

ФЕРМЕР

Поволжье

стр. 10

A man with short dark hair, wearing a light blue short-sleeved button-down shirt and dark trousers, stands in a field. He is surrounded by many white goats. In the background, there is a wooden fence and a building with a corrugated metal roof. The man is smiling slightly and looking towards the camera. One goat in the foreground is looking up at him.

Магомед Алиев:
вся правда
о козьем
молоке

AGROSALON

МЕЖДУНАРОДНАЯ СПЕЦИАЛИЗИРОВАННАЯ ВЫСТАВКА СЕЛЬХОЗТЕХНИКИ

07-10
ОКТАБРЯ
2014



РЕКЛАМА

• ОПТИМАЛЬНЫЙ
ГРАФИК РАЗ В ДВА ГОДА

• КАЧЕСТВЕННАЯ
ЦЕЛЕВАЯ АУДИТОРИЯ

• ВЕДУЩИЕ
ПРОИЗВОДИТЕЛИ

МВЦ «КРОКУС ЭКСПО»

МОСКВА, РОССИЯ

WWW.AGROSALON.RU

ФЕРМЕР –

это социально-ответственный владелец агробизнеса. Он любит свою землю и не представляет другой жизни для себя. И в постоянной борьбе с природой, банками, рынком, чиновниками, он не теряет человечности. Он – последняя надежда села.

СОДЕРЖАНИЕ

СЛОВО РЕДАКТОРА

«Фермер» перестал быть только волгоградским

стр. 4-5



НОВОСТИ

Самый солнечный день поля

стр. 6

Поле аграрных чудес

стр. 7



День поля «ВолгоградАГРО»

стр. 8

Волгоградский ГАУ отметил 70-летие

стр. 9



Межрегиональный диалог мелиораторов

стр. 17



ТЕМА НОМЕРА

Магомед Алиев.
Вся правда
о козьем молоке

стр. 10

ОБМЕН ОПЫТОМ

Березовый край
Чунакова

стр. 14



Искусство выживать

стр. 16

Журнал

ФЕРМЕР

РЕДАКЦИОННЫЙ СОВЕТ:

А. В. Гришин
Руководитель
ООО «Гришиных»;

Е. А. Иванцова
Доктор с.-х. наук, зав. кафедрой
«Экологии и природопользования»
ВолГУ;

А. А. Карагодин
Исполнительный
директор ВООО
«Волгоградский фермер»
им. В. И. Штепо;

Б. В. Репников
Руководитель
Волгоградоблгостехнадзора
Администрации
Волгоградской области;

Н.И. Тихонов
академик., доктор с.-х. наук
института повышения
квалификации кадров
Агробизнеса ВолГАУ;

В. А. Черничкин
Руководитель
ООО «Становское»,
президент
ВООО «Волгоградский
фермер» им. В. И. Штепо;

С. В. Шкарупелов
Глава КФХ Шкарупелова С. В.;

Н. А. Юрков
Научный консультант.

Ежемесячный журнал «ФЕРМЕР. Поволжье» № 1 (29), сентябрь 2014, 12+
Свидетельство о регистрации СМИ ПИ № ФС 77-58494

ТИРАЖ 2 600 экз.

Цена свободная.

Журнал распространяется по Волгоградской, Саратовской, Астраханской, Ростовской областям и Республике Калмыкия следующими способами:

1. Почтовая подписка. **Подписной индекс - 39628.**

2. Редакционная подписка.

3. Адресная почтовая доставка.

Список получателей опубликована на сайте www.vfermer.ru.

4. Выставки, семинары, профессиональные мероприятия.

Редакция не несет ответственность за содержание рекламы.

РАЗМЕЩЕНИЕ РЕКЛАМЫ:

Тел. (8442) 52-10-12, 8-905-395-28-88.

Главный редактор Уманская О.В.:

8-904-406-75-55.

Учредитель: Симонов Е. А.

Издатель: ИП Симонов Е. А.

АДРЕС РЕДАКЦИИ И ИЗДАТЕЛЯ: 400002, г.

Волгоград, ул. Казахская, д. 16, кв. 272.

Тел/Факс: (8442) 52-10-12.

E-MAIL: simonov06@mail.ru

Сайт: www.vfermer.ru

Объединение –
альтернатива
банкротству

стр. 18



МНЕНИЕ
В диалоге
с бизнесом

стр. 20



ТЕХНИКА

Ростсельмаш – наш производитель

стр. 21

РАСТЕНИЕВОДСТВО

Подбор продуктивных сортов
озимой пшеницы по зонам
Волгоградской области

стр. 22



Роль биопрепаратов
в повышении урожайности озимых культур

стр. 27

ПЕРЕРАБОТКА

Производство пшеницы

стр. 30

МЕЛИОРАЦИЯ

Сорго

стр. 32



ЗАЩИТА РАСТЕНИЙ

Учет вредоносности вредителей хлебных запасов
Методы изучения и контроля численности вредителей

стр. 34

РЕГЛОН® СУПЕР: мнение эксперта

стр. 36

НАШИ ЛЮДИ

Играет
песня над Доном

стр. 38



ПОМОЩЬ ЮРИСТА

Размер градин
имеет значение

стр. 40



ЭКОНОМИКА

Информация, которая
дороже золота

стр. 43

А КАК У НИХ?

Сельское хозяйство
Израиля

стр. 47



АГРОЛИТЕРАТУРА

стр. 51

РЫНОК

стр. 52

ОТПЕЧАТАНО в полном соответствии с качеством предоставленного электронного оригинал-макета в типографии ОАО «Альянс «Югполиграфиздат» ООО ИПК «Панорама» 400001, г. Волгоград, ул. КИМ, 6. Тел./факс (8442) 26-60-10, 97-49-40. Дата выхода: 5.09.2014 г. Заказ №

Мнение редакции не всегда совпадает с мнением авторов.

Свидетельство о регистрации: ПИ №ТУ34-00326 от 01. 02. 2012 г. Выдано Управлением Федеральной службы по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций по Волгоградской области.

Стоимость рекламы в журнале

«ФЕРМЕР»

Месторасположение и размер рекламного блока		Цена, руб
Внутренние страницы журнала		
2 полосы	420 x 294 мм + анонс в содержании журнала	35 000
1 полоса	210 x 294 мм вертикально	19 500
1/2 полосы	180 x 128 мм горизонтально или 88 x 260 вертикально	13 000
1/3 полосы	70 x 294 мм вертикально	11 500
1/4 полосы	88 x 128 мм верти- кально или 180 x 60 мм горизонтально	10 000
VIP-размещение		
2 визитки	1 стр. обложки 210 x 45 мм	30 000
1 полоса	2 и 3 стр. обложки 210 x 294 мм	25 000
1 полоса	4 стр. обложки 210 x 294 мм	30 000
1/2 полосы	4 стр. обложки 210 x 145 мм	20 000
1 полоса	В рубрике «Тема номера» или в содержа- нии 201 x 294 мм	25 000
1/3 полосы	В рубрике «Тема номера» или в содержа- нии 201 x 294 мм	13 000
СКИДКИ		
Размещение от 3 до 6 месяцев в год		- 10%
Размещение от 7 до 11 месяцев в год		- 20%
НАЦЕНКИ		
Услуги копирайтера по написанию рекламной статьи		+ 10%
Выбор места размещения рекламы в журнале		+10%

Реклама в журнал
«ФЕРМЕР» принимается
до 25 числа каждого месяца.

Редакция журнала оставляет за
собой право отказать в размещении
рекламы, если общее количество
рекламы в номере превысит 40% от
общего количества страниц, поэтому
планируйте публикации заранее и
сообщайте нам о своих намерениях.

Отдел рекламы:

(8442) 52-10-12,

8-90 5-395-28-88 ,

reklama@vfermer.ru

УМНАЯ ТЕХНИКА ДЛЯ БОГАТОГО УРОЖАЯ!



AGCO
Your Agriculture Company

Challenger

MASSEY FERGUSON



Оптимальные цены, гибкие условия финансирования!



NovaTech

Официальный дилер компании AGCO

www.novatech.su • info@novatech.su • (844 68) 3 52 04

Дорогие наши Читатели, до настоящего момента в нашем журнале не было рубрики «Слово редактора», но в этом номере мы просто должны поделиться с Вами новостями редакции.

Главная новость!

Самая важная новость заключается в том, что журнал «Волгоградский фермер» смогут теперь получать и фермеры Поволжья, на начальном этапе в Астраханской, Саратовской областях и Республике Калмыкия, со следующего года география расширится. Поэтому наш журнал теперь называется «ФЕРМЕР. Поволжье».

Почему Поволжье? Мы получали очень много обращений от фермеров из соседних областей с просьбой присылать им наш журнал, но по закону мы были ограничены территорией Волгоградской области. Сейчас мы можем распространяться по всей России, но определили для себя приоритет – Поволжье, потому что почвенно-климатические условия данного региона схожи, и проблемы у всех одни и те же.



Ольга Уманская,
главный редактор:

«ФЕРМЕР» перестал быть только Волгоградским

Что расширение географии дает
Вам, как нашим читателям:

1 Журнал стал еще более интересным и разносторонним. Мы имеем возможность привлечь больше авторитетных людей в различных сферах. Именно поэтому уже в этом номере Вы увидите ряд новых рубрик.

2 Большие точки зрения. В своей области Вы знаете почти всех руководителей успешных предприятий. Зачастую Вы с ними знакомы лично. Но и в соседних областях есть руководители, опыт которых может оказаться бесценным именно для Вашего хозяйства. Например, в Астраханской области есть хозяйства, которые работают по Израильской технологии, но многие ли знают об этом? А в Калмыкии есть фермы по разведению верблюдов, разве не интересно узнать их экономику? Саратовская и Волгоградская области очень многогранны: здесь есть все от плодоводства до выращивания рыб. Журнал «ФЕРМЕР» должен стать мостиком, объединяющим всех фермеров Поволжья!

Неизменные приоритеты

Все изменения в журнале нацелены на помощь агробизнесу в решении важных вопросов. Мы всегда так работали и в будущем менять этот подход не собираемся. Редакция журнала «ФЕРМЕР» работает вне политики. Единственная политика, которую мы признаем – политика реальных дел. Мы по-настоящему независимое СМИ, которое открыто для обращений читателей и всегда готово помочь по мере своих возможностей.

Сотрудничество с общественными организациями

Наша общая проблема – в разрозненности. Фермеры, понимающие свою уязвимость, объединяются в общественные организации, которые выступают в защиту общих интересов. Журнал «ФЕРМЕР» создавался при поддержке Волгоградской областной общественной организации «Волгоградский фермер» им В.И. Штепо и мы благодарны ее руководству. Выходя за пределы области, мы также делаем ставку на руководителей организаций, которые занимаются не формальной, а реальной ежедневной работой. В Саратовской области мы нашли такого партнера в лице руководителя местного отделения АККОРА Кожина Александра Петровича. Он, также как и В. А. Черничкин и А. А. Карагодин, в Волгоградской области занимается реальным решением вопросов крестьян.

Подписка, как индикатор интереса к журналу

Самое трудное в нашей работе – отсутствие обратной связи от читателей. Это вполне объяснимо, т.к. фермеру некогда звонить в редакцию. Никто еще не придумал лучшие способа оценить интерес к изданию, чем платная подписка. С сентября этого года открыта подписка на наш журнал на 1-е полугодие 2015 года. Если Вам нравится наш журнал, то Вы можете оформить подписку в любом почтовом отделении. Наш подписной индекс – 39628. Точная стоимость подписки зависит от Вашего региона и указана в зеленом каталоге ПРЕССА РОССИИ. На октябрь-декабрь этого года Вы можете оформить подписку в редакции, позвонив по телефону (8442) 52-10-12. Стоимость 1 номера журнала ФЕРМЕР - 250 руб. Кроме того, Вы получите ряд преимуществ, оформив подписку уже сейчас:

1 Вы будете регулярно получать наш журнал по почте. Этот номер является бесплатным в порядке исключения – нам же надо было рассказать Вам о

наших новостях и показать, что наш журнал действительно полезен читателям. В дальнейшем также возможны бесплатные акции по рассылке журнала ФЕРМЕР по случайно выбранным адресам хозяйств, но регулярно получать журнал Вы сможете только оформив подписку.

2 Вы станете героем журнала «ФЕРМЕР». В каждом номере нашего журнала мы публикуем интервью на различные темы более чем с 15 руководителями аграрных предприятий. При выборе хозяйства мы отдаем предпочтение самым активным читателям, которые ценят наш труд и помогают, подписавшись на наше издание. Элита аграрной профессии, с обязательного одобрения общественных организаций и коллег, украсит нашу обложку.

3 Вы сможете продать ненужную технику через раздел Объявлений в журнале. Раздел объявлений – уникальный инструмент для продажи техники. Он содержит только объявления от собственников техники, а значит, это выгодно. Объявления размещаются не только в журнале, но и на сайте, что значительно повышает их эффективность. Сейчас мы их публикуем бесплатно, но с 2015 года этот сервис будет доступным исключительно для подписчиков.

4 Самое важное – информация. Вы будете значительно более информированы о мировых рынках, тенденциях, зарубежном опыте. Со страниц журнала Вам будут давать рекомендации юристы и ученые с мировым именем. Эта информация будет способствовать формированию вашего конкурентного преимущества перед другими хозяйствами, которые этой информации будут лишены.

Кто такой ФЕРМЕР?

В начале нашей работы мы много слышали вопросов и критики относительно нашего названия – «ФЕРМЕР». Позвольте нам иметь свое мнение. Для нас ФЕРМЕР – это владелец агробизнеса, маленького или большого – не имеет значения. Но он обязательно социально-ответственный. Он любит свою землю и понимает важность своего дела вне зависимости от внешних факторов. Он заботится о людях, которые работают вместе с ним: пайщиках, работниках, родных. Он не представляет другой жизни для себя. И в этой постоянной борьбе с природой, банками, рынком, чиновниками, он не теряет человечности. Он человек, поэтому ему присущи слабости и недостатки. Он – последняя надежда села, которое без хозяина земли не сможет жить. Именно об этом фермере мы пишем и для этого фермера наши статьи.

Самый солнечный день поля

Насыщенно и продуктивно прошел День поля в Новоаннинском районе Волгоградской области, по традиции организуемый ООО «Солнечная страна». На совещание были приглашены представители сразу трех ведущих институтов в области семеноводства, а также специалисты химической компании, аналитик зернового рынка, практики и, конечно же, сельхозтоваропроизводители, имеющие в своем севообороте самую солнечную культуру. Устроители сразу задали высокую планку мероприятия. Каждое выступление вызывало резонанс в аудитории и заканчивалось конструктивным диалогом, который продолжился на демонстрационном показе. Впрочем, большинство присутствующих побывали в полях уже не один раз, наблюдая процесс выращивания гибридов подсолнечника и кукурузы в динамике, и остались довольными результатами своих наблюдений.



— Наш День поля гибридного подсолнечника и кукурузы прошел в рамках устоявшихся традиций, — комментирует директор ООО «Солнечная страна» Александр Болдырев. — Мы подготовили пленарное заседание, на которое пригласили ученых, практиков, партнеров. Каждый нашел здесь для себя что-то новое и интересное, о чем свидетельствует заинтересованность присутствующих во время выступления и круг вопросов, задаваемых участниками семинара.

Как руководитель могу сказать: мне нравятся наши демонстрационные посеи и то, как поработали наши специалисты. Семе-



Круковский М. В., ООО «Россия-Агро», Грибановский район Воронежской области:

С ООО «Солнечная страна» мы сотрудничаем более десяти лет. Из года в год их гибриды занимают в структуре наших площадей все больше места. Сейчас это 50%. Специалисты компании курируют наше хозяйство, постоянно оказывают профессиональную консультативную помощь. Симбиоз науки, производства и поддержка государства позволяет нам развиваться, двигаться вперед.

Птица С. П., глава КФХ, Новониколаевский район Волгоградской области:

— С ООО «Солнечная страна» сотрудничаю около семи лет. Это отечественная селекция и, по моему мнению, наши семена в плане цена — качество выглядят очень достойно. Пробовал сеять импортные семена, результат получил практически такой же, но семенной материал значительно дороже. То, что хорошо за рубежом, не обязательно покажет высокий потенциал у нас, и наоборот. Второй момент — это наглядность. Приехал, посмотрел, оценил и взял то, что считаешь необходимым.



новодство — очень наукоемкое дело, требующее долговременного кропотливого труда, поэтому у нас работает много ученых, имеющих научные степени. Из года в год мы накапливаем опыт, внедряем новые технологии и показываем результаты, за которые не стыдно.

Мы можем производить семена с хорошим биологическим потенциалом на базе достижений российской науки. Не случайно наши семена представлены в ряде регионов России: республике Татарстан, Оренбургской, Самарской, Саратовской, Воронежской и Волгоградской областях. Мощностей нашего производства достаточно для выпуска 1000 тонн семян подсолнечника в год. Учитывая наш опыт, ценовую политику и производственные показатели, мы с уверенностью смотрим в будущее.

**Волгоградская область,
г. Новоаннинский,
ул. Советская, 43
Тел./факс: (84447) 3-12-11
E-mail: sunland@list.ru**

ООО «СОЛНЕЧНАЯ СТРАНА»

*Наши семена —
залог вашего успеха!*

P.S. Общение прошло в теплой и дружественной обстановке. Вы всегда можете посетить демонпосевы и проконсультироваться со специалистами ООО «Солнечная страна» по вопросам селекции и выбора семян подсолнечника и кукурузы.



Поле аграрных чудес

7 августа в Саратове, на территории экспериментального поля ГНУ НИИСХ Юго-Востока Россельхозакадемии прошел V Сельскохозяйственный Форум «Саратов — Агро. День поля 2014».

В форуме приняли участие 110 компаний из 20 регионов России: Белгородской, Владимирской, Волгоградской, Воронежской, Кировской, Курской, Липецкой, Московской, Ростовской, Тамбовской и других областей, а так же Краснодарского, Ставропольского краев, города Москвы.

На выставке были представлены тематические блоки: сельхозтехника; мельничные и элеваторные комплексы; отрасли растениеводства, животноводства; ветеринарные препараты и оборудование; стандартизация и метрология; услуги для предприятий АПК. Основную часть экс-

позиции составила сельскохозяйственная техника.

Организатором мероприятия — выставочным центром «Софит — Экспо» была подготовлена и проведена обширная деловая программа, состоящая из научно-практических конференций, «круглых столов», презентаций.

В рамках проведения форума учащиеся учреждений профессионального образования по профессии «Тракторист — машинист сельскохозяйственного производства» соревновались за приз губернатора области в конкурсе по профессиональному мастерству «Саратовский пахарь». Министерство сельского хозяйства области организовало призы: за первое место победители конкурса получили трактор «Беларус — 82,1» сборки саратовского предприятия ЗАО «Агротехснаб», за второе место — плуг ПЛН — 4-35, за третье место — косилку КРН — 2,1Б.

На следующий день, 8 августа, прошло заседание Саратовского клуба «пятитысячников». В числе приглашенных были руководители и передовики производства ведущих сельскохозяйственных предприятий области, которые достигли высоких результатов в отрасли молочного животноводства.

На заседании обсудили актуальные вопросы развития отрасли молочного животноводства, развития отечественной селекции и многое другое.

Одним из ярких и красочных событий выставки стал финал межрегионального конкурса красоты «Краса Поволжья — 2014».

Кроме того, впервые на саратовской площадке прошла ярмарка сортов различных сельхозкультур и первый съезд селекционных центров России.

Елена Бирюкова

**Александр Петрович Кожин,
Председатель Ассоциации крестьянских
хозяйств и сельскохозяйственных кооперативов Саратовской области «Возрождение»:**

Ежегодно мы организуем и проводим агрофорум такого масштаба. В этом году он был наиболее интересным и насыщенным, в нем приняли участие руководители ведущих сельхозпредприятий области, ученые-агроарии, производители сельхозтехники, семян, удобрений, страховые компании, банки. В рамках выставки руководители наших КФХ и сельхозпредприятий смогли тут же приобрести технику, прицепной и почвообрабатывающий сельхозинвентарь. День Поля-2014, запомнится для наших сельхозтоваропроизводителей еще и прекрасной погодой, душевным комфортом, возможностью встретиться и пообщаться с коллегами.



День поля «ВолгоградАГРО»



«С праздником!» - именно так приветствовали друг друга посетители 5-го Демонстрационного показа сельскохозяйственной техники в полевых условиях - День поля «ВолгоградАГРО». И неудивительно, ведь юбилейное мероприятие, проходившее на полях хозяйства Гришиных (Новоаниннинский р-н), стало настоящим событием для сельхозтоваропроизводителей Волгоградской области и соседних регионов. Руководители и представители крестьянских (фермерских) хозяйств с интересом изучали представленную в экспозиции технику, оборудование, средства агрохимии, семена и мн. др. Праздничную атмосферу мероприятию придавали выступления коллективов казачьей песни и торговые ряды.

В этом году в Дне поля приняли участие 83 компании из различных регионов России, Татарстана, Башкирии и Украины. Всего на статической площадке было представлено 162 единицы новейшей высокотехнологичной сельскохозяйственной техники. Еще 32 спецмашины отечественного и зарубежного производ-

ства были выведены непосредственно в поле, где в ходе демонстрационного показа можно было в полной мере оценить их преимущества. Особый интерес для сельхозтоваропроизводителей составил осмотр демонстрационных посевов гибридных сортов кукурузы и подсолнечника. На территории в 20 гектаров можно было увидеть около 130 сортов растений.

Деловая программа Дня поля включила в себя областное совещание, в работе которого приняли участие представители министерства сельского хозяйства Волгоградской области, аграрной науки и сельхозтоваропроизводители. В ходе встречи они обсудили первые результаты уборочной компании, а также технологию предстоящего сева озимых культур и меры государственной поддержки сельскохозяйственного производства в 2014-2015 годах.

По отзывам участников День поля «ВолгоградАГРО» прошел весьма эффективно, принес свои плоды в виде заключенных контрактов и расширившегося круга потенциальных покупателей. Положительную оценку мероприятию дали и посетители, отметив, что «встреча в полях» помогла им не только решить рабочие вопросы, обменяться опытом, но и просто отдохнуть душой, отвлекшись ненадолго от напряженных будней.

Пресс-служба ВЦ «ВолгоградЭКСПО»



Волгоградский ГАУ отметил 70-летие



Сельскохозяйственный институт в городе на Волге сегодня – ведущий аграрный вуз Нижнего Поволжья.

Новейшая история Волгоградского ГАУ — это современные образовательные программы, 8 факультетов, более 11000 студентов, достижения научных школ, международные проекты, надежное сотрудничество с партнерами, мощная материально-техническая база (лабораторные комплексы, ветеринарная клиника, учебный центр «Пекарь», автотрактородром, учебно-научно-производственный

комплекс «Горная Поляна» и др.). Университет является одним из крупнейших образовательных, научных и культурных центров по подготовке высококвалифицированных кадров для агропромышленного комплекса Нижнего Поволжья.

С 2003 года вуз возглавляет член-корреспондент РАН, д.с.-х.н., профессор А.С. Овчинников. Вуз подготовил более 60000 специалистов, среди них более 150 заслуженных специалистов, 11 Героев Труда. Многие стали руководителями крупнейших предприятий и учреждений региона. Выпускников университета можно встретить в международных организациях, в администрации Президента, в министерствах и ведомствах.

29 августа 2014 года юбилейные торжества посетили министр сельского хозяйства РФ Н.В. Федоров и врио губернатора Волгоградской области А.И. Бочаров.

В числе почетных гостей университета выпускники и ветераны вуза, партнеры из зарубежных стран, представители власти, вузовской общественности и бизнес-сообщества.

После осмотра выставки и совещания с главами муниципальных районов области состоялось Торжественное собрание, вручение грамот и памятных подарков. Гостям была представлена прекрасная концертная программа.

В рамках торжеств прошло множество студенческих мероприятий, в том числе с участием студентов из регионов, которые по традиции приняли участие в Фестивале филиалов МЭСИ. К юбилею приурочен также Международный образовательный форум «Мир на пути к smart-обществу», который состоится 9 и 10 октября в «Крокус Экспо».

Пресс-служба ВолГАУ



Магомед Алиев: вся правда о козьем молоке

Как-то быстро заглохла тема альтернативного животноводства. Жаль. Дело действительно стоящее. Непонятно что будет с санкциями, сегодня яблоки с прилавков исчезли, завтра может исчезнуть все что угодно. А рынок требует продуктов. Чем мне нравится дальше зарубежье, так своей мобильностью. Пока мы раскачиваемся, там уже предлагают и перестраиваются. Опустевшую нишу быстро заполнят, и боюсь, что не отечественной продукцией.



Итальянская мини-сыроварня

Сегодня мы поговорим об альтернативе, и, чтобы настроить вас на позитивную волну, расскажу старенький анекдот:

Сын спрашивает у отца:

— Папа. Что такое альтернатива?

— Смотри. Допустим, мы решили открыть собственное дело и построить ферму, где будем выращивать кур. Купили землю, материалы, наняли строителей.

Закупили кур, они начали нести яйца. Мы набрали кредитов, но упорно идем к цели и ждем прибыли. И вдруг случился потоп и все наши куры утонули.

Сын внимательно выслушал и спросил:

— Я все понял. А где же альтернатива?

— Альтернатива — утки!

По иллюстрациям вы уже поняли, что мы имеем в виду козоводство, как альтернативу молочному животноводству КРС.

Да, пока козьего молока и продуктов из него мы потребляем около 1 %, а во Франции и Италии — 30%. И при хронической нехватке молока и молокопродуктов, многочисленных аллергических реакциях детей на коровье молоко, этот рынок еще долго будет расти. Хотя козье молоко присутствует на прилавках, но в скудном ассортименте, а его цена от

200 рублей за литр и качество (по вкусу порошковое) не создают ажиотажа. Чем не альтернатива?

Крестьянско-фермерское хозяйство, занимающееся производством козьего молока, мы нашли в Светлоярском районе Волгоградской области. Глава КФХ Магомед Алиев. Основная тема нашего разговора — экономика предприятия.

— **Магомед, как пришла в голову мысль поменять направление деятельности с мясного на молочное?**

— Нужно было развивать хозяйство. У меня уже был крупный рогатый скот и овцы, но этого казалось мало. Стал считать: насколько рентабельным станет производство молока КРС в 2011 году, при тех ценах расчет показал знак минус. В начале 2012 года меня позвали в районный отдел минсельхоза и предложили заняться козоводством, как перспективному фермеру. Вышла программа, под которую выделялись средства на развитие этого направления. Если честно, я не воспринял всерьез это предложение, сказал, что подумаю и ушел.

Через некоторое время делал закупки в крупном сетевом магазине, дошел до молочного отдела и увидел козье молоко и ценник — 260 рублей за литр. Цена шокировала. Позвал менеджера по продажам и подробно расспросил. Оказалось, что молоко пользуется спросом, порой не успевают выкладывать на прилавок.

В помощь пришел интернет и литература. Выяснял все: условия содержания коз, их рацион, продуктивность разных пород и т.д. Интерес разгорался. Потом перешел к практике — посетил в Германии и Голландии козоводческие фермы. На одной из ферм поголовье составляло 1600 молочных коз. Доильное оборудование на 72 места по типу «карусель» выдоило все стадо за 1,5 часа. Тогда и принял решение заниматься козоводством.

Но желание это одно, а финансы — совсем другое. И в 2012 году принял участие в конкурсе на грант. Чуть ранее заказал про-



Молочное стадо зааненской породы коз



Доильное оборудование



Старая ферма

ект фермы на 600 дойных коз. Проект под ключ готов, а грант не выиграл, причем моей вины не было, из-за неправильного расчета специалиста регионального минсельхоза — арифметической ошибки, стоимость скотоместа оказалась выше. Долго спорил, а время ушло, распределили средства. Духом не упал, подал документы второй раз и опять не выиграл. Подвели немного финансы, на расчетном счете оказалось недостаточно средств, нестыковка в один день. И только с третьей попытки я получил грант в 6 млн. рублей. Сразу купил перерабатывающее оборудование, производства Италии, за 1 млн. 350 тыс. рублей. Остальные деньги пошли на строительство и закупку коз.

Всего же стоимость проекта составила 11 млн. рублей. Это первая очередь с одним козлятником. Если брать весь проект целиком: с тремя козлятниками, молочным цехом, силосной установкой и т.д., то его стоимость составит 171 млн. рублей. (Козоводство и рыбоводство включено в программу поддержки фермерства в 2012 г. — Прим. Ред.).

— **Несмотря на то, что Вы оформили КФХ только в 2011 году, агробизнес Вам уже был знаком. Что конкретно входило в хозяйство? Как минимум для коз нужен корм, земля, какие-то строения.**

— В 2010 году оформил в собственность 830 га земли. Это степь выжженная солнцем. Земля малоприспособна для пастбища. ►

СПРАВКА

Магомед Алиев.
Родился 5 февраля 1981 г.
Место рождения — Ставропольский край.
С 1987 года живет в с. Цаца Светлоярского района Волгоградской области.
Родители занимаются животноводством.
Образование высшее. Женат, двое детей.
С 2004 года занимался предпринимательской деятельностью, животноводством мясного направления.
С 2011 года глава КФХ.



Техника для заготовки кормов

Без хорошей кормовой базы, которую можно получить только на орошении, ни о каком развитии речь не может идти. Можно купить коз, а чем их кормить? После первой попытки получить грант обратился в компанию, поставляющую дождевальные установки. Специалисты очень профессионально подошли к делу, рассчитали стоимость и рентабельность. Так вот орошение на площади 20 га оказалось чуть дешевле, чем на 80 га, при моих условиях, землях, доступности водозабора. И в одном и в другом случае надо ставить трансформатор, насос и тянуть водопровод. Естественно я выбрал вариант на 80 га. Вода для полива идет из канала, мы сделали небольшой пруд для нормального функционирования, а в качестве приятного дополнения запустили в него рыбу. В дальнейшем будем бурить еще 2-3 скважины.

– Средства на покупку земли, проведение воды, орошения не вошли в грант?

– Орошение пошло по другой статье. Спасибо Светлоярскому отделу минсельхоза, все программы доводят до фермеров. И как только появились средства, сразу проинформировали, что нужно подать документы. На дождевальную установку я получил дотацию в 1,8 млн. руб.



Строительство новой фермы в чистом поле



80 га орошаемых посевов люцерны



Запасы кормов огорожены электропастухом

Остальные средства – кредит, все вместе с насосом, трансформатором и т.д. обошлось в 6 млн. рублей. Посеяли люцерну, урожай в первый год получили слабый, но научились, и в этом году идет уже третий укос. Результаты очень хорошие. В дальнейшем поставлю еще одну дождевальную установку на зерновые культуры. В этом году получили урожай гибрида пшеницы и ржи около 22 ц/га – это мало. На орошении урожай увеличится в разы.

Земля и вода – только за мой счет. Грант – очень хорошее подспорье, но я не понимаю: почему его можно получать только один раз? А если фермер все отладил и хочет развиваться дальше? Так дайте ему возможность получить средства и строить, производить. Я делаю полезный продукт, которого на рынке практически нет. Конечно, проще производить сигареты или алкоголь и получать большую прибыль при минимуме затрат. Но я категорически против отравы!

– Когда Вы купили коз? И есть ли проблема с закупкой молочных животных?

– После того, как провел орошение, начал искать коз. Естественно, первым делом пересмотрел все объявления в интернете. Племенных коз нет. Звонил в Мордовию, Ставрополье и т.д. Но стоимость была космической, около 30 тыс. рублей. В Австрии с перевозкой заказать коз стоит 22 тыс. рублей – это для сравнения. К поиску подключил всех родственников и друзей. И тут позвонила

сестра и сказала, что в Астрахани распродают молочных коз, тремя годами ранее завезенных из Швейцарии. Таким образом, я стал обладателем 144 молочных коз и 50 голов козочек. Купил взрослых по 10 тыс. рублей, а молодняк по 3 тыс. рублей. По интернету нашел двух племенных козлов. Все козы заанненской породы.

– Вы привезли коз, с какими проблемами столкнулись?

– Все козы уже окотились и доились, а доильное оборудование привезли только через четыре дня. И все это время доили коз вручную. Все лабораторные исследования прошли, молоко высшего качества.

Козы есть, молоко есть, а переработки нет и куда его девать? Крупные переработчики в моих услугах не нуждались. Мы делали брынзу, продавали в розницу, выпаивали козлят, на ярмарку ездили. Осенью доить коз перестали, не стало смысла, все молоко выпаивали козлятам.

В декабре получил грант, к апрелю козочки окотились и к этому времени мы уже поставили переработку. Средний надой в день – 250 литров. Конечно, стало легче, продукция пастеризованная, упакованная, ее уже можно выставлять на прилавок.

– Вы сказали, что молоко высшего качества, то есть потребитель, особенно мамы, покупающие молоко для маленьких детей, могут быть уверены, что молоко натуральное?

– Абсолютно. В рационе козы травы, комбикорм, зерно и лизунцы, никаких биологически активных добавок. Люцерну выращиваем без использования удобрений и средств защиты растений. Четыре раза в год все поголовье обследует врач. Коза очень неприхотливое животное, не подвержено болезням. Но именно эта порода коз зимой должна содержаться при температуре не менее 5-10°C.

– Сейчас козы содержатся в старом помещении, когда будет «новоселье»?

– Сейчас ведем строительство новой фермы, за месяц все закончим и уже к зиме поставим кормораздаточное оборудование, полностью укомплектуем. Поголовье увеличилось на 160 голов, из них 60% козочек.

– Система производства выстроена. Осталось наладить сбыт?

– Все продумать невозможно. Была договоренность с одной компанией, но юридически договор не оформили. Когда подошло время, мне предложили цену вдвое меньшую. Меня такой подход не устроил. Лучше я сам буду продавать, чем отдавать перекупщикам свою продукцию за бесценок. Надеюсь, их время скоро пройдет.

– Ферма в настоящее время себя окупает?

– Пока нет, я первооткрыватель. С одной стороны большой плюс, что нет конкурентов, но и минус есть – учишься только на своих ошибках.

Ольга Уманская f



Пастеризованное и упакованное козье молоко и сыр под собственной торговой маркой «ТИС» – «Твой источник сил»

Березовый край Чунакова



Первое, что бросается в глаза, когда оказываешься в селе Симоновка, Калининского района Саратовской области – это порядок и чистота на улицах, ухоженные дома, клумбы на улицах. Жители доброжелательны и деловиты. Летнее солнце, чудная калининская природа с ее степью, живописными холмами, природными и искусственными лесами располагает к отдыху, а здесь жизнь кипит – туда-сюда снуют автомобили, у сельской администрации настоящий «консилиум» с участием специалистов, жителей села. Работают все социально значимые объекты села.

На въезде в село нельзя не заметить добротное, новое, современное здание, пасущихся домашних животных. Как же соскучился взгляд по такой идиллической картине! Нет ощущения, что приехали в богом забытый край, как это часто бывает при посещении удаленных сельских поселений. А расстояние от Саратова нешуточное – более 150 километров.

«Березовым» я назвала это место сразу, не раздумывая. И правда, берез здесь много – в лесопосадках, у домов. Но мой взгляд приковали бескрайние поля цветущего подсолнечника, созревающей яровой пшеницы и уже убранные поля озимой пшеницы.

– Правда, красиво? – говорит председатель АКХСО «Возрождение» Саратов-

ской области А. П. Кожин, сопровождающий меня в этой поездке, – Надеюсь, не подумаете, что председатель КФХ «Фортуна» это специально к нашему визиту подготовил.

Да нет, похоже здесь не работают ради «показухи». Ни горячий душистый чай в фермерской столовой с современным внутренним дизайном, ни ухоженные памятники, ни вежливость местных людей, от которых исходит какая-то внутренняя уверенность и оптимизм – все это не рождается в одночасье. Это образ жизни, и образ жизни, сформированный на протяжении долгого времени...

Крестьянско-фермерское хозяйство «Фортуна», которое возглавляет Виктор

Николаевич Чунаков своими производственными успехами хорошо известно в Калининском районе. И от многих других сельхозпредприятий в районе отличается тем, что на одних и тех же землях хлеборобы «Фортуны» стабильно получают высокие результаты.

В чем залог успеха? На этот вопрос мы попытаемся сегодня ответить.

После короткого приветствия, руководитель рассказал о своем хозяйстве, о производственной и социальной деятельности хозяйства.

Виктор Николаевич похвалиться какими-то льготными преимуществами перед другими фермерами района не может. Его хозяйство образовано в 90-е годы. Земли не выбирал, взял те, что достались после реорганизации колхоза, техника досталась старенькая. Начинать с нуля, на «общих» основаниях. Однако в последние годы «Фортуна» держится прочно в числе лучших.

В хозяйстве четырехпольная система севооборота и на день нашего приезда озимые уже были убраны. Средняя урожайность составила более 35 центнеров с гектара. Также здесь наливалась «золотом» яровая пшеница мягких сортов. Кроме этих культур выращивают здесь нут, чечевицу и основную культуру – подсолнечник. Более 20 процентов сельхозпашни отведено под пары.

– И все-таки, – спрашиваю Виктора Ивановича, – в чем секрет успеха вашего крестьянско-фермерского хозяйства (потом этот вопрос я не раз задавала своим собеседникам), ведь вы стабильно добиваетесь очень хороших результатов труда?

– Мы тут ничего не выдумываем, – говорит В. И. Чунаков. – Надо четко соблюдать всю технологию выращивания сельхозкультур применительно для нашей зоны. Речь идет о пахоте, в том числе и плугами с оборотом пласта, пары следует содержать в чистом виде, вносить в достаточном количестве удобрения, своевременно



и грамотно бороться с вредителями и сорняками. А главное – это люди, у нас работают очень хорошие труженики, умеющие с уважением относиться к земле.

После короткого рассказа о работе «Фортуны», руководитель, поручив нас своему родному брату, отвечающему за технику и агрономию, уехал в районный центр по неотложным делам.

Александр Николаевич знает все дороги, все поля, их площади (земли сегодня в хозяйстве порядка 3 тысяч гектаров), где и какая культура, сорт посеяны, а также все технологические тонкости.

– Мы в первую очередь убираем озимые зерновые, сейчас идет обмолот чечевицы. Пшеница у нас продовольственная, 3-й класс. Чечевица культура востребованная, мы уже не первый год ее выращиваем, покупают ее очень охотно. Но бюджетообразующим является подсолнечник. Выращиваем несколько разных по срокам созревания и качеству гибридов. На мехтоку проводим калибровку, склады специально оборудованы для хранения подсолнечника. Это наша основная стратегическая культура.

Были мы и на току, это очень серьезный производственный объект. Огромные складские помещения, мощные погрузочные транспортеры, весы, везде чистота. Видно люди приходят на ток работать, а не отбывать трудовую повинность. Разговаривая с работниками не чувствовалась скованность, все были доброжелательны и улыбались.

– Люди у нас все стараются работать. Отношение руководителя хозяйства к ним хорошее, – говорит агроном. – Зарплата очень достойная, техника у нас хоть и российская, но современная. В среднем за год работники получают порядка 300 тысяч рублей. Даже в три зимних месяца, когда

“ А. П. Кожин, председатель АККОР Саратовской области «Возрождение»: «Виктор Николаевич не жалеет средств, вкладываемых в производство, он все грамотно рассчитывает, поэтому и получает всегда стабильно высокие результаты. И с нашей ассоциацией работает в тесном контакте, а я старюсь со своей стороны оказать как методическую, консультативную так и другую поддержку. Это сотрудничество очень важно для обеих сторон».

практически нет работы, все получают не менее 10 тысяч рублей заработной платы. Механизаторы, водители отработавшие в «Фортуне» по 10 и более лет получают в виде бонуса автомобиль отечественной модели или денежное вознаграждение, если авто у них уже есть. Кстати таких уже набралось не менее 10 человек.

Потом, уже в поле у комбайнов, где убиралась чечевица, комбайнеры дополнили мысль агронома в том, что четкое соблюдение всей технологической цепочки производства, грамотная и продуманная организация труда, уважение к земле и людям, работающим на ней, умение заинтересовать людей хорошо работать, а не заниматься рвачеством – вот и весь секрет успеха. Можно, конечно, один-два раза урвать, но что будет потом? Надо всегда и всем помнить: относиться к людям так, как хочешь, чтобы люди относились к тебе.

И еще хочется подчеркнуть один важный момент. Многие из нас помнят лозунг советских времен на уборке хлебов: «Комбайн с поля, трактор – в борозду!» Его и сегодня придерживаются в КФХ «Фортуна». На освободившихся после уборки озимых площадях работали с плугами тракторы, и пашня смотрелась как вороново крыло. Вспашка почвы с оборотом пласта – это профилактика от сорняков и вредителей сельхозкультур, а также она служит для накопления влаги.

И еще один немаловажный момент. Братья Чунаковы, как и другие фермеры села, решают сообща все социальные вопросы и проблемы родного села. Есть здесь добротная двухэтажная школа, вкладчину фермеры за последние годы помогли капитально отремонтировать помещение, провести воду, сделать многое другое. Понимают сельхозтоваропроизводители, что если закроют в селе школу, то и село быстро опустеет. Сейчас оказывают поддержку сельскому Дому культуры, ФАПУ. Нашли реставратора, который отреставрировал уникальный в своем роде памятник погибшим землякам в годы Великой Отечественной войны. А кто еще, кроме фермеров, будет в решении всех этих вопросов локомотивом?

Елена Бирюкова. f





А.Ф. Чернышов и А.Н. Семин

Искусство выживать

Мелкие крестьянские хозяйства, опираясь на малозатратные ресурсосберегающие технологии, выращивая новые культуры, находят свои собственные пути преодоления экономических трудностей.

Экология земледелия

Поля крестьянско-фермерского хозяйства (КФХ) А.Ф. Чернышева, зарегистрированного на территории Зензеватского сельского поселения, разбросаны на больших расстояниях – от окрестностей села Захаровки до поселка Октябрьский. Фермер обрабатывает 600 гектаров земли. Идет уборка ржи. Зерно колосок к колоску стоит. Солома запахивается в землю на корм микроорганизмам, которые создают плодородный слой почвы.

Механизатор Александр Семин старается вести комбайн на оптимальной скорости движения для достижения высокого качества вымолота зерна – 3 – 3,5 км/ч. Если все качественно, и комбайн теряет две пригоршни зерна на гектар – это нор-

мально. Если больше, то это существенные потери урожая.

На фермерских полях все чаще можно увидеть на комбайнах не копнители для соломы, а измельчители. Измельченные остатки соломы «работают» на почвенное плодородие. Земледельцы помнят, что в пожнивных остатках, в этих нетоварных отходах растениеводства, сосредоточена основная энергетика почвообразования. Одна тонна соломы дает 4,6 кг азота, 0,9 кг фосфора и 10 кг калия. Это, по мнению ученых, три источника и

“ Можно обойтись и без дорогостоящих услуг элеватора. В собственных зерноскладах наиболее качественные семена отбираются благодаря механической селекции.

три составляющие части растениеводческой продукции. А минеральные удобрения поддерживают лишь питание растений, но не способны обеспечить биологический режим почвы, сохраняющий ее плодородие. Так у сельхозпроизводителей появляется возможность экономить на закупке части удобрений и одновременно заботиться о плодородии почвы. Сама жизнь подталкивает фермеров к экологизации земледелия.

В хозяйствах Волгоградской области внедрение системы экологического земледелия в чистом виде приведет к распространению болезней растений. Существуют вредители, которые встречаются в одном регионе, и совсем не бывают в другом. К примеру, в Волгоградской области свирепствует шведская муха, совка. Крестьяне вынуждены применять химию.

Не все земледельцы отказываются и от губящей плодородие плужной обработки почвы. Алексей Чернышев считает, что иногда надо переворачивать плугом землю для того, чтобы весной быстро не росла трава.

Элементы экологического земледелия в сочетании с влагосберегающей системой сухого земледелия, эффективными севооборотами, развитой инфраструктурой хозяйства, – таковы слагаемые получения неплохого урожая.

Экономика на парах

А.Ф. Чернышев на своей практике убедился в том, что самый оптимальный севооборот в условиях засушливого климата – это: чистый пар – озимые, поскольку яровые культуры часто гибнут от засухи. Пары дезинфицируют поля от всякой заразы. Поэтому фермер может сэкономить средства на применении не только минеральных удобрений, но и гербицидов, которые губят биологические процессы в почве.

Также можно обойтись и без дорогостоящих услуг элеватора. В собственных зерноскладах наиболее качественные семена отбираются благодаря механической селекции.

Такая система хозяйствования на основе биологического земледелия от ухода за почвой до системы хранения зерна позволяет сельхозпроизводителям обходиться без кабальных разорительных кредитов. В то время как десятки КФХ Ольховского района имеют большую задолженность

“ Элементы экологического земледелия в сочетании с влагосберегающей системой сухого земледелия, эффективными севооборотами, развитой инфраструктурой хозяйства, – таковы слагаемые получения неплохого урожая.

перед кредитным кооперативом, превышающую взятые ссуды в несколько раз, фермер Алексей Чернышов не кредитовался и поэтому как хозяйственник чувствует себя более уверенно. В то время как вся наша аграрная экономика ставит сельхозтруженика в кабальные условия: в зависимость от кредиторов, от крупной торговли, от международной переработки, постоянно растущих цен на ГСМ, технику и материалы, А.Ф. Чернышов не закупает технику в лизинг, считая, что это накладно. Фермер ремонтирует старые комбайны, и они продолжают работать.

Эксперимент с нулем

Стремясь снизить растущие издержки производства, причина которых – пресловутый диспаритет цен на промышленную и сельскохозяйственную продукцию, крестьяне идут, случается, и на рискованные меры, экспериментируя с новыми технологиями. В соседнем Камышинском районе фермер Александр Рыжков в этом году перешел на технологию ну-тилл, которая предусматривает нулевую обработку почвы, то есть отказ и от паров, которые в нашей области являются гарантом получения высоких урожаев. По технологии ну-тилл необходимо чередовать высадку растений со стержневым корнем и с мочковатой корневой системой. Так будет происходить естественное рыхление почвы. Набор культур для выращивания по новой технологии Александр Рыжков также разнообразил: это – пшеница, ячмень, нут, сафлор.

Новую необычную культуру намерен выращивать и ольховский фермер Алексей Чернышов. Это – житница, которая соединяет полезные качества ржи и пшеницы. Зерна у этой культуры крупные, и она высокоурожайная.

Выращивая новые культуры, на которые стабильно высокая цена, крестьянин укрепляется на рынке.

Екатерина Максимова f

Межрегиональный диалог мелиораторов

В рамках мероприятий федеральной целевой программы «Развитие мелиорации земель сельскохозяйственного назначения России на 2014-2020 гг.» в части научно-практического обеспечения отрасли, в Астраханской области прошел межрегиональный семинар руководителей подведомственных Минсельхозу России учреждений по мелиорации земель и сельхозводоснабжению Центрального, Южного и Северо-Кавказского федеральных округов.

Организатором научно-практического семинара выступил Всероссийский НИИ систем орошения и сельхозводоснабжения «Радуга». Его директор, доктор сельскохозяйственных наук, профессор Геннадий Ольгаренко проинформировал коллег о ходе технического и энергетического перевооружения гидромелиоративных систем в период реализации целевой программы.

По его словам, в составе мелиоративного водохозяйственного комплекса федеральной собственности, находящегося в ведении Минсельхоза России, имеется более 60 тысяч гидротехнических сооружений.

«Для повышения продовольственной безопасности и эффективности сельского хозяйства России, потребуется: строительство, реконструкции и модернизация гидромелиоративных систем, обеспечивающих дальнейшее введение в эксплуатацию орошаемых и осушаемых земель, проведение комплекса агрономелиоративных мероприятий...», – заключил Геннадий Ольгаренко. В связи с этим в ближайшие пять лет потребуется полная замена существующего парка мелиоративной и дождевальной техники.

Теме дальнейшего развития производства дождевальных машин и оборудования для орошения посвятили свои выступления представители российских заводов-изготовителей и специалисты-мелиораторы.

В завершение семинара состоялась презентация действующей энергоэффективной модульной насосной станции и мобильной ирригационной системы на орошаемых землях опытного хозяйства Всероссийского НИИ орошаемого овощеводства и бахчеводства.

Минсельхоз России

Объединение — альтернатива банкротству

В этом году на камышинской ниве зазвучало новое имя. В новый сельскохозяйственный год одно из хозяйств Умета вошло под брендом «Волго-Агро»

Наверняка многие помнят, каким урожайным выдался 2008 год. Тогда многим хозяйствам Камышинского района пришлось работать с удвоенной, а то и утроенной силой — настолько много хлеба уродила земля. Правда, вскоре высокие настроения от сборов омрачились обвалом цены на зерно. В тот год материальное положение многих хозяйств пошатнулось, а некоторые так и не смогли оправиться от столь мощного удара. В уборку были вложены и силы, и средства с надеждой на то, что продажи расходы покроют и дадут хороший заработок. Но на глазах руководителей аграрных предприятий те надежды растаяли.

— Получилось так, что в 2007 году мы начали работать, а в 2008-м был хороший урожай, мы намолотили порядка 12 тысяч тонн зерновых, но цена сразу упала, — рассказывает руководитель некогда крепкого хозяйства «Умет-Агро» Сергей Шнайдер. — Упала сильно. А тут еще кризис, и все как навалилось. Так и пошло все хуже и хуже. Затем долги и...

К сожалению, хозяйство так и не смогло оправиться. Но как это часто бывает, нет худа без добра. На «руинах» прежнего хозяйства родилось новое, а с ним и новые надежды. Пусть сегодня они призрачны, но они есть, а значит, есть стимул работать и не бросать землю.

Под новым брендом хозяйство вошло в активы компании «ПРОДАЛЬЯНС ЛИМИТЕД», развивающей сельскохозяйственные проекты на территории России, а среди управляемых компанией активов старейшие сельскохозяйственные предприятия «Дон-Агро» и «Крымская Нива».

— Да, теперь мы «Волго-Агро», — продолжил Сергей Фридрихович, работающий здесь теперь уже в качестве управляющего. — Мы входим в «Продальянс», у них земля в Крыму, в Ростовской области, вот и нас взяли. Что из этого выйдет — пока не знаю, но в перспективе тут планируется развить молочное животноводство. Разумеется, для этого необходимо построить здесь систему орошения, иначе животноводства не получится, но если с орошением все сложится, то и с животноводством все получится.

На сегодня хозяйством уже подана заявка в Волго-Донской бассейн, на воз-



можность потребления воды с Иловли, но ответ пока еще не получен. По предварительным расчетам хозяйству необходимо хотя бы 700 гектаров орошаемых земель для начала разведения животных. Проект сейчас также в стадии разработки. Впрочем, прорабатывается сразу несколько вариантов, и по сути все зависит от того, как хозяйство сработает в этом году.

— План работ есть, урожайность озимых приблизительно на уровне 17 центнеров с гектара, работали удобрениями, вносили аммиачную селитру — подкармливали, — делится Сергей Шнайдер. — Из-за того, что май был жаркий, за 35 градусов температура была, частично ячмень «подгорел». Поэтому особых иллюзий мы тоже не питаем, боремся за урожай.

Руководство «Продальянса» видит хорошие перспективы в сельскохозяйственном секторе нашего региона, и готово инвестировать в наши земли взамен на соответствующую отдачу.

— В этом году приобрели два новых трактора МТЗ 1221, две сцепки, два опрыскивателя. Инвестор готов вкладываться, но должна быть и отдача, — рассказывает Сергей Фридрихович. — А так у нас из техники уже имеются две «кивони» французских (прицепные агрегаты марки QUIVOGNE), два посевных комплекса «Барго» канадских (BOURGAULT), два нью холланда (NEW HOLLAND) в поле сейчас на культивации, и четыре МТЗ 1221, два прошлых лет и вот два новых.

По-хорошему хозяйству не хватает только собственных комбайнов, но сейчас ему таких расходов просто не потя-

нуть, да и экономически предприятию это пока не выгодно. Поэтому пока приходится технику нанимать. Правда, такая ситуация тоже имеет свои минусы, которые особенно явно проявились в этом году, соответственно придется делать и выводы.

— Вот с комбайнами промашка вышла. Заключили договор, организация, предоставившая технику, обещала комбайны в идеальном состоянии, а когда они пришли выяснилось, что это не так. Было видно, что ими вообще не занимались. Понадобилось производить ремонт, из-за чего сроки уборочной были сдвинуты, теперь приходится наверстывать.

Тем не менее работа в хозяйстве сегодня идет полным ходом. Завершив уборку озимой пшеницы, приступили к сбору других культур, среди которых нут, ячмень, лен и подсолнечник. Потихоньку идет подготовка к осеннему севу. У «Волго-Агро» в обработке порядка десяти тысяч гектаров земель, и планируется, что все площади уже в этом году войдут в оборот.

— Осенью планируем засеять озимыми порядка 4 тысяч гектаров. Опять же если погода не подведет или какие-то другие обстоятельства, — делится управляющий. — Естественно, будем готовить и пары.

Цели есть, планы намечены. Остается только надеяться, чтобы все они воплотились в реальность. Какой она будет на самом деле? — поживем — увидим. Главное, надежды не терять.

«Узды. Вести Камышинского района»

МАСЛА G-PROFI ENGINE OIL НАДЕЖНЫЙ ПОМОЩНИК ОПЫТНОГО ХОЗЯЙСТВЕННИКА

Производство продукции сельского хозяйства в условиях рискованного земледелия России сложная задача, успешное решение которой напрямую зависит от стоимости расходных материалов. Не секрет, что рост цен на топливо и смазочные материалы существенно снижает доходы сельхоз предприятий. Ситуация усугубляется огромной номенклатурой моторных масел, рекомендованных производителями сельскохозяйственной техники. В таких условиях особенно актуален вопрос применения универсального моторного масла, которое одинаково надежно работает в различных условиях эксплуатации, в двигателях различных марок тракторов и комбайнов. Разумеется, цена масла имеет большое значение, но, насколько бы привлекательной она ни была, опытные хозяйственники привыкли доверять не красивой рекламе, а конкретным результатам. Особенно, когда речь идет о дорогой технике. Как говорится: доверяй, но проверяй! Современные моторные масла — это сложный сбалансированный комплекс базового масла и пакета присадок, гарантирующий надежную работу двигателя в самых сложных условиях. Этому требованию в полной мере отвечает продукция компании «Газ-

промнефть — СМ», в частности G-Profi MSI Plus 15W-40 — универсальное моторное масло высших эксплуатационных характеристик с уникальным составом базового масла и специально подобранной композицией присадок. Продукт разработан Gazpromneft Lubricants Italia в соответствии с самыми современными требованиями производителей техники Cummins CES 20078, MAN M3275-1, MTU cat. 2, MB 228.3, MAN M3275, Volvo VDS-3, Renault Trucks RLD-2, Caterpillar ECF-1a, Deutz QOC III, Detroit Diesel DDC 93K215, MACK EO-N и обладает повышенным запасом эксплуатационных свойств уровня API CI-4/SL, ACEA E7, A3/B4. Масло предназначено для тяжелонагруженных дизельных двигателей, в том числе с рециркуляцией отработавших газов.

Для подтверждения высокого качества продукции компании «Газпромнефть — СМ» была разработана уникальная сервисная программа, позволяющая потребителю оценить достоинства моторного масла в рамках эксплуатационных испытаний. Эксплуатационные испытания — это комплекс мероприятий, который включает в себя выбор и подготовку образцов техники, инструктаж персонала, мониторинг технического состояния техники

и изменения эксплуатационных свойств моторного масла перед запуском испытаний, в течение подконтрольной эксплуатации и после ее завершения. Такой подход позволяет не только оценить особенности эксплуатации техники (режимы работы, среднесуточная наработка, система технического обслуживания и т.п.), но и наметить пути наиболее эффективного и взаимовыгодного сотрудничества с поставщиком масел. Вышеописанный подход в полной мере был реализован на сельскохозяйственных тракторах New Holland и Massey Ferguson, эксплуатируемых на предприятиях ООО «Добрыня» (Липецкая область) и ООО АФ «Картофельная нива» (Брянская область). При проведении эксплуатационных испытаний показатели качества моторного масла оценивались по изменению кинематической вязкости и балансу кислотного и щелочного числа. Кинематическая вязкость характеризует вязкостно-температурные свойства моторного масла, а ее изменение в процессе эксплуатации связано с разрушением загущающей присадки и накоплением продуктов износа. Незначительное изменение показателей свидетельствует о стабильности свойств и высоком качестве моторного масла.

Изменение кинематической вязкости при 100 °C масла G-Profi MSI Plus 15W-40 по ГОСТ 33-2000.



На представленных графиках видно, что показатель кинематической вязкости масла G-Profi MSI Plus 15W-40 при наработке 300 моточасов во всех образцах техники претерпел незначительные изменения, что позволи-

ло сохранить существенный запас эксплуатационных свойств масла. Щелочное число указывает на способность моторного масла нейтрализовать продукты окисления, которые неизбежно возникают при сгорании

топлива в двигателе и нагреве моторного масла. Ресурс масла определяется по достижению баланса между щелочным и кислотным числами.

Изменение щелочного и кислотного числа масла G-Profi MSI Plus 15W-40 по ASTM D4739; ГОСТ 11362



Лабораторный контроль качества масла в процессе эксплуатации — это неотъемлемая часть эффективного энергоресурсосбережения. Без лабораторного контроля невозможна своевременная замена моторного масла по фактическому состоянию. Результаты лабораторных анализов образцов работавшего масла, отобранного в рамках подконтрольной эксплуатации, говорят сами за себя. Моторное масло G-Profi MSI Plus 15W-40 удовлетворяет заявленным требованиям

и обеспечивает стабильные характеристики в условиях рядовой эксплуатации техники. Это подтверждает универсальность G-Profi MSI Plus 15W-40: в двигателях различных марок тракторов оно ведет себя одинаково надежно. Данный вывод позволяет рекомендовать G-Profi MSI Plus 15W-40 потребителям, которые эксплуатируют аналогичную технику в схожих условиях с уточнением периодичности замены масла на основе данных лабораторных исследований.

Больше, чем запчасти
АГРОМИР

ОФИЦИАЛЬНЫЙ ДИСТРИБЬЮТОР ООО «ГАЗПРОМНЕФТЬ — СМ»

ТЕЛ.: +7 (8443) 21-55-77
WWW.AGROMIR.NET

В диалоге с бизнесом

Целью любой общественной организации является помощь тем, кто больше всего в ней нуждается. Одним из главных помощников сельских тружеников Саратовской области, пытающихся отстаивать их интересы на самом высоком уровне, является Ассоциация крестьянских хозяйств и сельскохозяйственных кооперативов «Возрождение».

— Главная задача Ассоциации «Возрождение» — информационно-консультационное обеспечение сельхозтоваропроизводителей области. Изначально она объединяла только фермерские хозяйства. На сегодняшний день в нее входят и крупные сельхозпредприятия, и личные подсобные хозяйства, а также некоммерческие партнерства, снабженческо-сбытовые и кредитные кооперативы, — рассказывает председатель Ассоциации Александр Петрович Кожин. — Работаем в тесном контакте с министерством сельского хозяйства Саратовской области, с главами районов, начальниками управлений сельского хозяйства. Цель нашей общей работы заключается в создании условий, в которых нашим сельским труженикам жилось бы и работалось легче. Сейчас им как никогда нужна поддержка.

Мы добиваемся того, чтобы кредитные организации, лизинговые компании пошли на определенные уступки. Речь идет не об отсрочке платежей, а о рассрочке. Ситуация складывается так, что если сегодня закроем

все долговые обязательства, рискуем не войти в новый сельскохозяйственный сезон. Поэтому убеждаем финансовые структуры, чтобы они шли на уступки и продлевали сроки оплаты кредитов. Подобная договоренность была в 2010 году, когда экономику хозяйств подкосила засуха, и когда селяне выполнили все обязательства — расплатились с долгами уже на следующий год. Но сегодня, к сожалению, не везде находим понимание. Поэтому рассчитываем в этом вопросе на помощь и поддержку государственных структур.

Непросто складываются отношения сельхозтоваропроизводителей и со страховщиками. Когда наступает страховой случай, им затруднительно получить причитающиеся выплаты, приходится обращаться в суд. А между тем банк не снимает кредитные обязательства. Этот вопрос в настоящее время не до конца проработан, его тоже мы решаем в обязательном порядке. Рынок страхования должен быть партнерским, селяне должны иметь гарантии, что

не останутся один на один со своими проблемами.

Корень всех проблем лежит еще и в том, что на сегодняшний день не выстроена четкая ценовая политика. Страны Запада уже в феврале знают, по какой цене реализуют свою продукцию осенью, опираясь на это, выстраивают четкую стратегию на весь год. А наши хозяйства только в ходе уборочной страды узнают, сколько будет стоить та или иная продукция. Так, в прошлом году в сентябре цена на подсолнечник составляла 12 рублей за килограмм, а в ноябре его стоимость упала в два раза. За килограмм кукурузы предлагали всего лишь 2,5 рубля. Цена зимой увеличивается, но сельхозтоваропроизводители не могут ждать, им приходится сбывать свою продукцию за бесценок, чтобы расплатиться с кредитами, погасить долги по лизингу. Эта ситуация на руку трейдерам, которые диктуют свои условия и в конечном итоге выигрывают на рынке в цене. А сельхозтоваропроизводителям приходится в декабре брать кредиты, чтобы закрыть долги уходящего года.

Наша Ассоциация тесно сотрудничает с СКПК «Лидер», который специализируется на выдаче займов сельхозтоваропроизводителям. Кооператив выдает в основном займы для выполнения и подготовки полевых работ, а так же для покупки техники, прицепного инвентаря и т.д.

Также, благодаря поддержке Ассоциации, наши члены тесно сотрудничают с такой стратегической организацией как ООО ТСО «Саратов», которая зарекомендовала себя как надежный поставщик семян и сельскохозяйственной техники хозяйствам области. Причем работают на индивидуальных условиях, а не строят отношения продавец-покупатель, так как понимают, что не обойдутся друг без друга, что помогает всем находиться в конструктивном диалоге. Сотрудничаем мы и со многими другими организациями области.

Регулярно Ассоциация организует и проводит для руководителей КФХ, сельхозпредприятий и специалистов кустовые семинары, дни поля, с практическими показами новинок техники и новых сортов гибридов. Это помогает внедрить новые технологии на наших полях.

Проблемами сельхозтоваропроизводителей нашего региона всерьез обеспокоен председатель комитета по аграрным вопросам Государственной Думы РФ Николай Панков. Мы благодарны ему за то, что находим взаимопонимание во всех тревожащих нас вопросах. Хочется верить, что уже в скором времени будут приняты конкретные меры на федеральном уровне, которые поддержат наших земледельцев, помогут им встать на ноги. Сейчас главная задача — сохранить предприятия, ведь от этого зависит стабильность и социально-экономические условия области.

Елена Бирюкова **f**

Ростсельмаш — наш производитель



В начале августа на полях ООО «Гришиных» в Новоаннинском районе прошел день поля ВолгоградАГРО, который стал уже традиционным для Волгоградской области. На церемонии официального открытия глава регионального минсельхоза Василий Иванов отметил важность сотрудничества аграриев с российскими производителями техники, потому что это не только патриотично, но и позволяет нашему сельскому хозяйству меньше зависеть от мировой политики.

— Ростсельмаш представляет аграриям весь шлейф техники от комбайнов до косилок, — комментирует генеральный директор ООО «Агропромобеспечение» Светлана Назаревская. — Именно поэтому экспозиция Ростсельмаш на любой выставке, едва ли не самая масштабная. Это мероприятие не стало исключением. Как официальный дилер Ростсельмаш в Волгоградской, Астраханской областях и Республике Калмыкия, мы представили высокопроизводительный комбайн ACROS 590 Plus, надежный и мощный трактор VERSATILE 2375, модернизированную жатку для уборки подсолнечника, произ-

водительный пресс-подборщик, а также другую технику для кормозаготовки производства Ростсельмаш. Вся представленная техника успешно работает на полях нашей области нередко в экстремальных условиях.

— Но, какие бы не были нагрузки на технику, — продолжаем Светлана Назаревская, — компания Агропромобеспечение всегда гарантирует качественное сервисное обслуживание и своевременную поставку запасных частей. Мы продолжаем работу по доступности запасных частей и в других областях. Так, к примеру, с середины августа заработает новый филиал Агропромобеспечения в Астраханской области. (Прим. ред. — филиал уже успешно работает).

Многие аграрии уже убедились в надежности техники Ростсельмаш на собственном опыте эксплуатации, т.к. техника этого производителя присутствует практически в каждом хозяйстве Волгоградской области. Тем не менее, всем знакомая красно-бело-серая окраска техники не означает, что техника не меняется. Совсем наоборот, инженеры Ростсельмаш постоянно вносят изменения в конструкцию существующих модели, основываясь на поже-

ланиях аграриев. Ярким примером такой глубокой модернизации является комбайн ACROS 590 Plus, основные узлы которого претерпели значительные усовершенствования, в результате чего повысилось качество очистки зерна, производительность и надежность зерноуборочного комбайна. Именно поэтому только в этом году в Волгоградской области продано уже более 30 машин этой модели.

Несмотря на широкий модельный ряд техники, выпускаемой Ростсельмаш, сервисное обслуживание каждого вида техники остается на высоком уровне — это бесспорный приоритет компании. Для руководителя хозяйства, который отдает предпочтение технике Ростсельмаш, это очень удобно по следующим причинам:

1 Всю технику от комбайнов и тракторов до пресс-подборщиков и опрыскивателей будет обслуживать сервисный центр официального дилера в регионе. В Волгоградской области — это компания Агропромобеспечение. Контроль за качеством работы сервисных центров осуществляет непосредственно Ростсельмаш.

2 Программа «Запчасти в поле 24 часа» по устранению технических неполадок в течение не более чем суток с момента обращения пользователя позволяет не беспокоиться о поставке запасных частей, что очень важно в период полевых работ.

По вопросам приобретения сельскохозяйственной техники Ростсельмаш обращайтесь в компанию Агропромобеспечение по телефону горячей линии: 8-960-890-48-88

РОСТСЕЛЬМАШ
Агротехника Профессионалов

на правах рекламы





ООО «Сорт» – базовое хозяйство Еланского госсортоучастка.

Подбор продуктивных сортов озимой пшеницы по зонам Волгоградской области

На территории Волгоградской области государственным сортоиспытанием сельскохозяйственных культур занимается Волгоградский филиал ФГБУ «Госсорткомиссия», куда входят 14 госсортоучастков, расположенных по всем почвенно-климатическим зонам области и Сортоиспытательная станция, расположенная в р.п. Городище.

На госсортоучастках в среднем по годам закладывается около 3000 сортоопытов по 45 культурам, в том числе по озимой пшенице испытывается 102 сорта. Увеличение валовых сборов и улучшение качества продовольственного зерна является важнейшей задачей агропромышленного комплекса Волгоградской области. Решение проблем земледелия возможно только на основе комплекс-

ного подхода, учитывающего новейшие достижения науки. Неправильно выбранный предшественник или устаревший сорт, некачественные семена не дают возможности получить полную отдачу ни от почвы, ни от удобрений и средств защиты. В то же время только своевременно проведенная сортосмена может обеспечить прибавку до 20 – 25 % прироста урожая зерна. Из набора современных сортов зерновых культур каждое хозяйство может выбрать сорта для любого уровня хозяйствования с запланированным потенциалом урожайности. Сорт является не только важным, но и наиболее экономически выгодным средством увеличения сельскохозяйственной продукции. Поэтому необходимо производить посев сортов сельскохозяйственных культур наиболее адаптированных к местным почвенно-климатическим условиям. С

учетом условий и возможностей хозяйств, для обеспечения уборки в оптимальные сроки без снижения качества зерна желательно возделывать сорта, отличающиеся по длине вегетационного периода. В каждом хозяйстве рекомендуется возделывать не менее 3-х сортов разной спелости и характеристики, соответствующих конкретным почвенно-климатическим условиям хозяйства. Преимущества адаптированных систем взаимодополняющих сортов:

- Увеличивается и стабилизируется валовый сбор зерна.
- Улучшается фитопатологическая ситуация, уменьшается потребность в фунгицидах.
- Удлиняется период уборки, сокращаются потери.
- Многократно ускоряются темпы сортосмены.

• Более полно и адекватно используется почвенно-климатическое разнообразие хозяйств, их материально-технические возможности.

Генетический потенциал урожайности современных сортов отечественной селекции достаточно высок. Однако реализация заложенного потенциала в производстве - чуть более 30%. Для получения высоких урожаев зерна в засушливых условиях Волгоградской области рекомендуется использовать сорта, занесенные в государственный реестр. По Волгоградской области на 2014 год включено 64 сорта. Многолетние наблюдения реестровых сортов на госсортоучастках Волгоградской области и особенно в последние засушливые годы, опыт передовых хозяйств, научных учреждений, дают право некоторых обобщений. Из всего многообразия сортов мы рекомендовали бы, на сегодняшний день сорта с потенциально высокой урожайностью, с хорошим качеством зерна, пластичные, устойчивые к засушливым погодным условиям. Универсальные сорта рекомендуем практически по всем зонам области, по парам и хорошим не паровым предшественникам. Это Ермак, Станичная, Северодонецкая Юбилейная, Донской сюрприз, Дон 93, Губернатор

Дона, Камышанка 3, Волгоградская 84, Донской маяк, Жемчужина Поволжья, Дар Зернограда, Августа, Ростовчанка 3, Ростовчанка 5. Сорта интенсивного типа отзывчивы на хороший агрофон и необходимо учитывать, что интенсивные сорта, (Зерноградка 11, Марафон, Танаис, Ростовчанка 5) требовательны к оптимальным срокам сева. Сорта универсального типа (Донской сюрприз, Станичная, Северодонецкая Юбилейная, Губернатор Дона, Ермак) возможно высевать в более поздние сроки сева с повышенной нормой высева (10-15 %). Заслуживают внимания новые сорта, еще не получившие распространения в области: Аскет, Авеста, Агра, Донэко, Золушка, Донская Лири, Дон 107, Камышанка 5, Камышанка 6, Лига 1, Памяти Калиненко.

По мере расширения площади под новыми сортами шло и увеличение урожайности.

Урожайность реестровых сортов по сортоучасткам приведена в таблице.

На Городищенском, Дубовском ГСУ в 2013 году озимая пшеница погибла.

На полноту и своевременность всходов оказывали влияние и осадки предпосевного месяца, когда создаются неплохие запасы доступной растениям влаги в кор-

Диаграмма 1. Сортовой состав озимой пшеницы в Волгоградской области (среднее 2005-2013 гг.).

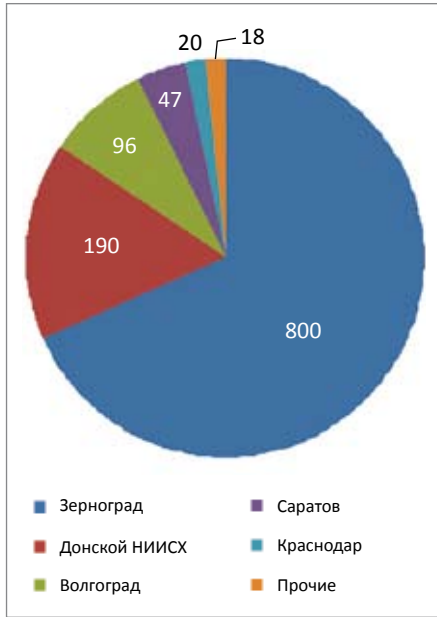


Таблица 1. Эффективность сортосмены озимой пшеницы в Волгоградской области.

Период	Урожай т/га	Сорта
1953-1962 гг.	1,1	Одесская-3 Гостианум-237 Лютесценс-230
1963-1971 гг. 2 года засуха	1,3	Мироновская-808 Безостая-1 Одесская-3
1972-1981 гг. 3 года благоприятные	1,9	Мироновская Юбилейная Краснодарская-39 Мироновская-808
1982-1991 гг. 3 года благоприятные	2,2	Тарасовская-29 Донская безостая Волгоградская-84
1992-2001 гг. 3 года засуха	1,7	Дон-85, Дон-93 Донская безостая
2002-2013 гг. 3 года засуха	2,3	Авеста, Губернатор дона Донской сюрприз, Ермак Жемчужина Поволжья Зерноградка-11 Камышанка-3,4,5 Ростовчанка-3,5 Северодонецкая Юбилейная Станичная

необитаемом слое почвы. В предпосевной месяц (август) осадков не было. Выпавшие осадки в сентябре и октябре 2013 г. при посеве в количестве 163,0 мм положительно повлияли на всходы. Среднемесячная температура в период сева была ниже, всходы появились на 8 сутки.

С учетом зон районирования по Волгоградской области мы рекомендуем следующие сорта озимой мягкой пшеницы:

I. Степная зона черноземных почв.

Зерноградка 11, Губернатор Дона, Ермак, Донской сюрприз, Северодонецкая Юбилейная, Станичная, Ростовчанка 3, Танаис, Камышанка 4, Ростовчанка 5, Памяти Калиненко, Марафон.

II. Сухостепная зона темно – каштановых почв.

Зерноградка 11, Губернатор Дона, Ермак, Донской сюрприз, Северодонецкая Юбилейная, Станичная, Ростовчанка 7, Камышанка 4, Камышанка 3, Калач 60, Донской маяк, Волгоградская 84, Жемчужина Поволжья, Дар Зернограда.

III. Степная зона каштановых почв.

Дон 93, Ермак, Донской сюрприз, Северодонецкая Юбилейная, Станичная, Ростовчанка 3, Прикумская 140, Камышанка, Камышанка 3, Калач 60, Донской маяк, Волгоградская 84, Жемчужина Поволжья, Гарант.

IV. Полупустынная зона светло-каштановых почв.

Дон 93, Ермак, Донской сюрприз, Станичная, Камышанка, Камышанка 3, Калач 60, Донской маяк, Волгоградская 84, Жемчужина Поволжья. ►



Директор Чеботков Николай Николаевич и заведующий Еланским ГСУ Одерков Алексей Геннадьевич

Востребована на рынке, но не имеет распространения в Волгоградской области озимая твердая пшеница. В хозяйствах области нет производственного опыта возделывания озимой пшеницы, на гос-сортучастках урожайность по пару без применения минеральных удобрений в среднем на 10-15 % ниже озимой мягкой пшеницы. Рекомендуются сорта: Аксентит, Курант.

Сорта озимой ржи: Саратовская 5, Саратовская 6, Саратовская 7, Марусенька.

Сорта озимой тритикале: Каприз, ТИ 17, Трибун, Аграф. Данные сорта обладают высокой зимостойкостью, засухоустойчивостью. По урожайности они на уровне стандарта Дон 93 в отдельные годы их урожайность выше стандарта.

В этом году сложилась ситуация, с одной стороны, благодаря прошлогодним осадкам в паровых полях хороший запас влаги, но почти повсеместно из-за засушливого лета верхний слой до 10 см иссушен. По непаровым предшественникам продуктивная влага минимальна.

Если в период с 20.VIII по 5.IX не выпадут хорошие осадки, то стратегию осеннего сева нужно конкретизировать.

В каждом конкретном случае учитывать температурный режим, предшественник, сортовые особенности, но прежде всего влажность почвы.

Директор Волгоградского филиала ФГБУ «Госсорткомиссия» Чеботков Н.Н.,
Главный агроном Агафонов А.К

Диаграмма 2. Количество осадков по годам и периодам исследования

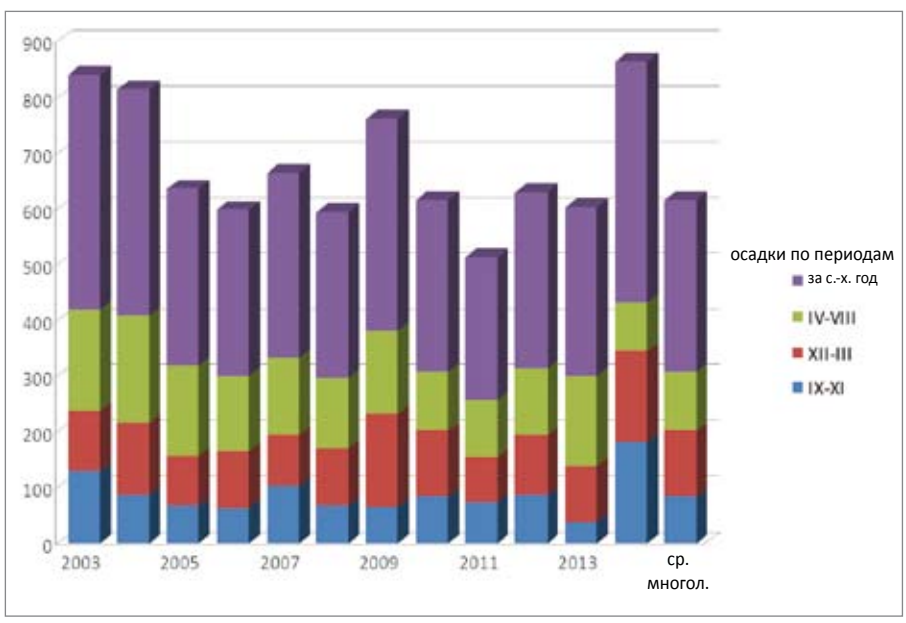


Таблица 2. Реестровые сорта озимой пшеницы на сортоучастках Волгоградской области под урожай 2013-2014 года.

№ п/п	Сорт	Оригинатор	Новоаннинский ГСУ		Еланский ГСУ		Красноярский ГСУ		Суровикинский ГСУ		Октябрьский ГСУ		Дубовский ГСУ	Станция
			2013 г.	2014 г.	2013 г.	2014 г.	2013 г.	2014 г.	2013 г.	2014 г.	2013 г.	2014 г.		
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	10	11	12	13
1	Дон – 93 стандарт	ВНИИЗК г. Зерноград	22,5	34,2	37,2	33,3	17,2	22,8	14,3	32,0	9,8	30,4	28,8	35,7
2	Авеста	Грабовец А.И.	19,0	41,2	34,6	30,8	12,9	21,5	0	31,4	10,7	26,4	29,8	37,7
3	Аскет	ВНИИЗК г. Зерноград	26,0	35,0	35,9	30,9	17,2	22,1	11,4	29,8	9,9	28,0	27,4	35,6
4	Волгоградская 84	Гелио Пакс	-	-	31,1	31,7	14,9	21,4	15,7	-	-	-	24,9	31,6
5	Гарант	ВНИИЗК г. Зерноград	20,1	43,8	29,2	32,3	15,5	25,0	14,4	27,1	11,7	27,9	27,9	24,8
6	Губернатор Дона	Грабовец А.И.	23,5	38,5	37,8	33,3	15,1	23,4	0	30,9	10,7	27,2	-	37,8
7	Дар Зернограда	ВНИИЗК г. Зерноград	26,2	30,1	31,9	32,3	17,4	22,6	15,9	35,5	13,1	24,8	29,1	36,9
8	Девиз	ВНИИЗК г. Зерноград	26,0	32,4	36,1	29,2	14,0	25,5	13,6	29,6	13,0	26,2	26,7	29,0
9	Дон – 107	ВНИИЗК г. Зерноград	25,0	35,1	36,4	33,2	15,9	25,0	0	30,8	13,1	29,5	-	37,2
10	Донская лира	Донской зон. НИИСХ	28,5	38,0	41,0	33,4	19,2	25,4	-	28,9	12,0	29,6	37,9	36,4
11	Донской маяк	ВНИИЗК г. Зерноград	26,7	35,8	34,3	32,7	15,9	22,7	13,3	32,5	11,3	26,4	34,9	36,4
12	Донской простор	ВНИИЗК г. Зерноград	22,5	41,1	36,2	34,0	17,0	25,2	0	27,1	9,7	27,4	33,8	32,3
13	Донской сюрприз	ВНИИЗК г. Зерноград	23,0	44,8	38,0	33,0	17,1	23,9	15,8	29,4	9,4	28,3	33,6	32,3
14	Донэко	Донской зон. НИИСХ	30,5	45,0	36,2	32,7	18,2	25,7	15,4	31,5	9,9	23,2	-	-
15	Ермак	ВНИИЗК г. Зерноград	25,0	39,9	39,4	34,9	17,6	25,5	16,7	-	10,0	28,0	-	42,6
16	Жемчужина Поволжья	НИИСХ Юго-Востока г. Саратов	32,7	34,8	36,5	29,4	17,8	23,0	17,7	29,9	9,2	21,9	33,9	36,1
17	Зерноградка 11	ВНИИЗК г. Зерноград	23,2	40,2	40,2	31,	17,8	32,0	0	27,0	11,0	26,4	34,6	30,7
18	Золушка	Донской зон. НИИСХ	25,0	51,5	41,9	34,1	14,2	30,3	13,0	33,5	-	29,7	36,5	34,3
19	Калач 60	Юго-Востока г. Саратов	27,4	40,4	41,1	31,0	14,6	31,1	-	26,2	10,0	24,3	28,6	34,5

№ п/п	Сорт	Оригинатор	Новоаннинский ГСУ		Еланский ГСУ		Красноярский ГСУ		Суровикинский ГСУ		Октябрьский ГСУ		Дубов- ский ГСУ	Станция
			2013 г.	2014 г.	2013 г.	2014 г.	2013 г.	2014 г.	2013 г.	2014 г.	2013 г.	2014 г.		
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	10	11	12	13
20	Каменя	Донской зон. НИИСХ	-	-	38,9	32,3	16,5	35,2	0	27,3	10,3	27,0	-	-
21	Камышанка	ОПХ Камышинское	23,6	38,6	36,9	29,0	17,0	29,5	15,3	26,1	10,0	21,8	27,0	31,2
22	Камышанка 3	Питоня А.А.	24,9	29,2	39,5	28,2	18,5	29,8	0	-	9,2	21,6	24,9	32,1
23	Камышанка 4	Нижне-Волжс. НИИСХ	25,0	44,6	37,3	30,7	18,2	30,3	0	28,2	8,6	25,4	25,7	34,3
24	Камышанка 5	Нижне-Волжс. НИИСХ	23,1	34,5	35,6	31,1	17,0	30,5	0	31,7	9,8	25,2	23,5	36,0
25	Камышанка 6	Нижне-Волжс. НИИСХ	23,4	37,6	37,0	31,2	17,7	33,1	16,6	29,2	10,6	25,9	28,6	36,4
26	Лига 1	Краснодарский НИИСХ	25,6	40,6	29,7	32,2	15,6	32,9	0	32,0	9,2	25,2	30,7	35,9
27	Марафон	ВНИИЗК г. Зерноград	27,5	36,8	42,1	32,0	17,2	31,6	14,8	29,4	9,4	27,1	29,9	35,5
28	Новоершовская	Ершовская опыт. станц.	24,0	44,8	35,7	29,3	12,9	32,7	0	-	11,7	23,3	26,7	30,4
29	Памяти Калиненко	ВНИИЗК г. Зерноград	20,0	-	37,8	-	-	-	16,8	-	8,9	-	-	35,0
30	Ростовчанка 3	ВНИИЗК г. Зерноград	23,1	45,0	37,7	33,7	15,3	32,6	17,7	29,6	11,7	22,5	33,2	40,8
31	Ростовчанка 5	ВНИИЗК г. Зерноград	17,4	45,1	37,8	33,2	15,6	28,9	12,2	32,5	9,2	33,1	27,4	38,2
32	Ростовчанка 7	ВНИИЗК г. Зерноград	18,0	30,2	39,2	28,5	14,7	31,7	14,7	28,9	9,2	23,6	31,8	39,1
33	Саратовская 17	НИИСХ Юго-Востока г. Саратов	17,5	37,1	33,7	29,4	16,0	23,9	0	-	9,2	24,4	31,2	30,5
34	Северодонецкая юбилейная	Донской зональный НИИСХ	18,5	41,0	39,3	25,8	13,8	26,3	16,6	29,4	10,2	22,0	32,8	31,6
35	Спартак	ВНИИЗК г. Зерноград	16,9	38,9	34,6	30,5	16,8	27,3	-	32,0	13,0	26,0	30,6	33,7
36	Станичная	ВНИИЗК г. Зерноград	16,0	30,3	36,3	28,4	17,2	30,7	14,1	29,4	10,6	27,1	29,3	37,8
37	Танаис	ВНИИЗК г. Зерноград	16,9	35,5	31,8	30,3	14,0	25,8	13,8	36,1	9,2	25,5	-	38,8

f

Роль биопрепаратов в повышении урожайности озимых культур

Проблема повышения урожайности и качества продукции приобретает с каждым годом все большее значение для сельского хозяйства. Тяжелое экономическое положение предприятий агропромышленного комплекса заставляет искать новые пути выращивания сельскохозяйственных культур, направленные на снижение их себестоимости и повышение качественных показателей.

Главная цель освоения новых технологий – это направление почвообразовательного процесса в его естественное природное состояние, при котором наши почвы прирастали органическим веществом. Это возможно только там, где применяются консервирующие обработки почвы, которые обеспечивают минимальное механическое повреждение верхнего слоя почвы и постоянное покрытие поверхности растительными остатками.

В производственной сфере специалисты хозяйств заинтересованы, в первую очередь, не столько в сохранении плодородия, сколько в успехе производства, повышении рентабельности. Хотя абстрагироваться от вопросов сохранения почвенных ресурсов безответственно. Выражение «земля утомлена» у всех на слуху. Признаками «переутомления» почвы являются: ее пылевидное бесструктурное состояние, появление корки после каждого дождика. Но на самом деле земля не столько утомлена – сколько истощена, повреждена бездумным хозяйствованием на протяжении многих десятков лет. В слое почвы 35–40 см природа создала сложнейший «биологический завод» по производству и переработке органических частей в гумус, в котором накапливаются и затем расходуются питательные вещества. Механическая обработка – есть грубое вмешательство человека, которое нарушает всю мудрость природы, все сложные микробиологические и химические почвообразовательные процессы.

Растения выработали способность оставлять после своей жизнедеятельности органического вещества больше, чем сами потребляют. И только благо-



Гифы гриба на корнях растения

даря такому правилу, растения в симбиозе с микроорганизмами постоянно увеличивают плодородие почвы при условии их естественного сложения.

Накопление отмерших растительных остатков в виде особого слоя подстилки на поверхности почвы создает особое хранилище элементов питания, которые по мере ферментативного разложения микроорганизмами постепенно поступают в почву. Основная часть используется обитателями микромира почвы, остатки соединяются с минералами, превращаясь в гумус почвы. Гумус – это законсервированные питательные вещества почвы, большая часть гумуса труднорастворима, поэтому недоступна растениям. В природе, согласно современным представлениям науки, растения питаются от разложения свежей органики и только при неблагоприятных условиях переходят на питание «консервными запасами» гумуса. Именно этот постоянный и непрерывный процесс ферментативного разложения органической мульчи и обеспечивает динами-

ческое плодородие почвы, полноценное питание растений. Если процесс разложения органического опада периодичный и не происходит вблизи корней, то растения быстро расходуют растворимые формы гуминовых соединений (легкорастворимый гумус) и в остальной период времени просто голодают. Если процесс расщепления органики идет непрерывно и в непосредственной близости корней растений, то растения постоянно получают полноценное питание, которое способствует формированию высокого урожая. Поэтому, основным фактором повышения урожайности сельскохозяйственных культур является мульчирование почвы свежей органикой в достаточном количестве для протекания ферментативных процессов. Однако в почве для расщепления органики должны присутствовать соответствующие микроорганизмы, способные это переваривать.

Посмотрим, как же происходит процесс питания растений? В природе развитие растений и повышение плодородия почвы – единый процесс ►

Главную роль здесь играют почвенные организмы – грибы, полезные микроорганизмы. Самостоятельно корневыми волосками растения могут впитывать только «подвижный гумус» - легкорастворимый, который быстро расходуется. Гумуса в почве много, но у растений нет ферментов для переработки сложных биохимических соединений, тогда им остается - либо голодать, либо привлекать «помощников», что растения с успехом и делают. Выделяя сахара в ризосферу, растения привлекают грибы и ризосферную микрофлору. Симбиотические грибы способны это улавливать и приближаются к корню растения своими гифами, и очень глубоко внедряются в корень специальными выростами. Такие симбиотические отношения между растением и грибами называют микоризой.

С помощью микоризы растения используют больший объем почвы. Гифы гриба более чем на порядок тоньше корневых волосков и поэтому способны проникать в тончайшие поры почвы. В кубическом сантиметре почвы у корней общая протяженность нитей микоризы составляет от 20 до 40 метров. Гифы гриба – его «корни» распространяются на многие десятки метров и охватывают огромную территорию, которая растениям недоступна. Гриб поставляет растению сбалансированные питательные вещества и улучшает снабжение влагой. Он работает словно мощный насос, впитывая влагу из почвы и извлекая питательные вещества для растений. За счет микоризы корневое питание растений усиливается в 15 раз. Взамен растения очень щедро делятся со своими симбионтами, отдавая им до 40% продуктов своего синтеза.

Грибы способны преобразовывать труднорастворимые соединения (минералы, породу), содержание которых очень значительно, в доступное для растений питание, особенно фосфор, а также – железо, калий, кальций, магний, цинк, серу и другие необходимые растению элементы, абсорбировать, накапливать и передавать их растению в соответствии с потребностью.

Еще одно важное направление во взаимоотношениях АМ-грибов с растениями – деструкция мертвых растений. Обладая мощным ферментативным аппаратом, микориза расщепляет растительные остатки предшествующего урожая и использует это питание для формирования нового урожая, выполняя при этом и фитосанитарные функции, вырабатывая сильные антибиотики, защищающие корневую систему растения от болезнетворных организмов.

К сожалению, многие факторы, такие как эрозия, удаление органического вещества, уплотнение, вспашка, культивации

почвы, содержание земли под паром, а также использование химических удобрений и пестицидов, сократили и во многих случаях полностью устранили микоризные грибы на больших пространствах возделываемых земель.

Как же «оживить» землю и вернуть ей первозданное плодородие?

Вся проблема используемой сегодня технологии обработки почвы и выращивания культур заключается в том, что она ведет к уничтожению полезной микрофлоры в почве. Ее место занимают нетипичные для почвообразовательных процессов и взаимодействия с растениями микроорганизмы. При этом корни растений заселяют неспецифичные микроорганизмы, которые не кормят растения элементами питания, а паразитируют на растительном организме.

Выходом из такой непростой ситуации является целый комплекс мер по оздоровлению пашни. Необходимо вытеснить патогенные бактерии из почвы и заселить в нее полезные микроорганизмы, которые обеспечат биологическую активность в корневой системе культурных растений и их полноценное питание. Полезная микрофлора запускает механизм саморегуляции почвы. Это поможет избавиться от плужной подошвы и будет способствовать резкому увеличению влагоемкости почвы. Кроме того, за счет запуска естественных процессов иммобилизации питательных веществ за счет деятельности микроорганизмов снизятся расходы на минеральные удобрения.

“ Главная цель освоения новых технологий - это направление почвообразовательного процесса в его естественное природное состояние, при котором наши почвы прирастали органическим веществом.

25 июня 2013 года в ООО «Камышинское ОПХ» проводился семинар на тему «Сорта полевых культур и биотехнологии в засушливых условиях Волгоградской области». Участникам семинара, конечно, интересно узнать результаты применения бактериальных препаратов для повышения урожайности озимой пшеницы.

Хозяйство работает с двумя компаниями, производящих бактериальные препараты. Это ООО «Петербургские Биотехнологии», выпускающие препараты

серии Ризобакт СП, и группа компаний «Биоцентр», создающие препараты серии СТИМИКС®. Петербургскими специалистами разработана Биотехнология выращивания зерна озимых зерновых и других культур, которая по экономической эффективности значительно превосходит технологию, основанную на применении минеральных удобрений, химических протравителей и стимуляторов роста.

БИОТЕХНОЛОГИЯ заключается в применении различных видов Ризобакт (СП), которые за счет активизации усвоения ризосферной микрофлорой азота воздуха, расщепления труднодоступных почвенных соединений фосфора и калия, микроэлементов в легкодоступные для растений формы, выделения природных антибиотиков и стимуляторов роста позволяют достичь сбалансированного питания в каждую фазу развития растений, а не разрозненными частями как при типовых технологиях. Биотехнология позволяет повышать полевую всхожесть, формировать мощную корневую систему, увеличивать продуктивную кустистость, микробы создают как бы «чехол» возле корней растений, не пропуская патогенов к растению. Все это способствует повышению зимостойкости и увеличению урожайности озимых зерновых культур.

Препараты серии СТИМИКС® группы компаний «Биоцентр» созданы специально для борьбы с болезнями бактериальной и смешанной бактериально-грибной природы полевых растений, а также повышения урожайности всех возделываемых культур и их устойчивости к стрессам. СТИМИКС® - комплекс биологически активных веществ, полученных путем сложного управляемого гидролиза, где в качестве сырья используются специальное природное сырье, а качестве активного агента – сложные микробные препараты, представляющие консорциумы штаммов агрономически ценных микроорганизмов, выделенных из целинных почв и растений, закрепленный препаратом на основе солей гуминовых кислот.

Эффективность биопрепаратов в том, что в результате жизнедеятельности бактерий, возделываемое растение начинает получать дополнительное питание, затем начинает расти физиологическая активность самого растения – его корни начинают всасывать питание более интенсивно. Дополнительно к этому почвенные псевдомонады подавляют рост фитопатогенных микроорганизмов в ризосфере, что также способствует росту растений. В результате растение получает такое количество питательных веществ, что влияние ризосферных бактерий сравнимо с действием минеральных удобрений. Действие комплекса бактерий направлено

также на восстановление супрессивности почвы и ее естественного плодородия.

Применение микробных препаратов включает в себя обработку семян, обработку растений в период вегетации, обработку пожнивных остатков в момент их заделывания в почву. Разложение соломы в этом случае идет постепенно и не требует внесения минерального азота (обычно это 10 кг д.в./т). Обработка пожнивных остатков микробными составами особенно важна при переходе на энергосберегающие технологии минимальной и нулевой обработки почв, так как в течение 4-5 лет переходного периода наблюдается потеря урожайности более 25% из-за увеличения количества корневых гнилей и общего фона болезней, по причине того, что с растительными остатками передаются и сохраняются в почве 75% болезней растений. Наряду с уменьшением почвенной инфекции наблюдаются процессы биологического разрыхления почв.

В комплексе с биопрепаратами А.Г.Харченко, руководитель группы компаний «Биоцентр», предлагает схемы совместного применения в баковых смесях химических и биологических препаратов по ключевым стадиям разви-

“ Вся проблема используемой сегодня технологии обработки почвы и выращивания культур заключается в том, что она ведет к уничтожению полезной микрофлоры в почве.

тия растения, играющим важную роль в формировании урожая зерна. Применение дробного внесения азота по вегетационному периоду небольшими дозами вместо однократного внесения большой дозы при возобновлении вегетации на озимой пшенице обеспечивает более точное совпадение потребления и поступления азота в растение.

Подкормка пшеницы в стадии 25-29 по шкале Цадокса (фаза весеннего кущения) формирует густоту растений (количество продуктивных стеблей) и продуктивные колосья. Лимитирующий фактор – фосфор. Можно положить фосфор на семена путем добавления при протравливании

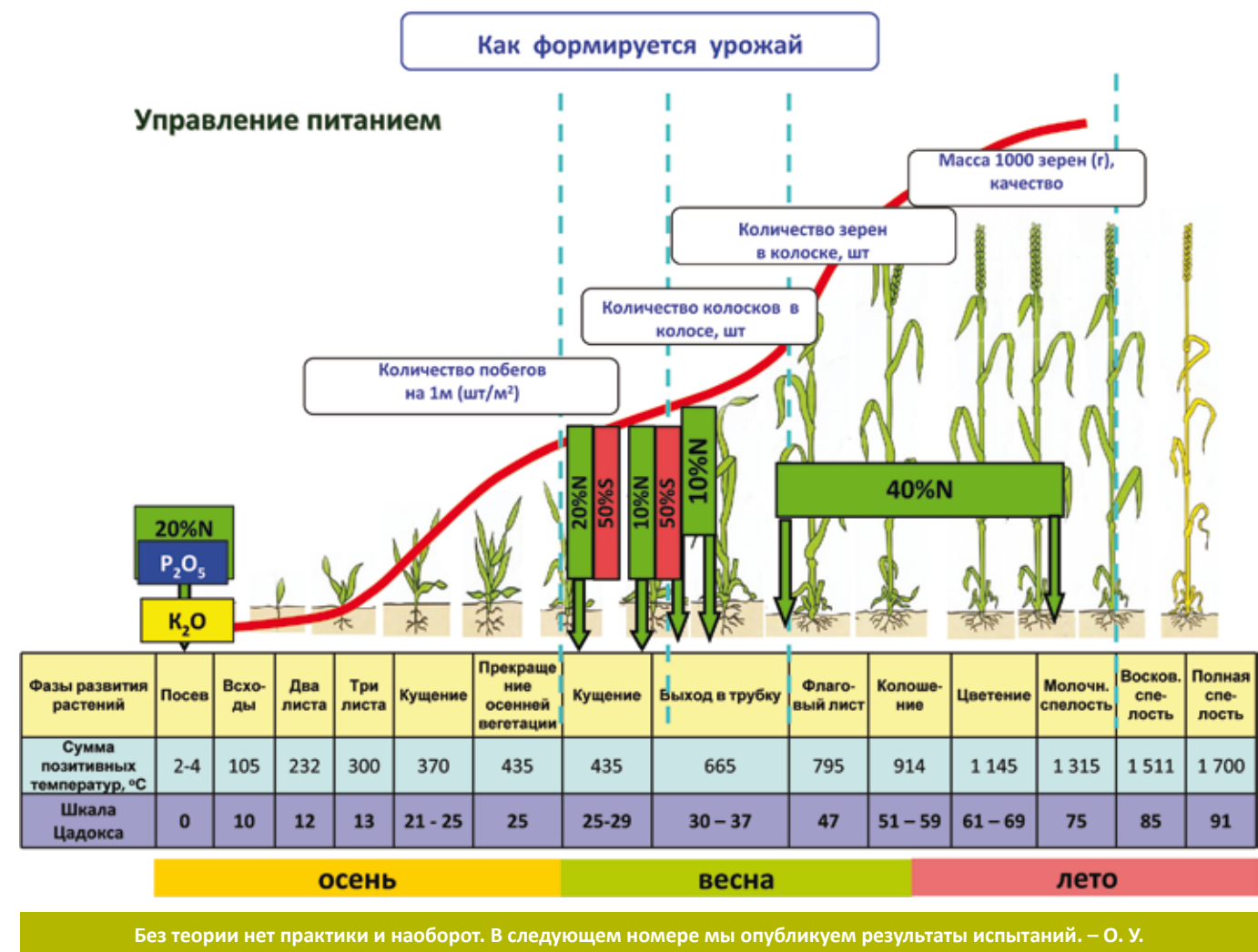
семян монофосфата калия в дозе 0,5-1 кг на 1 тонну семян.

Подкормка пшеницы в стадии 30-32 (начало стеблевания – 1-2 узел) влияет на закладку величины колоса и его заполненность. Повышая уровень азотного питания в этот период, можно получить колос со средним числом колосков 22 и выше. Заполняется верхушка колоса и его основание, которые обычно остаются пустыми.

Подкормка пшеницы в стадии 41-45 (фаза флагового листа) формирует количество зерен в колоске. Закладывается максимальное количество зерен в количестве 6. При недостатке азота идет сброс зерен в колоске, усиливая питание растений останавливаем этот процесс.

Подкормка пшеницы в стадии 73-79 (молочная спелость) влияет на качество и величину урожая. В этот момент растет зерновка, формируется масса 1000 зерен, создается качество урожая. В этот период требуется азот.

Игольникова Л.В.,
к.с.-х.н., Нижне-Волжский НИИСХ
Игольников С.А.,
директор ООО «Камышинское ОПХ»



Производство паштетов

Детские мясные паштеты с биологически активными веществами



кая биологическая ценность продукта и малый срок хранения.

Новый способ позволяет исправить это, за счет того, что на стадии приготовления фарша для паштета в сырье дополнительно вводится медовый экстракт грецких орехов молочно-восковой спелости и глицин в количествах соответственно 0,2-0,3 кг и 0,03-0,04 кг на 100 кг сырья.

Медовый экстракт грецких орехов молочно-восковой спелости (далее по тексту экстракт грецких орехов) содержит комплекс биологически активных компонентов меда и зеленых грецких орехов: витамины С, В1 В12, РР, каротин, дубильные вещества, природные нафтохиноны, микро- и макроэлементы: кальций, магний, фосфор, железо, йод, медь, марганец, фтор, никель, кобальт, органические кислоты, углеводы, пектины. Аминокислота глицин обладает антистрессовым, противоаллергическим и консервирующим действием.

Медовый экстракт грецких орехов молочно-восковой спелости готовят следующим образом: грецкие орехи молочно-восковой спелости измельчают на кусочки размером 5-7 мм в диаметре, помещают в эмалированную или стеклянную посуду и заливают медом, подогретым до 30°C, в соотношении орехи:мед=1:5 и настаивают в темном месте при комнатной температуре в течение 42 суток.

Жировую свинину, говядину, печень, освобожденную от крупных кровеносных сосудов, остатков жировой ткани, лимфатических узлов, желчных протоков, промывают в холодной проточной воде, нарезают на куски массой 300-500 г и бланшируют при кипении в открытых двустенных котлах при соотношении мясных продуктов и воды 1:3 в течение 15-20 мин. Затем охлаждают до температуры не выше 12°C.

Охлажденное бланшированное мясное сырье измельчают на волчке с диаметром отверстий решетки 2-3 мм, затем на куттере в течение 5-8 мин до получения однородной мазеобразной массы. Для получения более нежной консистенции фарш пропускают через коллоидную мельницу. При этом в фарш добавляют жареный лук, соль, молоко, меланж, масло, крупу, перец, мускатный орех, экстракт грецких орехов, глицин и бульон.

Готовые паштеты формуют, запекают до температуры в центре паштета до 72°C и охлаждают при 0-4°C не более 10 часов

до понижения температуры в центре паштета до 0-8°C и упаковывают.

Одна из причин, приводящих к порче мясных продуктов, в частности паштетов, это развитие процесса автоокисления липидов. В процессе хранения паштетов происходят гидролитические изменения липидов, которые можно проконтролировать по изменению кислотного числа. Ферментативный процесс гидролиза липидов обуславливается наличием липолитических ферментов, продуцируемых микроорганизмами.

Добавление экстракта грецких орехов и глицина увеличивает сроки хранения мясных паштетов, так как он обладает выраженной противогрибковой и антибактериальной активностью, препятствует развитию гнилостных микроорганизмов. Это действие усиливает аминокислота глицин, известная своей консервирующей способностью. Продолжительность хранения образца мясного паштета, приготовленного по предлагаемому способу, составила 8 суток, в то время как продолжительность хранения контрольного образца (приготовленного по той же технологии, но без добавления экстракта грецких орехов и глицина, но с добавлением сахара) составила 4 суток. Испытания проводились при температуре 4°C.

Гидролитические процессы в образце, содержащем экстракт грецких орехов и

глицин, протекают менее интенсивно, что видно по значению кислотного числа. В контрольном образце через 4 суток оно выросло с 1,04 до 1,32 (на 26,9%), а в опытно образце через 8 суток кислотное число выросло с 1,04 до 1,13 (на 8,7%).

Введение в состав паштета экстракта грецких орехов и глицина увеличивает биологическую ценность продукта за счет обогащения его витаминами, гликозидами, флавоноидами, аминокислотами, углеводами и минеральными элементами грецких орехов молочно-восковой спелости, меда и глицина.

Медовый экстракт грецких орехов замедляет развитие гнилостных микроорганизмов вызывающих распад белков с накоплением аммиака, тем самым замедляет процесс сдвига pH в щелочную сторону в опытных образцах, что сдерживает каталитическую активность тканевых липаз. Кроме того, экстракт грецких орехов замедляет рост микроорганизмов, продуцирующих липолитические ферменты, что также замедляет процесс порчи продукта, увеличивая сроки его хранения.

Техническое решение нового способа - повышение биологической ценности продукта, увеличение срока его хранения и расширение ассортимента.

И.Ф. Горлов, академик РАН, директор ГНУ НИИММП, М.И. Сложенина f

Рецептура мясного детского паштета «Ореховый»

Сырье, кг на 100 кг:

- говядина жилованная I сорта бланшированная – 35;
- свинина жилованная полужирная бланшированная – 25;
- печень говяжья или свиная жилованная бланшированная – 20;
- молоко коровье обезжиренное сухое – 2;
- молоко коровье несоленое высшего сорта – 3;
- масло подсолнечное рафинированное – 3;
- меланж яичный – 2;
- крупа манная – 5;
- лук репчатый жареный – 3.

ИТОГО – 100 кг
БУЛЬОН – 55 дм³

Пряности и материалы, г на 100 кг сырья:

- соль поваренная пищевая – 1500;
- медовый экстракт грецких орехов молочно-восковой спелости – 200;
- перец душистый молотый – 15;
- глицин для пищевых целей по ТУ 2639-223-0576345800 – 30;
- орех мускатный молотый – 15.

В настоящее время обострилась проблема питания детей: нерациональность и недостаточность питания приводит к появлению ряда заболеваний в раннем возрасте. Предлагаемый школьными столовыми ассортимент и рацион не соответствует научно-обоснованным нормам. Наблюдается дефицит ряда микронутриентов, витаминов группы В, минеральных веществ, характерен дефицит растительного и животного белка, существенный недостаток пищевых волокон. Здоровое питание – один из основополагающих факторов профилактики и лечения болезней.

Одно из направлений по увеличению ассортимента и улучшению качества мясных продуктов заключается в комплексном использовании сырья животного и растительного происхождения, производство которого рентабельно в условиях конкретного региона.

Особо важное значение имеют пищевые вещества, которые организм человека не способен синтезировать, они должны постоянно поступать в составе сбалансированной пищи, обогащенной аминокислотами, витаминами и минеральными элементами. Это является главным условием при разработке новых рецептур мясных продуктов, в особенности для детского питания.

Паштет является легкоусвояемым и относительно недорогим продуктом с хорошими органолептическими свойствами. Данный продукт может быть использован

как средство борьбы с дефицитом различных веществ, необходимых для нормальной жизнедеятельности организма.

В решении проблемы обогащения продуктов питания, предназначенных для детей, пищевыми волокнами, микро- и макроэлементами, витаминами ученые НИИММП Россельхозакадемии предложили новый способ производства детских мясных паштетов. (Патент РФ RU 2239335 от 10.11.2004).

Известен способ получения мясного детского паштета, включающий бланширование сырья, измельчение, приготовление фарша, обработку на коллоидной мельнице, запекание (ТУ 49 1052). В его состав входят: говядина, свинина, печень говяжья или свиная, молоко коровье, масло коровье, масло растительное, меланж яичный, крупа манная др. Недостатком данного способа является низ-

КОМПЛЕКСНЫЙ ПОДХОД К СОХРАНЕНИЮ УРОЖАЯ

Строительство сушильных комплексов



- Основа комплекса - горизонтальная сушилка Alvan Blanch непрерывного действия
- Простота, качество и надежность

Строительство зерноочистительных машин



- Машины нового поколения
- Возможна реконструкция
- Гарантия 2 года
- Широкий выбор оборудования

Строительство бескаркасных ангаров



- Качество и долговечность
- Своя спецтехника
- Честный расчет стоимости
- Дополнительные услуги

Реконструкция • Строительство • Сервис

www.fkdas.ru



реклама

ДИЗЕЛЬАГРОСЕРВИС

ГРУППА КОМПАНИЙ

(8442) 22-58-60, 20-01-38, +7-902-387-08-88

(84447) 3-61-79, 3-61-78

Сорго

Инновационная технология возделывания культуры в орошаемых агроландшафтах Нижнего Поволжья

Зеленая масса является сравнительно недорогим и полноценным кормом. Наиболее эффективно ее производство в смешанных посевах. Однако при этом определяющее значение имеют подбор видов растений, учитывающий их особенности по биологической совместимости, и создание наиболее благоприятных условий для роста и развития.

В Нижнем Поволжье в условиях орошения эффективно возделывание смеси сахарного сорго, кукурузы, подсолнечника и сои. Совместное выращивание этих сельскохозяйственных культур позволяет рационально использовать корм в системе зеленого конвейера, получая до трех укосов в год, обеспечивая этим бесперебойное снабжение животных высокобелковой зеленой массой на протяжении безморозного периода.

Научными сотрудниками Всероссийского НИИ орошаемого земледелия проводятся исследования по изучению основных технологических процессов и факторов, влияющих на производство сахарного сорго в качестве монокультуры (гибриды Калаус и Старт, сорт Галия), а также на возделывание сахарного сорго в смешанных посевах с кукурузой и подсолнечником (гибрид сахарного сорго Калаус+гибрид кукурузы Поволжский 89 МВ, гибриды сахарного сорго Калаус+сорт подсолнечника Поволжский 8).

Для возделывания сахарного сорго применяется следующая технология возделывания:

- после уборки предшественника (колосовые) – лущение, внесение удобрений и отвальная вспашка на глубину 0,25-0,27 м;
- весной, при «поспевании» почвы – боронование зяби тяжелыми зубowymi боронами в два следа, при появлении сорняков – культивация на глубину 0,06-0,07 м;
- перед севом – вторая культивация на глубину заделки семян (0,05-0,06 м);
- способ посева – обычный рядовой, высев семян сахарного сорго осуществляется при устойчивом прогревании почвы на глубине 0,1 м до 14-16°C нормой: 800 тыс./га всхожих семян при производстве сахарного сорго в качестве монокультуры; при производстве сахарного сорго в составе двухкомпонентной смеси с кукурузой или подсолнечником – норма высева сахарного сорго 400 тыс./га всхожих семян, норма высева кукурузы или подсолнечника 60-65 тыс./га всхожих семян; в составе трехкомпонентной смеси норма высева сахарного сорго 300 тыс./га всхожих семян, норма высева кукурузы и подсолнечника 50 тыс./га всхожих семян;
- режим орошения дифференцированный: от появления всходов до фазы активного роста стебля сахарного сорго – 70% НВ в слое почвы 0-0,4 м, далее, до осу-



Юрий Петрович Даниленко

ществления первого и второго укосов – 80% НВ в слое почвы 0-0,8 м;

- для борьбы с сорными растениями в фазе 5-6 листьев сахарного сорго – обработка посевов страховым гербицидом Диален супер (0,8 л/га);

- уборочные работы – перед фазой выметывания, первый и второй укосы – соответственно во второй половине июля и сентября;

- дозы минеральных удобрений: для получения программируемого урожая зеленой массы 80 т/га – $N_{160}P_{50}K_{80}$, для получения программируемого урожая 100 т/га – $N_{205}P_{60}K_{105}$, 120 т/га – $N_{250}P_{70}K_{130}$.

Результаты исследований показывают, что для поддержания водного баланса необходимо, чтобы испарение воды растением через листья компенсировалось ее поглощением корневой системой. Лишь при этом условии общее количество воды в растении достаточно для осуществления полноценного продукционного процесса. В разное время суток и периода вегетации соотношение между расходом и приходом воды в растении складывается неодинаково.

В ходе полевого эксперимента определено, что, помимо погодных условий,

Таблица 1. Структура суммарного водопотребления сахарного сорго, м³/га (2011-2013 годы)

Сорт, гибрид сахарного сорго	Суммарное водопотребление, м³/га	Оросительная норма		Атмосферные осадки		Использование влаги почвы	
		м³/га	%	м³/га	%	м³/га	%
Сорт Галия	4 943	2 916	59	1 875	38	152	3
Гибрид Калаус	5 161	2 916	57	1 875	36	370	7
Гибрид Старт	5 016	2 916	58	1 875	37	225	5

Таблица 2. Урожайность сахарного сорго за два укоса в одновидовых и смешанных посевах, т/га (2012- 2013 годы)

Вариант посева	Программируемая урожайность (т/га) и дозы минеральных удобрений, кг д.в./га			
	40 (без удобрений)	80 $N_{160}P_{50}K_{80}$	100 $N_{205}P_{60}K_{105}$	120 $N_{250}P_{70}K_{130}$
Одновидовые посевы				
Сорт сахарного сорго Галия	51,1	78,5	95,8	108,5
Гибрид сахарного сорго Калаус	56,3	85,0	102,5	115,8
Гибрид сахарного сорго Старт	53,1	79,9	97,8	111,8
Смешанные посевы				
Сахарное сорго	56,6	-	103,3	114,5
Сахарное сорго +кукуруза	60,8	-	102,6	110,9
Сахарное сорго +подсолнечник	54,2	-	95,5	105,8
Сахарное сорго +кукуруза +подсолнечник	55,0	-	92,8	100,5

наиболее значимое влияние на рост и развитие растений оказывают биологические особенности сорта и гибрида сахарного сорго. Количественные показатели приходных статей водного баланса позволяют оценить долевое участие как оросительной воды, атмосферных осадков, так и запасов почвенной влаги для формирования запрограммированной урожайности сахарного сорго. Выявлено, что более рационально потребляется влага для формирования урожая в посевах гибрида Калаус (табл. 1).

Установлено, что внесение расчетных доз минеральных удобрений позволяет с положительным отклонением за два укоса получить запрограммированный урожай зеленой массы 80 и 100 т/га гибрида сахарного сорго Калаус (табл. 2).

Доля первого укоса при формировании общего урожая в системе двух скашивания в одновидовых и смешанных посевах за период исследований изменялась соответственно от 66 до 72% и от 64 до 74%, более значительной она была на естественном фоне питания (40 т/га).

При производстве сахарного сорго в качестве монокультуры на зеленую массу наибольшей продуктивностью отличаются гибриды Калаус и Старт. Эффективно возделывать сахарное сорго в смешанных посевах в сочетании: гибрид сахарного сорго Калаус+гибрид кукурузы Поволжский 89 МВ.

Качество зеленого корма, полученного в одновидовых и смешанных посевах изменяется в зависимости от гибридов и сорта сахарного сорго, пищевого режима

почвы, а также от времени скашивания. Наибольшую кормовую ценность имеет зеленая масса второго укоса: содержание протеина в ней за годы исследований изменялось от 8,3 до 14,5%, сахаров – 6,5-10,6%, обменной энергии (ОЭ) в 1 кг сухого вещества – 9,2-10,2МДж.

Существующий современный уровень кормопроизводства не удовлетворяет потребности в полноценном корме. Из-за низкой обеспеченности рационов протеином расход кормов на одну единицу животноводческой продукции превышает зоотехнические нормы. Поэтому необходимо создать стабильную кормовую базу, биологически полноценную по составу питательных веществ, обеспечивающую требуемую ритмичность поступления, экономически эффективную по себестоимости.

Ю.П. Даниленко, доктор с.-х. наук, зав. лаб. однолетних кормовых культур
Л.В. Панина, мл. н. сотрудник отдела интенсивных технологий возделывания сельскохозяйственных культур,
ФГБНУ Всероссийский НИИ орошаемого земледелия,
А.Б. Володин, кандидат с.-х. наук, зав. лабораторией селекции и первичного семеноводства сорговых культур,
ФГБНУ Ставропольский НИИ сельского хозяйства

Учет вредоносности вредителей хлебных запасов

В нормативной документации определены два показателя состояния зерна и зернопродуктов, связанные с насекомыми и клещами: зараженность и загрязненность вредителями хлебных запасов.

Зараженность определяется наличием живых насекомых и клещей, является технологическим показателем, характеризует стойкость зерна при хранении и возможность дальнейшей его порчи.

Загрязненность исчисляется наличием живых и мертвых насекомых и клещей, является гигиеническим показателем и характеризует пригодность зерна для продовольственных целей. Зараженность (как и загрязненность) выражается в наличии суммарной плотности зараженности (загрязненности) – СПЗ.

СПЗ рассчитывают по формуле:

$СПЗ_{экз/кг} = \sum (P_n \times K_n)$, где: P_n – средняя плотность зараженности (загрязненности) каждым видом вредителя (экз/кг); K_n – коэффициент вредоносности вида.

В СанПин 2.3.2.560-96 определена допустимая загрязненность вредителями зерна продовольственного, в том числе пшеницы, ржи, тритикале, овса, ячменя, проса, гречихи, риса, кукурузы, сорго на уровне 15 экз/кг по СПЗ. В соответствии с норматив-

ными документами по качеству и безопасности продовольственного сырья и продуктов питания, ни в муке, ни в крупе не допускается ни зараженность, ни загрязненность. Если в муке или в крупе находится хотя бы один жук или личинка (живые или мертвые), такой продукт признается негодным.

Пускать на продовольственные цели зерно, зараженное сверх установленных нормативов нельзя. Однако, «Инструкция по борьбе с вредителями хлебных запасов» допускает, что если СПЗ превышает максимально допустимые уровни (МДУ), но не превышает 90 экз/кг, можно использовать такое зерно на продовольственные цели при условии подсортировки к нему чистого от вредителей зерна и доведения содержания вредителей до МДУ. Рассчитать количество загрязненного выше МДУ зерна в процентах (А), которое необходимо смешать с незагрязненным, можно по формуле:

$$A = 1500 : СПЗ$$

Но если зерно запущено и величина СПЗ выше 90 экз/кг, его уже нельзя использовать на продовольственные цели даже с подсортировкой.

Зараженное вредителями зерно классифицируется по степеням, указанным в таблицах 1, 2.

Таблица 1. Степени зараженности зерна вредителями хлебных запасов в зависимости от показателей СПЗ

Степень	СПЗ (экз/кг)	Обоснование
I	До 1	Стоимость потерь зерна меньше стоимости дезинсекции. Целесообразен прогноз численности вредителей
II	От 1 до 3	Стоимость потерь зерна соизмерима со стоимостью дезинсекции
III	От 3 до 15	Стоимость потерь зерна выше стоимости дезинсекции. Зерно допускается для прямого использования на продовольственные цели
IV	От 15 до 90	Зерно допускается использовать на продовольственные цели только после подсортировки чистого зерна
V	Свыше 90	Зерно нельзя использовать на продовольственные цели

Таблица 2. Потери от насекомых и клещей в расчете на 1000 т зерна

Степень зараженности зерна	Уничтожено зерна, %	Недомол муки, %
I	0,34	0,4
II	1	1,2
III	5	6
IV	50	36
V	Непродовольственное зерно	

Е. А. Иванцова, доктор с.-х. наук, зав. кафедрой «Экология и природопользование» ВолГУ



Е. А. Иванцова

Методы изучения и контроля численности вредителей

Согласно ГОСТ 2842-89 продукты запаса (зерно и семена зерновых, семена бобовых, масличных и эфиромасличных культур, жмых, шрот, муку, крупу, орехи, сухофрукты, бобы, какао, зерна кофе и т. д.), предназначенные для посевных, продовольственных, кормовых и технических целей, подлежат энтомологической экспертизе на выявление возможной их зараженности вредителями (насекомыми и клещами) в явной и скрытой форме. Зараженность в явной форме характеризуется наличием живых вредителей во всех стадиях развития в межзерновом пространстве и на поверхности зерна, а в скрытой форме – наличием живых вредителей внутри продуктов запаса или отдельных зерен.

Для выявления возможной зараженности продуктов запаса ГОСТом установлены следующие методы энтомологической экспертизы: визуальный; фототермоэлектронный; флотационный; рентгенографический; микролюминесцентный; метод окрашивания пробочек; биологический; контрольный; обнаружение скрытых форм заражения растительных грузов.

Почему не все дикватсодержащие препараты одинаково эффективны?

Действующее вещество РЕГЛОН® СУПЕР – органическая соль дикват дибромид, которая при растворении в воде распадается на ионы: положительно заряженный дикват-ион, который и отвечает за десикацию (активная часть), и отрицательно заряженные ионы брома (неактивная часть), при этом молекулярная масса обеих частей примерно одинакова.

РЕГЛОН®СУПЕР: честная формуляция



Дженерики: нечестная формуляция



реклама

Реглон® Супер

syngenta®

Узнайте больше о десикации на сайте www.syngenta.ru



РЕГЛОН® СУПЕР:

мнение эксперта

29 мая на базе хозяйства «Волгарь» Большеглушицкого района Самарской области проведен круглый стол, посвященный технологии перехода на No-till. В семинаре приняли участие ведущие агрономы, ученые, представители хозяйств.

Один из вопросов, которые затронули участники, — использование десикантов на посевах подсолнечника. Своим мнением с директором технического маркетинга компании «Сингента» Соколовой Еленой Александровной по этой теме поделился Спиридонов Юрий Яковлевич, доктор биологических наук, профессор, академик Россельхозакадемии, заслуженный деятель науки Российской Федерации.

Е. А. Соколова: Мы хотели бы обратить внимание на тему диквата. Продукты на основе этого действующего вещества очень хорошо известны на рынке. Однако имеются некоторые нюансы, на которые мы хотели бы обратить внимание.

Ю. Я. Спиридонов: Это интереснейшее вещество является долгожителем. В 1950-х годах дикват разработали как производный нитрила. Насколько я знаю, искали другое вещество, а нашли вещество сильнодействующее, которое обладает малой селективностью. Чем хорошо

дикват? Самое главное его качество — быстрое действие: через 15 минут после обработки заметны симптомы. Он работает практически против всех видов растений, как широколистных, так и злаковых. Против широколистных видов он работает эффективнее, поскольку контактная площадь препарата и растения больше. Дикват обладает высокой скоростью действия. Уникальность его еще и в том, что при попадании в почву он быстро теряет активность. Мы в своих исследованиях пробовали определить остатки действующего вещества после применения — находили только на сильно песчаных почвах. А при наличии достаточного количества органики остатки диквата уже не определялись. Таким образом, с остаточным действием на последующие культуры тоже проблемы нет.

Очень быстрое проникновение в растение, буквально за 15 минут, — важное преимущество. Если через полчаса после обработки прошел дождь, можно не бояться снижения эффективности. Для примера могу сказать, что глифосатсодержащим препаратам нужно не меньше 6 часов, чтобы проникнуть в растение. Иногда меня спрашивают, можно ли проводить обработку дикватом, когда ожидается дождь. Я отвечаю — можно. Резистентности практиче-

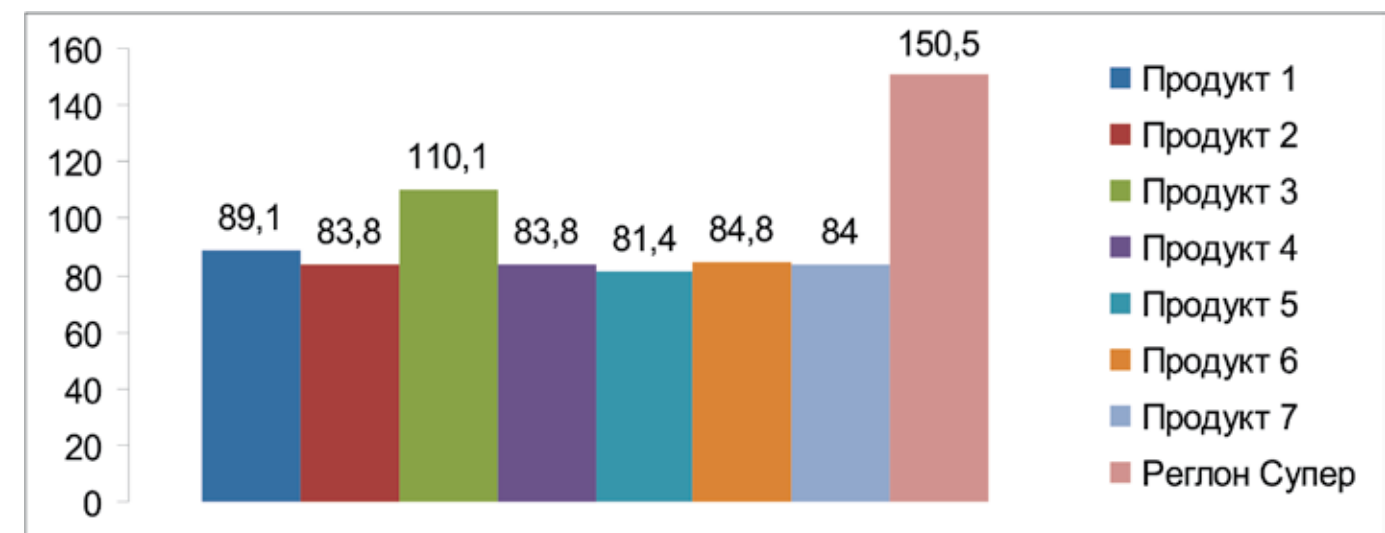
ски никакой. Что касается глифосатов, мы пробовали многократное их применение: уже 4–5-кратное применение на некоторых видах дает появление растений, обладающих определенной степенью устойчивости. А к диквату устойчивость формируется сложнее.

Е. А. Соколова: Хочется также обратить внимание на такой важный момент: дикват — это активный ион, продукт диссоциации соли диквата дибромида.

В 1 л препарата РЕГЛОН® СУПЕР содержится составляет 280 г диквата дибромида, что в пересчете на активный дикват-ион составляет 150 г. Именно количество активного иона мы указываем в регистрационных документах. В то же время в дженериках количество диквата указывают по количеству соли. Таким образом, при содержании диквата дибромида в дженерике 150 г/л дикват иона оказывается только 80 г/л! То есть количество действующего вещества по факту оказывается существенно меньшим! Это очень важный нюанс. Это не наши эмоции, не маркетинговый прием, это — факты, которые непременно следует иметь в виду.

Еще один важный момент: количество бипиридила — соединения, которое является побочным продуктом синтеза. Оно обладает тератогенным и мутагенным дей-

Таблица 1. Содержание дикват-ионов в десикантах.
Исследование Huddersfield Manufacturing Centre, Великобритания



ствием. В дженериковых продуктах мы находим в 4–5 раз больше этого соединения, чем в оригинальном продукте. То же относится к другому побочному продукту — терпиридину. Это к вопросу о прагматичных различиях, которые существуют между нашими оригинальными препаратами (РЕГЛОН® СУПЕР и РЕГЛОН® ЭЙР). Эти продукты содержат большее количество дикват-иона и являются максимально чистыми от продуктов побочного синтеза.

В экспериментальных токсикологических исследованиях установлено, что этилен дибромид обладает канцерогенным действием на лимфатическую и кровеносную системы, 2,2' – бипиридил – тератогенным и мутагенным действием, а терпиридин – чрезвычайно высокой острой токсичностью (ЛД50, перорально – 2,0 мг/кг; ЛД50 дермально – 4,6 мг/кг).

Ю. Я. Спиридонов: Наши исследования показали, что дикват сильно реагирует на жесткость воды. В жесткой воде молекула становится менее активной почти вдвое. Жесткость определяется ионами кальция (CaCO3). Обращайте на это внимание! Кстати, с глифосатом такая же история — образуется хелатная связь. Казалось бы, пустяк, а разница в активности почти в три раза! Считайте, какие деньги выбрасываются. Вода из артезианских колодцев, как правило, более жесткая, особенно, например, в Орловской, Липецкой областях, где CaCO3 выходит на поверхность. Объ-

зательно следует использовать специальные добавки. В этом году мы были свидетелями, когда производственники столкнулись с проблемой разной эффективности одного и того же продукта на разных полях. Они начали проверять местный персонал, не был ли украден препарат. Проверка показала, что воровства не было. Тогда начали анализировать дальше. Когда при анализе удалось добиться нужного pH раствора, нужной мягкости воды, вопрос недостаточной эффективности снялся. Но было потеряно время, агротехнические сроки, проведено много экспериментов, а также неприятно подозрение людей в том, чего они не совершали.

Е. А. Соколова: А какие именно pH и жесткость воды необходимы?

Ю. Я. Спиридонов: Лучше всего значение pH в районе 6–7. Жесткость примерно до 100 мг на литр. А в Липецкой области, например, было 850 мг на литр!

Наступает момент, когда без применения интенсивных технологий возделывания сельскохозяйственных культур невозможно добиться ни повышения урожайности, ни тем более улучшения качества получаемой продукции. Для получения высоких урожаев и кондиционного качества приходится максимально использовать все доступные средства, такие как использование высокопродуктивных семян и гибридов, системы интенсивного питания, высокотехнологичная обработка почвы, а также выбор оптимальной схемы защиты растений.

Десикация в программе защиты растений имеет важное агротехническое значение, т.к. использование этого приема перед уборкой дает возможность существенно снизить вероятность развития болезней и сохранить полученный урожай. Использование качественного, оригинального десиканта позволяет избежать рисков, повысить рентабельность производства и получить запланированный урожай.

Таблица 2. Дикват – сравнительная характеристика дженерика и оригинального продукта

Соединение	РЕГЛОН® СУПЕР	Дженерик
Дикват ион	150 г/л	83 г/л
Этилен дибромид	< 10 ppm	48 ppm
2,2' – бипиридил	<0,075%	0,42%
Терпиридин	< 1 ppm	18,5 ppm

По вопросам применения обращаться в офис филиала компании «Сингента» в г. Волгограде по тел: (8442) 268408; 268409

syngenta
www.syngenta.ru



Играет песня над Доном

Катя, Катенька, Катюша, Екатерина Владимировна Белоусова, молодая красавица казачка, которую с детства манил и притягивал многоголосый распев казачьей песни, богатые, колоритные костюмы, искрометность припевов, особый стиль причесок и другие атрибуты песенного ореола казачьей культуры, являясь артисткой хора и заместителем хормейстера Государственного ансамбля российского казачества «Казачий курень». В переливах голосов артистов ансамбля звучит ее голос, создавая своеобразные узоры песен о славных пох-

дах и горечи утрат, о чести солдатской и громких победах, о раздолье и величии русской реки, называемой казачками не иначе как «наш батюшка, Дон Иванович».

В музыкальный класс Антоновского Дома культуры Октябрьского муниципального района Волгоградской области Катя пришла совсем маленькой с пухленькими щечками и любознательными глазками. Первым ее преподавателем по классу фортепиано была Екатерина Ивановна Симоненко. Им обоим в те далекие года еще было не известно во что выльется первая встреча. Сама

Катя вспоминает, что музыкальная грамота давалась ей нелегко, но она проявляла старание и усидчивость. Занятия в музыкальном классе через семь лет закончились, а чистый звонкий Катин голосок еще долго звучал в ансамбле «Родничок», а затем и в «Виринее».

И вот уже преподаватели Волгоградского государственного института искусств и культуры благодарят Е. И. Симоненко за Катю, талантливую и ответственную девушку. Студентка факультета народного творчества с удовольствием учится, с интересом узнает о разновидностях песен, изучает их походные, быто-

вые и обрядовые сюжеты. Знания песенных стилей и жанров казаков России, владение вокалом и умение интонировать пригодилось Кате, когда ее пригласили в «Казачий курень», что она считает большой удачей для девушки из хутора.

Музыка кубанских и донских казаков в исполнении лауреата всероссийских и международных фестивалей и конкурсов ансамбля «Казачий курень», в составе которого выступает сейчас наша землячка, звучит во всех уголках Волгоградской области. Высочайшую культуру хорового пения, желание артистов сохранить и приумножить великую культуру казачества оценили и земляки. Оригинальный репертуар и сценические композиции отражают песенные и танцевальные традиции казаков, они показаны ансамблем на сценах Самары, Тольятти, Уфы, Саранска, Воронежа, Саратова, Астрахани, Нижнего Новгорода. Искренность и темперамент, уникальный в своей широте набор голосовых тембров статные казаки и казачки демонстрировали в Доме музыки, одной из лучших музыкальных площадок Москвы. Посчастливилось Кате поработать и в Кремлевском Дворце съездов рядом с такими известными артистами как Л. Долина, В. Леонтьев. В составе ансамбля она представляла нашу область на фестивале «Мир Кавказа» в Ростове и Нальчике.

«Казачья песня - это душа народа, - считает Катя. - Это красочное и самобытное явление, где песни не поются, а «играются». А когда подпевают зрители - вырастают «крылья», хочется творить и не останавливаться на достигнутом». А на вопрос о планах Катя отвечает: «Мечтаю с коллегами побывать на гастролях в других странах. Ну, и пора подумать о семье. Муж у меня есть, значит, начало положено. Кстати, мы вместе работаем в ансамбле, он - артист балета, участник нашей танцевальной группы. В творческом, да и в жизненном плане у нас полная гармония и взаимопонимание».

Умение создать искреннюю атмосферу, увлечь, зажечь, привить любовь к народной песне - работа учителя. Открытие таланта - его заслуга. «На мое становление, как артистки, а впоследствии и на выбор профессии изначально повлияли мои родители: Дина Александровна и Владимир Анатольевич, - говорит Катя. - Они приветствовали разностороннее развитие и поощряли мои занятия музыкой. А вот любовь к пению заложила во мне Екатерина Ивановна».

Приезжая в родной хутор, Катя заходит в Дом культуры, где начинался ее рост как профессионала. И родничком самобытной культуры летит серебряный голос казачки Екатерины Белоусовой, демонстрируя обаяние, глубину,



духовную чистоту и жизнелюбие. Она, конечно, волнуется, выступая перед земляками, стараясь показать все лучшее, что умеет. А душа зрителя трепещет и хочет снова и снова слушать, слышать и впитывать песенное раздолье.

А в Антоновском СДК есть теперь своя школа преемственности, и есть на кого равняться подрастающим артистам.

Елена Бирюкова f



КАК подать объявление в журнал «ФЕРМЕР»?

Очень просто. Для этого Вам понадобится только компьютер с доступом в Интернет. Затем надо выполнить несколько простых и понятных действий:

- 1 Зайдите на сайт журнала «ФЕРМЕР»: <http://vfermer.ru>.
- 2 В меню «ОБЪЯВЛЕНИЯ» выберите пункт «Разместить объявление».
- 3 Пройдите простую процедуру регистрации на сайте, указав правильный электронный адрес - это важно. Если Вы уже зарегистрированы на сайте, то достаточно указать свой логин и пароль в нижней части сайта, после чего откроется форма подачи объявления.
- 4 Внимательно и правильно заполните все поля формы и нажмите кнопку «Отправить».

Ваше объявление добавлено, и после проверки администратором сайта, его увидят все посетители сайта, а также оно будет автоматически опубликовано на страницах журнала «ФЕРМЕР».

Через 30 дней на электронный адрес, указанный при регистрации, придет письмо с просьбой продлить или удалить Ваше объявление. Для выбора одного из действий Вам надо только перейти по одной из двух ссылок. Регистрироваться или войти на сайт для этого не нужно.

Размер градин имеет значение

Страхование агропосевов... Как только произносишь эту фразу, фермеры беспомощно разводят руки: а что мы можем сделать? Да, страховые компании заинтересованы в том, чтобы взять больше, отдать меньше или совсем не отдавать – это их заработок. Практически каждый из нас сталкивался с такой ситуацией или почти с такой.

В этом году невозможно получить простой полис ОСАГО без дополнительных услуг, то бланков нет, то предлагают пакет: страхование транспорта и страхование жизни. В случае с посевами сумма страховки достигает нескольких миллионов, кто же добровольно с ними расстанется? Страховщикам спешить некуда, они тянут время, ищут нестыковки. А у фермеров нет штата юристов, да и свободного времени. Лишь единицы готовы судиться и отстаивать свои права.

Мы не случайно вводим рубрики консультационного плана и просим вас: задавайте вопросы авторам. На рынке успешно работают многие крупные компании, которые готовы посредством печатного слова поделиться своими знаниями и опытом.

Сегодня мы представляем вам компанию «Страховая правозащита» – нашего надежного партнера, специализирующегося на экспертной оценке и правовой защите аграриев при спорах со страховыми компаниями. Управляющий партнер компании Денис Павлович Спицин ответил на ряд вопросов, наиболее часто задаваемых нашими читателями.

1 На ранней стадии мой застрахованный урожай погиб. Поля не пересеяли. Страховая компания отказала в выплате. Законно ли это?

– Да, законно, если это указано в правилах страхования, на основании которых заключен договор. В правилах страхования обычно указано следующее: если урожай частично или полностью утрачен в результате событий, предусмотренный договором страхования, и по агротехническим срокам возможен пересев/подсев, то аграрий обязан произвести пересев/подсев за свой счет с последующим возмещением затрат страховой компанией. При этом составляется акт обследования сельскохозяйственных культур. При неисполнении данной обязанности страховая компания вычитает из общей суммы убытков страховую стоимость культур с не посеянной площади. В Вашем случае – это страховая стоимость всего застрахованного урожая. Таким образом, причитающаяся Вам выплата равна нулю.

2 На прошлой неделе у нас в селе были проливные дожди с градом, пострадали поля. Подскажите, как правильно зафиксировать данное событие?

– Необходимо сделать следующее: зафиксировать повреждения полей путем фотографирования (с обязательным указанием даты и времени), пригласить на

осмотр поля представителя страховой компании и независимого эксперта, совместно с ними составить акт обследования посевов, запросить в учреждениях Росгидромета справку о метеорологическом явлении с указанием конкретных критериев явления, периода и местности, на которой оно произошло. На основании этой справки будет ясно, является ли проливной дождь с градом страховым случаем, а на основании акта обследования посевов будет определен факт повреждения.

3 Я заключил договор страхования сельскохозяйственных культур с господдержкой. Имеет ли право Правительство нашего края заявить права на мои страховые выплаты?

– Нет. Государство выделяет субсидии на страхование урожая в рамках государственной программы по поддержке сельского хозяйства в РФ, путем оплаты доли страховой премии. При этом никаких прав на Ваши страховые выплаты у государства не возникает. В случае страхового события получателем страхового возмещения по договору является Выгодоприобретатель, как правило, это аграрий или иное лицо, определенное договором (например, банк-заемщик), но никак не госорган, выдавший субсидию на страхование.

4 Какие данные должны быть указаны в справке Росгидромета, подтверждающей страховой случай?

– В справке Росгидромета должны быть указаны следующие данные: наименование метеорологической станции, местность наблюдения, период наблюдения, название метеорологических явлений с указанием конкретных критериев. Если есть необходимость в других данных, об этом следует указать в запросе, который Вы направляете в Росгидромет. Справка должна быть подписана уполномоченным лицом и иметь печать органа Росгидромета.

5 У меня погибла часть урожая в результате страхового случая. Страховая компания отказала в выплате, объяснив это тем, что утрата урожая не достигла критерия в 30%. По договору страхования установлена безусловная франшиза 30%. Подскажите, по какой формуле рассчитывается частичная утрата урожая?

– Утрата урожая рассчитывается по следующей формуле: $A = П \times (Уф - Уср)$, где A – это размер утраты урожая (ц), $П$ – площадь посева (га), $Уср$ – средняя уро-

жайность, $Уф$ – урожайность с площади посева, сложившаяся в текущем году. $П$ и $Уср$ – указываются в Договоре страхования на момент его заключения. $Уф$ – рассчитывается после сбора урожая, указывается в формах №29-СХ или 2-Фермер.

6 Моему КФХ выделили субсидию на страхование урожая. Я изучил договор страхования, который необходимо подписать, и не согласен с некоторыми моментами. Могу ли я просить об изменении условий договора страхования?

– Договор страхования с господдержкой имеет условия, которые не подлежат изменению. Договор страхования с господдержкой и правила страхования с господдержкой практически одинаковые для всех страховых компаний, осуществляющих данный вид страхования. Различаются они, как правило, пунктом «Особые условия», где конкретизируются отдельные понятия и указаны иные условия, о которых можно договориться со страховой компанией. Но менять все условия договора страхования с господдержкой нельзя. Если вы не согласны с критериями, Вам лучше заключить Договор добровольного страхования урожая сельскохозяйственных культур. В данном случае страховая компания более лояльна к аграрию, и возможно предусмотреть индивидуальные условия договора (например, меньшая безусловная франшиза, иные критерии страховых случаев и прочее).

7 У меня погиб урожай, и страховая компания разрешила пересеять поля. Изначально на полях была посеяна кукуруза, а пересев я ячмень. Ячмень тоже погиб. В выплате страхового возмещения отказали. Обоснован ли отказ?

– Для предоставления Вам верного ответа необходимо обратиться к Правилам страхования и Договору страхования, который вы заключили. Правилами страхования может быть предусмотрено соблюдение агротехники, т.е. комплекса мероприятий, направленных на получение планируемого урожая. Данный комплекс может включать в себя пересев. А вот уже в договоре может быть конкретизировано понятие «пересев», в т.ч. указано какой именно культурой должно быть посеяно поле. Если данное условие присутствует, а Вы его нарушили, то отказ правомерен.

8 У меня заключен договор страхования с господдержкой. По договору

установлена рассрочка оплаты страховой премии. Первую часть я оплатил вовремя, а про вторую забыл. В это время у нас были сильные дожди и урожай пострадал. Страховая компания отказала на основании просрочки оплаты второго платежа. Обоснован ли отказ?

– Здесь есть несколько нюансов. Если в договоре страхования сказано, что договор прекращает свое действие в день, следующий за днем просрочки платежа (или установлен иной срок) и Вам пришло письменное Уведомление о расторжении договора на основании неуплаты очередного взноса, то отказ правомерен. Если же такого не произошло, то получается следующее: условиями договора предусмотрено, что срок действия договора начинается с момента оплаты страховой премии в установленном порядке и сроки. Как я понимаю, первый платеж был оплачен вовремя, и, соответственно, договор страхования начал действовать и у страховой компании возникли обязательства. В случае просрочки оплаты второго взноса эта сумма может быть вычтена из суммы страхового возмещения. Таким образом, отказ неправомерен.

9 У меня произошел страховой случай (урожай побило градом, все погибло), я собрал все документы и предоставил в страховую компанию. Ответа от страховой компании жду больше года. Что делать? Кому жаловаться?

– В договоре страхования предусмотрено, в какой срок производится выплата страхового возмещения. Если у Вас есть документ, подтверждающий, что вы предоставили полный пакет документов в страховую компанию, и сроки на выплату возмещения прошли, то смело можете обращаться в суд за восстановлением нарушенных прав, наши юристы окажут Вам всю необходимую помощь.

10 Я пригласил представителя страховой компании на осмотр поврежденного урожая. Он не приехал. Что мне делать? Будет ли являться акт обследования посевов, подписанный мной и независимым экспертом, надлежащим доказательством повреждения урожая?

– Если вы уведомили представителя страховой компании о предстоящем осмотре, и у вас имеются подтверждение этого, а он на осмотр не явился, то можете осматривать поля и подписывать акт обследования посевов только совместно с экспертом. ►

Вы свои обязательства в данном случае выполнили надлежащим образом. Соответственно, такой акт будет являться надлежащим доказательством повреждения посевов.

11 У меня произошел страховой случай: град побил урожай. Вызвал на осмотр представителя страховой компании и независимого эксперта, результаты экспертизы у обоих разные, не совпадают. Страховая компания отказывает в выплате на основании того, что градины были недостаточно велики. Возможно ли добиться выплаты на основании заключения независимого эксперта? Все документы на руках.

— Да, возможно. Для этого необходимы два условия. Во-первых, размер градин и иные критерии опасного явления, указанные в независимой экспертизе, должны подходить под критерии опасного агрометеорологического явления (см. РД Росгидромета №52.88.699 — 2008). Во-вторых, независимый эксперт, проводивший осмотр полей, должен быть аттестован Министерством сельского хозяйства РФ (актуальную информацию об аттестованных экспертах в области сельского хозяйства можно найти в территориальном органе Министерства сельского хозяйства РФ).

12 Во время моего отсутствия в хозяйстве произошел страховой случай: ночью ударил мороз и урожай погиб. Я был в недельном отъезде, соответственно, сообщил в страховую компанию по приезде. В выплате мне отказали по причине несвоевременного обращения. Правомерен ли отказ страховой компании?

— Нет, неправоможен. Необходимо предоставить в страховую компанию документы, подтверждающие Ваше отсутствие в хозяйстве (например, транспортные билеты, справку из медицинского учреждения и т.п.), а также объяснение, что по каким-либо реальным причинам Вы не могли знать о наступившем опасном явлении. В данном случае страховая компания должна выплатить возмещение. Если выплату так и не произвели, настоятельно рекомендуем обратиться в нашу компанию. Срок исковой давности составляет 2 года, т.е. даже если страховой случай произошел 2 года назад, а страховая компания занизила или отказала в выплате, то в течение этого времени Вы можете обратиться к нашим специалистам за помощью.

13 При оформлении страхового случая представителем страховой компании были допущены ошибки и неточности, на основании чего поступил отказ в выплате. Как быть?

— Необходимо как можно скорее привлечь независимого эксперта для фиксации оставшихся последствий от опасного явления. Далее подавать исковое заявление в суд, ссылаться на ошибки и неточности в актах страховой компании. Для «профилактики» таких ситуаций я рекомендую фермерам самостоятельно делать фотографии полей, всходов, привлекать на осмотр большее количество людей — например, представителя местного Управления сельского хозяйства или иной организации.

14 Если к Вам приехал нетрезвый представитель страховой компании обязательно сообщайте об этом в головной офис страховщика, отказывайтесь от проведения осмотра, зовите соседей, членов семьи или иных лиц для фиксации состояния представителя страховой компании.

15 Потерял заключение осмотра поля после страхового случая. Возможно ли его восстановить «задним» числом, чтобы не отказали в выплате?

— Да, возможно. Потеря акта осмотра полей не является основанием для отказа в выплате страхового возмещения. Вам необходимо подать письменный запрос в страховую компанию о выдаче копии конкретного акта. Также старайтесь делать копии всех документов, которые Вы предоставляете в страховую компанию, особенно если они существуют в единственном экземпляре. Страховщики крайне неохотно выдают копии документов, имеющих существенное значение для принятия решения о выплате страхового возмещения.

16 После наступления страхового случая представитель страховой компании приехал на осмотр в нетрезвом виде. Акт осмотра поля был составлен недостоверно, а т.к. уже прошло трое суток, то на следующий день по правилам страхования проводить экспертизу уже поздно. Как быть в такой ситуации?

— К сожалению, доказать постфактум, что представитель страховой компании был пьян, практически невозможно. При

наличии свидетельских показаний можно попробовать оспаривать составленный им акт. Возможно проведение почерковедческой экспертизы, но в этом случае представитель страховой компании должен был быть действительно сильно пьян. В противном случае такая экспертиза не даст никаких результатов. В любом случае обращайтесь в суд. Очень часто в подобных ситуациях судья встает на сторону фермера и принимает решение на основании его показаний. Совет на будущее: если к Вам приехал нетрезвый представитель страховой компании обязательно сообщайте об этом в головной офис страховщика, отказывайтесь от проведения осмотра, зовите соседей, членов семьи или иных лиц для фиксации состояния представителя страховой компании.

Нелепый случай, не имеет правовой ценности. Какое имеет значение состояние страховщика?

17 Страховая компания, в которой оформил договор страхования, внезапно прекратила свою деятельность. Как быть? Куда обращаться?

— Смотря что понимать под прекращением деятельности. Если в отношении Страховой компании, с которой вы заключили договор страхования, начата процедура банкротства, и выплата возмещения не может быть произведена, то в соответствии со ст. 10 ФЗ №260 выплата возмещения будет осуществлена Национальным союзом агростраховщиков. Требования о выплатах удовлетворяются за счет средств фонда компенсационных выплат, который, в свою очередь, формируется за счет отчислений страховщиками части полученных страховых премий по договорам сельскохозяйственного страхования.

18 Какие данные должны быть указаны при первичном осмотре поля перед заключением договора страхования? Где указаны-то?

— Должны быть указаны наименование сельскохозяйственной культуры, площадь посева (для каждой культуры отдельно), средняя цена реализации, средняя урожайность за последние 5 лет, дата окончания уборки. На основании этих данных будет производиться расчет страховой суммы, тарифа на страхование, страховой премии. Не всегда страховщик осматривает поля перед заключением договора страхования. Но если он все же приехал, то будет обращать внимание на общее состояние полей: выравнивание, наличие влаги в почве, взошли посевы или нет, соответствие сроков сева рекомендациям и пр. Полученные результаты также могут повлиять на страховой тариф и общие условия договора страхования. **f**

ОТ РЕДАКТОРА...

Чего не хватает сельхозтоваропроизводителям для полного счастья? Больше половины ответов будут звучать так: «Денег». И далее начнется перечисление, на что именно необходимо потратить средства. Посмотрим на этот вопрос под другим углом, более объективно. Не хватает знаний: как именно зарабатывать деньги, на чем.

Как ни крути, а Россия аграрная страна, и она имеет огромный потенциал роста. Проблема в том, что мы слишком многогранны, разносторонне развиты и предпочитаем до всего доходить самостоятельно. Многие уже сделали выбор: переходить на ноу-тилл или пахать землю, приобретать комбайн или жать серпом, бороновать трактором или запряженной лошадкой, сеять пшеницу или заниматься выращиванием ананасов. Если здесь с трудом, но определились, то с выбором зерновых, масличных и технических культур, соблюдением севооборота и сроков сева грешим.

А время пришло такое, что ошибаться никак нельзя. Рынок настолько насыщен, что зевнув раз можно потерять сбыт. Все это мы наблюдаем сейчас на примере ответных санкций. Небольшое государство Чили готово полностью восполнить рынок России плодоовощной продукцией, если мы откажемся принимать соответствующие продукты из Европы. Аргентина готова в кратчайшие сроки увеличить мощности 90 заводов по переработке мяса. Вот так! Танцуй Россия и плачь Европа.

Так что нужно сделать, чтобы не ошибиться в выборе культур? А что вы делали в начальной школе, когда учились умножать? Правильно, учили таблицу умножения. Сейчас, повзрослев, иногда проглядывайте биржевые сводки, общие мировые тенденции. Сложно, времени нет? Вы ошибаетесь. Разобраться в графиках и ценах можно легко и просто, тем более, когда рядом есть учителя. Нам помогла книга, которая находится в абсолютно свободном доступе - «Арифметика российской пашни и биржевая геометрия рынка», ее автор Виталий Шамаев. Даже если вы не читали книгу, советуем прочитать эту статью. Мы максимально просто, с пояснениями и комментариями расскажем о рынке маслосемян. И уже на основании этих знаний, решите - какие именно семена следует закупать, что будет в цене.

О.У.



Информация, которая дороже золота

В процессе общения с фермерами мы часто слышим, что невозможно уследить за всеми изменениями в сфере сельского хозяйства.

Во-первых, из всего потока информации крайне трудно выделить по-настоящему полезную и нужную ее часть.

Во-вторых, даже самая необходимая информация актуальна очень короткое время. Например, Вы сейчас прочитали статью, которая была написана 2 недели назад, а за это время произошли какие-либо изменения. А принимать решения, опираясь на устаревшую информацию — значит, сильно рисковать.

Но, какая информация наиболее важная для агробизнеса? Конечно та, что относится к зерновому рынку. В большей или меньшей степени именно зерно влияет на все остальные рыночные показатели.

Агроспикер, в лице Виталия Шамаева решает обе проблемы рыночной информированности.

По его мнению, в рынке корень всех бед аграриев. Прибыль на нем получают жулики и воры, а производителей он грабит в силу их рыночной неграмотности. Даже если аграрии выйдут на новые технологии, рынок выйдет на новый виток неэквивалентного обмена. Это бег по кругу. Нам нужен другой рынок, чтобы он адекватно распределял прибыль между отраслями от поля до

прилавка. Но чтобы устранить все проблемы рынка, их надо изучить.

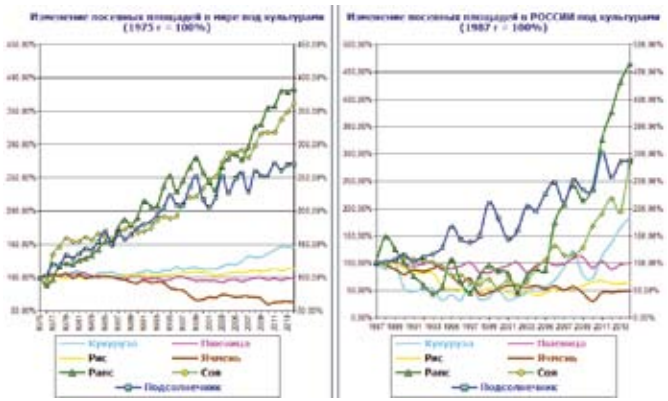
Подписка на Агроспикер платная, поскольку шлюз в мировую информационную систему товарных рынков стоит больших денег, и одному хозяйству далеко не по карману. А именно там зарождаются все тенденции в мировом аграрном производстве и формируются планки-нормативы, которым должна соответствовать любая пашня, если хочет оставаться конкурентоспособной в мировом аграрном производстве. Стоимость подписного пакета 4000 рублей в месяц или 48000 рублей в год. На гектар пашни это небольшая сумма, даже для средних хозяйств или ассоциаций, но правильный рынок вернет пашне в десятки раз больше.

Рекомендация от журнала «ФЕРМЕР» — не откладывайте, подписывайтесь на информационный пакет Агроспикера, чтобы торговать правильно по правильным ценам, и развивать информационные технологии. Кроме того, Вы получите уникальное конкурентное преимущество, ведь недаром говорят: «Кто осведомлен — тот вооружен».

Звоните прямо сейчас:
(8442) 42-58-31, +7 902 652-88-82
Виталий Шамаев,
ООО «Агроспикер».
www.agrospeaker.ru

на правах рекламы

Масличные культуры в сезон 2014-2015 гг.

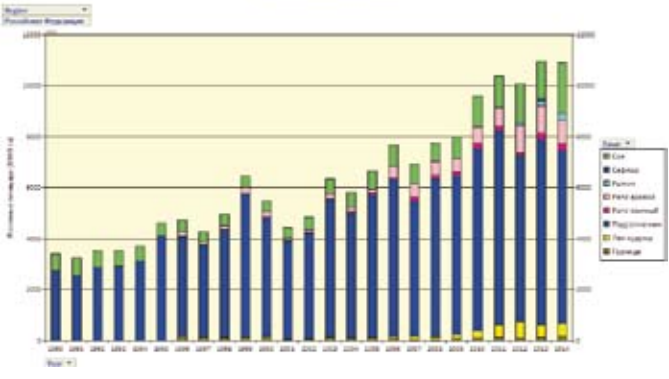


С 1975 года в мире наблюдается устойчивый рост посевов маслосемян: рапса, сои, подсолнечника, а также кукурузы. В России те же тенденции, но с запозданием. Площади пшеницы находятся на одном уровне, а посевы ячменя снижаются. Почему так происходит? Масличные культуры являются стратегическим сырьем для обеспечения продовольственной безопасности. Они дают нам не только масло, но и мясо. Путь к успешному животноводству лежит через снижение конверсии корма в мясо. Мясо растет на белках, а не на углеводах. Поэтому, при переходе от углеводной к белковой кормовой базе, мы можем значительно снизить конверсию. Осталось найти дешевый протеин.

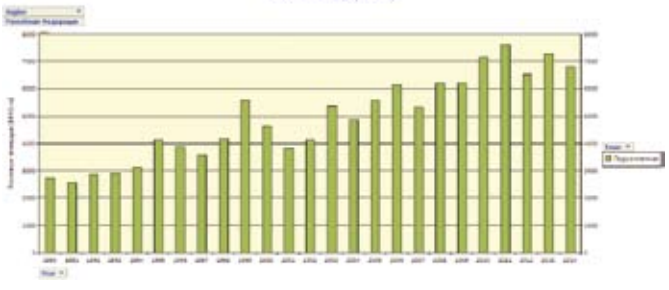


Если брать белок из пшеницы, где его 10 %, то чтобы получить тонну нам нужно 10 тонн зерна. Стоить такой белок будет более 60 тыс. рублей. Если брать белок из шрота, где его содержание от 30 до 50 %, то тонна протеина будет стоить 30 тыс. рублей, а если брать его из сухой барды, где его 30 %, то тонна белка будет стоить чуть выше 12 тыс. рублей. С такой кормовой базой легко конкурировать на рынке мяса.

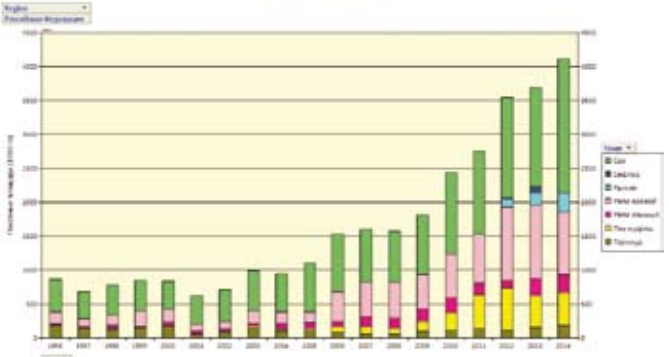
Мировой урожай зерна в этом году меньше прошлогоднего на 3 млн.тн., но ожидаются новые рекорды производства пшеницы, кукурузы, риса. В минусе производство ячменя на 9 млн.тн. В масличном секторе урожай сои увеличивается на 21 млн. тонн. Сбор подсолнечника ожидается на 2,5 млн. тонн меньше. Россия с Крымом по предварительным данным соберут 100 млн. тонн зерновых, из которых более 30 млн. тонн просятся на экспорт. Урожай маслосемян составит 14 млн. тонн, из них 600 тыс. тонн должны экспортироваться и более 2 млн. тонн растительных масел. Если экспорт намеченных объемов не состоится, то сев озимых в полном объеме еще сильнее осложнит рынок. Производство зерновых в России выросло на 11,7 млн. тонн, а масличных культур только на 400 тыс. тонн. Но не за счет подсолнечника, его как раз произвели на 750 тыс. тонн меньше.



Площади под масличными культурами в России неуклонно растут из-за высоких рыночных цен.



Площади подсолнечника достигли максимума в 2011 году и стали консолидироваться.



Подсолнечник в последние годы передал эстафету альтернативным масличным: мы наблюдаем рост площадей рыжика, сои, рапса, льна.

Прежде чем говорить о тенденциях рынка приведем определения рынка и рыночной экономики, которые позволят адекватно их воспринимать. Рынок ищет неэквивалентный обмен, поскольку такой обмен приносит прибыль. Только обмен этот бывает «по правилам», а бывает «без правил». Обмен «по правилам» стимулирует развитие труда и технологий. Обмен «без правил» убивает их.

	MATIF. Пшеница			MATIF. Кукуруза			MATIF. Рапс			MATIF. Подсолнечник		
	2014.11	8 237	руб/тн	2014.11	7 407	руб/тн	2014.11	15 476	руб/тн	2014.11	14 666	руб/тн
	1000 тн	тн/га	руб/га	1000 тн	тн/га	руб/га	1000 тн	тн/га	руб/га	1000 тн	тн/га	руб/га
Франция	37 665	7,5	61 777	15 875	9,5	70 369	5227	3,45	53 392	1564	2,3	33 731
Германия	25 480	8	65 896	4 729	9,65	71 480	5937	4,1	63 451			
Украина	15 603	7,9	65 072				2467	3,45	53 392			
Дания	5 215	7,45	61 365	69	5,27	39 036	703	3,8	58 808			
Испания	4 993	2,78	22 899	4 200	10,5	77 776				875	1,12	16 425
Италия	3 321	5,4	44 479	7 482	8,7	64 443				259	2,25	32 997
Бельгия	1 924	8,55	70 426	796	10,75	79 628						
Нидерланды	1 359	8,82	72 650	293	11,7	86 665						
	BSE. Пшеница прод.			BSE. Кукурузу			BSE. Рапс			BSE. Подсолнечник		
	2014.09	7 296	руб/тн	2014.09	6 052	руб/тн	2014.09	14 029	руб/тн	2014.09	13 348	руб/тн
	1000 тн	тн/га	руб/га	1000 тн	тн/га	руб/га	1000 тн	тн/га	руб/га	1000 тн	тн/га	руб/га
Польша	9 504	4,32	31519	3 816	6,58	39 821	2 848	3,35	46 996			
Румыния	8 692	4,1	29913	9 180	3,6	21 787	1 064	2,8	39 280	1 760	1,6	21 356
Болгария	5 090	4,35	31737	2 106	5,4	32 680	486	2,7	37 878	1 462	2,03	27 096
Венгрия	5 055	4,6	33561	7 222	5,9	35 706	590	2,73	38 298	1 500	2,44	32 569
Чехия	4 676	5,6	40857	915	7,5	45 389	1 360	3,4	47 698			
Сербия	2 900	5	38480	7 198	6,1	36 916						
Украина	20 000	3,49	25463	27 000	5,74	34 737	2 000	2,59	36 334	10 000	1,79	23 893
Россия	53 000	2,48	18094	13 000	5	30 259	1 500	1,25	17 536	10 204	1,51	20 155

Неэквивалентный обмен рынка виден через разное рыночное финансирование пашни (РФП). Таблица показывает цены Парижской и Будапештской бирж. Страны Центральной Европы получают на гектар пашни от 60 до 70 тыс. рублей. Страны Востока Евросоюза имеют тысячу долларов на гектар. А Россия пополам меньше. По мировым нормам такая выручка является браконьерской для сельского хозяйства.

13.08.2014 СВЕТОФОР ТОРГОВЛИ												
нализа, базиса и контроля РФП												
товар	цена, изм.	7 дн	базис	4		ПОКУПКА		ПРОДАЖА		тн/га	факт	%
						R	W	R	W			
Пшеница 3 кл	6900	1,5	-2539	-37		↑	→	↑	→	5,2	2,23	134
Преница 4 кл	6725	1,5	-2714	-40		↑	→	↑	→	5,4	2,23	140
Пшеница 5 кл	5675	0	-3764	-66		→	→	→	→	6,3	2,23	184
Ячмень	5175	-1,9	-1579	-31		→	→	→	→	7	1,95	257
Кукуруза	7350	-2	904	12		↓	→	↓	→	4,9	5,01	-2
Рожь	3550	-7,8				→	→	→	→	10,1	1,89	436
Подсолнечник	12600	0	-1190	-9		→	↓	→	↓	2,9	1,55	84

Если вы хотите уйти от неэквивалентного обмена, советуем посмотреть светофор рынка. На данный момент нужно думать о том, как купить зерно, а не продавать его. Для покупки горит зеленый свет, для продаж – красный. Когда придет время торговать, цвета поменяются.



Теперь о тенденциях рынка. График показывает мировой индекс маслосемян. Сейчас он тестирует нижнюю границу, т.е. бычий тренд под угрозой. Цены в долларах могут снижаться и дальше, спасти ситуацию может адекватное ослабление рубля. Аргентина и Украина, которые сильно увеличили производство в последние годы, девальвировали свои валюты, что дало им огромное преимущество при экспорте.



Цены на подсолнечник ограничены этим сужающимся треугольником. Нижний предел 11 тыс. рублей за тонну, верхний предел 18 тыс. рублей за тонну, вершина треугольника являются консенсусом рынка, который равен 14,5 тыс. рублей за тонну. Все развитые аграрные страны добились высоких показателей в аграрном производстве только благодаря развитой аграрной экономике, которая предоставила соответствующие технологии. Финансирует такую экономику высокая платежеспособность гектара. Поэтому при минимальных ценах рынка торговать должны сельхозпроизводители, которые выполняют норму РФП около \$1000га. Это будет возможно при урожайности 3 тн/га. Когда предложение по этим ценам закончится, рынок вынужден будет повысить цены и в торговлю войдут новые сельхозпроизводители. «Затягивание поясов», как показала практика – первый шаг к деградации. Развитие возможно только через повышение рыночного финансирования пашни, которое оплачивает технологии. ►



Те же тенденции мы наблюдаем на рынке трех основных культур. В 2008 и 2009 году получен рекордный урожай и в ответ резкое снижение выручки. В 2010 году экспорта не было, но за этот малый урожай мы получили денег больше, чем в 2009 году. Т.е. весь наш экспортный потенциал 2009 года был благотворительностью для мировой экономики. А потом внутренний потребитель латал дыры аграрного сектора из своего кармана.



Урожай нужно мерить не только тоннами, но и деньгами. Этот график показывает, что не всегда увеличение производства ведет к увеличению стоимости урожая. Цена при перепроизводстве может резко упасть. Получив урожай в 2007 году 5,65 млн. тонн, аграрии его реализовали за 97,5 млрд. рублей. В 2008 году увеличили производство на 30 %, а выручили за него всего 62,8 млрд. на 35 % меньше. В 2012-13 годах увеличение урожая на 30% не дало увеличение стоимости этого урожая, она несколько снизилась.

Такие чудеса происходят не только на рынке подсолнечника.

А теперь о погоде. В прошлом году осадков в Поволжье и в Центральном регионе в июле и августе было больше. Если в процентах, то в этом году осадков выпало около половины от нормы в большинстве областей ЦФО и ПФО. Но не это главное, жара в августе превысила пики прошлых лет. Жара сворачивала вегетацию поздних культур, минуя фазу налива. Это сигнал к снижению урожайности.

Комментарии АГРОСПИКЕРА к текущей ситуации на рынке

«Продовольственные санкции» краткосрочны, чтобы запустить долгосрочные инвестиционные проекты в российском АПК. Получая краткосрочную выгоду от политических решений, мы должны постоянно думать о том, за счет чего наш АПК сможет быть эффективным и конкурентоспособным когда санкции закончатся.

Мясной рынок оказался в этом сезоне в центре политических решений. Развивать животноводство необходимо, но животноводы не должны сидеть на шее хлеборобов. Потенциал роста животноводства – дешевая белковая кормовая база, а не экспортный зерновой потенциал страны. Животноводство не должно ущемлять аграриев по параметру РФП (рыночного финансирования пашни – объема

денежных средств, который получает гектар после реализации выращенной продукции). В развитых аграрных странах эффективное животноводство успешно развивается при погектарной выручке более \$1000га.

Существующие инструменты стабилизации внутреннего рынка несовершенны. Уже в этом сезоне есть риск снижения мировых цен в долларах США, которое способно заблокировать экспортный зерновой потенциал России внутри страны. Мировые цены могут продолжить снижение не только по причине большого урожая, но и по причине укрепления доллара США. Закупочные зерновые интервенции в этом случае не помогут, поскольку они проводятся в объеме 5 млн. тн., а экспортный потенциал в шесть раз больше – 30 млн. тн.

Источником поддержки российского экспорта может быть ослабление рубля на период экспорта основных объемов зерна. Если экспортные объемы этого сезона мы не сможем вывезти, то сев озимого клина в обычных размерах приведет к коллапсу зернового рынка. Аграриям нужны гарантии стабилизации рынка, но он находится в руках браконьеров, которые занижают закупочные цены на зерно и забирают прибыль сельхозпроизводителей. Разница между сырьем и готовой продукцией составляет тысячи процентов. Такой рынок нам не нужен, нам нужен рынок с адекватным распределением прибыли по всей цепочке производства от пашни до прилавка потребителя. Сейчас рынок это делать не умеет.

Подготовила по материалам доклада В. Шамаева, директора ООО «Агроспикер» Ольга Уманская. f



В новой рубрике мы будем публиковать материалы о ведении агробизнеса за пределами России. Как живет иностранный фермер, какие проблемы решает, что производит, по каким технологиям и т.д. – эти вопросы интересуют российский аграриев. Теперь у вас будет возможность сравнить. Начать мы решили с небольшого государства, имеющего общую площадь почти в пять раз меньшую, чем Волгоградская область, причем половина этой площади приходится на пустыню, с количеством осадков около 30 мм в год. Тем не менее, практически в каждом сетевом магазине мы видим продукцию государства Израиль.

Сельское хозяйство Израиля

Введение

Сельское хозяйство играет важную роль в экономике Израиля, составляя 5 процентов валового национального продукта и 5,6 процента в структуре экспорта. Работники сельского хозяйства составляют при этом 3,5 процента населения страны, занятого в производстве. Израиль обеспечивает себя продуктами питания на 95 процентов, ввозя при этом лишь некоторые зерновые и масличные культуры, мясо, кофе, какао и сахар, что с избытком компенсируется широчайшим разнообразием продуктов, которые страна производит на экспорт.

Недостаток пахотных земель и ограниченность водных ресурсов всегда были основным препятствием для развития сельского хозяйства Израиля. Общая площадь обрабатываемых земель составляет около 440 тыс. га, из которых орошаемых 255 тыс. Сельскохозяйственный сектор потребляет 60-72% воды. Это связано с тем, что на 60% территории страны вести сельскохозяйственную деятельность можно только при условии круглогодичного искусственного полива.

В итоге каждый израильский фермер может прокормить 52 человека.

Собственное агропроизводство удовлетворяет потребности страны в пищевых продуктах на 95%, как уже сказано выше. Это великолепный показатель!

Значительная доля сельскохозяйственной продукции идет на экспорт, увеличения годового объема, которого удалось достичь в частности благодаря повсеместному применению самых современных агротехнических методов.

Исторический аспект

Считается, что первая алия (массовое возвращение-переселение на земли Палестины) относится к периоду 1882 – 1903 гг. Примерная численность первых переселенцев из Российской империи (основная масса), Румынии и Польши составляла 20 – 30 тысяч человек. Прибыв в Палестину, первопоселенцы – халуцим попытались начать освоение безжизненных земель. Это были попытки интуитивные, копирующие небольшой сельскохозяйственный опыт, имевшийся у первопоселенцев из стран исхода. Но этот эмпирический опыт по определению не мог пригодиться на засоленных песчаных почвах нового еврейского ишува (места жительства).



Александр Забутый, профессор ЕАЕН, Ph.D. Animal Science, доктор с.-х. наук, заведующий отделом экспериментальной биологии частной научной компании в Израиле; генеральный директор и владелец компании «IsraRiga LTD»; руководитель «Отделения прогрессивных технологий ЕАЕН» в Израиле

Осознав всю бесполезность собственных индивидуальных усилий, первые поселенцы логично пошли по пути объединения общественных сил и образовали принципиально новый вид: сельскохозяйственный кооператив – мошав, в котором каждая семья, имевшая земельный надел, произведя определенный вид сельхозпродукции, совместно с остальными членами кооператива, уже от имени этого сообщества, продавали свою продукцию на рынках небольших городков. ►

В то время еще не существовало системы оптовых закупок сельхозпродукции.

Этот вид производственного объединения – мошав существует в Израиле до сих пор, но только сейчас его отличают два фактора. В структуре современного мошава работают крупные производственные фермерские мощности и готовая продукция централизованно реализуется средним и мелким оптом закупочным организациям – посредникам между мошавом и рынками городов и экспортирующими за пределы страны фирмами.

Вторая алия в страну относится историками Израиля к 1904–1914 годам 20 века. Этот период заселения Земли Израиля (Эрец Израэль) подарил нам вторую форму общественного сельскохозяйственного производства – кибуцы, в которых присутствовала общественная собственность на средства и орудия производства, на сельскохозяйственных и землю, на доходы, вырученные от реализации произведенной продукции. Советские коллективные хозяйства – колхозы, как форма сельскохозяйственного производства, была задумана и скопирована с кибуцев, но по целому ряду, прежде всего социальных причин, просуществовав до наших дней, в современной

России и бывших республиках СССР практически полностью себя изжила. Кибуцы же живы, хотя их количество существенно сократилось в связи с оттоком сельского населения в города, а также из-за нежелания молодежи кибуцев обобществлять финансовые доходы.

Первый кибуц «Дгания», созданный на южном берегу озера Кинерет, недавно отметил свое столетие.

Огромным достижением следует считать тот факт, что первые мошавы и кибуцы полностью покрывали потребности своих членов в продуктах питания, а произведенные излишки продавали в городах и других поселениях.

Период третьей волны алии относится к периоду 30-х – 50-х годов 20 века.

В 30-х годах в Европе началась «гитлеризация» и рост антисемитизма, вызвавшая активизацию переселения еврейского населения в Палестину. Разразившаяся в 1939 году Вторая мировая война еще более стимулировала этот процесс, а после возникновения Государства Израиль в мае 1948 года, волна алии стала стремительно нарастать. Достаточно сказать, что в год провозглашения государства в стране жили 650 тысяч человек, а уже в первый год его существования

население возросло сразу на 200 с лишним тысяч.

В связи со стремительным ростом населения в стране возник острый дефицит продуктов питания, и в 1949 году были введены карточки на продовольствие.

Меры жесткой экономии и ограничений в потреблении продуктов питания закончились в 1952 году и, благодаря интенсификации производства продовольственных культур и резкому росту числа сельхозпоселений, страна смогла к 1955 году выйти на уровень полного самообеспечения продуктами питания и независимости от сельского хозяйства арабского сектора, население которого все чаще пыталось блокировать поставки продовольствия еврейскому населению страны. К 1955 году в структуре населения Израиля сложилась необычная картина. Первые волны алии были практически полностью ашкеназийскими, сельскохозяйственные поселения всех видов состояли из евреев-ашкеназов, то есть выходцев из стран Европы, которых необходимость выживания в Палестине заставила возвратиться к традициям далеких предков – земледелию и скотоводству. В период 1949–1955 годов в страну переехали более 500 тысяч евреев из стран Магриба (Средизем-

номорья), которые не имели образования, но были умелыми торговцами и ремесленниками. Евреи из стран Ближнего Востока и Северной Африки бежали от усиливающейся волны оголтелого арабского антисемитизма. Они начали селиться во временных, буквально палаточных поселках, продовольствие в которые поставляли кибуцы и мошавы. Постепенно опытные торговцы стали переселяться в быстро растущие города и городки и основали там оптовые и розничные рынки. Эти предприниматели стали скупать продукцию кибуцев и мошавов и перепродавать ее дальше на городских базарах. Этим они занимаются и до сих пор из поколения в поколение.

Отрасли сельского хозяйства Израиля

Зоотехния. Животноводство. Крупный рогатый скот.

Разведению, содержанию и кормлению крупного рогатого скота в Израиле придается первостепенное значение. Выведенная путем многолетней селекции порода израильско-голландского скота отличается великолепной приспособленностью к непростому местному климату – к продолжительному и жаркому лету.

Израиль с особой гордостью занимает первое место в мире по молочной продуктивности своего стада. Так, например, маленький Израиль производит в год по 11,653 тысяч кг молока на фуражную корову. А особенно ценные экземпляры коров дают по 42 118, 7 тысяч кг молока в год. Это абсолютные рекорды в мировой статистике.

Такие великолепные показатели не могли бы быть достигнуты, если бы в Израиле не велась тщательная многолетняя племенная работа со стадом. Под стадом понимают все поголовье быков и коров, занесенных в Племенную книгу страны (в базу данных).

Молочный совет

Этой сложной племенной работой занимается израильская ассоциация животноводов (ICBA) и Молочный совет. На учете в Племенной книге состоят 115000 коров и 972 быков из 25000 ферм.

Это и есть израильское племенное стадо крупного рогатого скота. Каждому животному присвоен пожизненный номер, который сохраняется в электронной базе данных, поскольку ученые отслеживают многолетнюю продуктивность потомков ценных производителей спустя годы после прекращения производственной эксплуатации их родителей. В валовом показателе Израиль производит 1217 миллионов кг молока в год. Молочная продукция составляет 9% от общего объема всей

разнообразной сельскохозяйственной продукции. Это высокий экономический показатель. Ежегодно специалистами-зооинженерами 50 лучших быков выделяются в отдельную группу. 20 голов из них составляют племенное ядро, в которое ежегодно вводят 5 новых бычков.

Племенная книга израильского молочного стада содержит информацию о жизни, плодovitости и молочной продуктивности 99537 лучших коров за многие годы. Это количество составляет 90% всех животных в стране. Информация о каждой корове включает в себя показатели здоровья животного, его заболеваний, генетической линии, из которой корова происходит (родословная), состояния здоровья и продуктивности ее телят, тесты качества и объемы производства молока по каждой голове.

Кроме коровьего, в Израиле производится по 9 миллионов литров овечьего и 11,1 миллиона литров козьего молока в год. В стране насчитывается 2500 отар овец и коз. Из молока овец и коз молочная промышленность изготавливает мягкие и полумягкие сыры типа брынзы и бенона разных сортов. Примерно 70% таких сыров экспортируется в США, где они в большой цене. Также около 5% производимых сыров из овечьего и козьего молока экспортируется в страны Евросоюза. Палитра сыров чрезвычайно разнообразна. В Израиле не насчитывается более 500 сортов сыров как во Франции, например, но несколько десятков сортов производится. В настоящее время в стране работают около 50 молокозаводов и сырodelen, принадлежащих кибуцам и мошавам. Кроме них молоко крупного и мелкого рогатого скота перерабатывает и производит огромный ассортимент разнообразной молочной продукции государственного концерн «Тнува». Надо отметить, что израильская молочная продукция отличного качества.

К сожалению, в доступной статистике по молоку и его производным отсутствуют данные по верблюжьему и кобыльему молоку, поскольку его надаивают только владельцы верблюдов – бедуины пустынных районов, а они не желают участвовать в организации работы. И, безусловно, объемы надоев верблюжьего молока крайне малы. Это молоко служит пищевым компонентом исключительно бедуинских семей.

В молочной отрасли Израиля множество научных исследований, проводимых государственными Институтом животноводства в Бейт Дагане, Институтом ветеринарной медицины – Кимрон ветеринари, уже упоминавшейся Ассоциацией животноводства. В Израиле работает «Национальная служба здорового молока».

Мясная часть животноводческой отрасли Израиля представлена производством и импортом говядины, а также импортом живого молодняка на откорм, помимо своего собственного молодняка, выбракованного на мясо. Чтобы понять какое место занимает разное мясо в рационе израильтян, достаточно привести следующие цифры потребления мяса на душу населения в фактическом и процентном видах.

Средний израильтянин в год потребляет:

Мяса разного всего – 74,4 кг;

в том числе:

- Куриное мясо – 45,5 кг;
- Свежая говядина – 8,7 кг;
- Мороженная говядина – 8,7 кг;
- Индейка – 4,3 кг;
- Свинина – 1,6 кг;
- Баранина – 0, 5 кг.

Валовое потребление говядины в Израиле составляет 105000 тонн в год, из которых 45000 тонн приходится на импорт из Аргентины, США, Австралии.

Структура потребления мяса выглядит следующим образом:

- Свежая говядина – 12%;
- Мороженная говядина – 12%;
- Курица – 60%;
- Индейка – 6%;
- Свинина – 2%;
- Баранина – 1%;
- Другое (конина, верблюжати́на, кролик, утка, гусь) – 7%.

В год направляется на убой внутри страны около 34000 голов крупного рогатого скота.

В стране работают 775 откормочных площадок и 115000 пунктов откорма, где бычков откармливают от веса 200–250 кг (с таким весом выбраковывают на мясо своих и привозят телят по импорту) до живого веса в 500–550 кг – это убойная кондиция, причем телочек откармливают до 400 кг. Полезно отметить, что своего молодняка всего около 10% из откормочного поголовья, а 90% – это импорт. Откорм молодняка ведут 90–170 дней. Хочется обратить внимание на то, что среднесуточный привес молодняка крупного рогатого скота на откорме составляет 1300 г (1,3 кг) в среднем. Это очень высокий показатель. Для примера укажем, что в России эта цифра – 450–500 граммов. В странах Евросоюза – 750 – 900 граммов. В настоящее время наш местный «гигант» концерн «Тнува» открыл мясокомбинат в Бейт-Шеане, а вообще в Израиле работают 17 боен для крупного рогатого скота. Вопросы технологии убоя и правил кошерности мы касаться здесь не будем, поскольку это совершенно отдельная тема.

Продолжение в следующем номере **f**



ООО "ВОЛГА"
СТРОИТЕЛЬНАЯ КОМПАНИЯ

г. Волгоград

БЫСТРОВООЗВОДИМЫЕ СООРУЖЕНИЯ ИЗ ОЦИНКОВАННОЙ СТАЛИ

АНГАРЫ

ЗЕРНОХРАНИЛИЩА, ОВОЩЕХРАНИЛИЩА, КРЫТЫЕ ТОКА

ШИРИНА - от 12 до 28 м. ВЫСОТА - до 10 м.

УТЕПЛЕНИЕ ПОВЕРХНОСТЕЙ ПЕНОПОЛИУРЕТАНОМ

Стоимость строительства:

от 2200 руб./м.кв.

- ✓ Профессиональное отношение и четкое соблюдение технологии строительства.
- ✓ ООО СК "Волга" является членом НПО СРО "МОС", имеет аккредитацию в Россельхозбанке по программе "Кредит под залог приобретаемого имущества для сельхозпроизводителей".
- ✓ Возможность рассрочки платежей и окончательной выплаты за строительство после реализации урожая.

Ангар площадью 1000 м.кв. (20x50) вмещает в себя 2000 тонн зерна.

СРОК СТРОИТЕЛЬСТВА - 1 МЕСЯЦ



www.tps-volga.ru

Реклама

ул. Профсоюзная, 15в т.(8442) 98-00-97, 94-33-88

Смерч сорнякам!



Торнадо® 500
изопропиламинная соль глифосата
кислоты, 500 г/л к-ты



Универсальный гербицид сплошного действия с увеличенным содержанием глифосата. Уничтожает практически все виды однолетних и многолетних сорняков, а также нежелательную древесно-кустарниковую растительность. Является наиболее эффективным средством для очищения полей под посев различных культур, в том числе при минимальной и нулевой технологиях выращивания, а также на парах. Также используется в качестве десиканта сельскохозяйственных культур.

Представительства ЗАО Фирма «Август»
в Волгоградской области

г. Волгоград: тел./факс (8442) 96-39-51, 78-70-18
г. Михайловка: тел./факс (84463) 2-45-88

С нами расти легче

www.avgust.com

avgust crop protection

Мы предлагаем Вам ознакомиться с широким ассортиментом агро-литературы, представленной на сайте <http://vfermer.ru/books.html>. Книжки – лучший помощник для успешного ведения бизнеса.

К.С. Артохин

Вредители зерновых культур

Твердый переплет, формат А4, 2013. 532 стр. Цветные иллюстрации.

1900 руб.

Более 530 видов насекомых и 2 500 фотографий всех стадий развития (имаго, личинки, яйца).

Описание морфологии, биологии и вредоносности насекомых.

Описание биологического, эколого-адекватного и других методов защиты растений от вредителей.

С помощью книги Вы самостоятельно сможете правильно определить видовой состав вредителей.

Для большинства видов приведены фотографии всех стадий развития (имаго, личинки, яйца), отдельные морфологические отличительные признаки и повреждения растений.

Система ведения садоводства в сельскохозяйственных предприятиях

Твердый переплет, формат А5, 2007. 295 стр. Цветные иллюстрации.

350 руб.

В.Б. Чернышёв

Сельскохозяйственная энтомология

Твердый переплет, формат А5, 2012. 232 стр.

500 руб.

В монографии делается попытка объединить основные теоретические положения сельскохозяйственной энтомологии, исходя из прикладной науки, используя современные литературные данные и собственные материалы, и оценить их с экологической точки зрения.

Во взаимодействии внутри экосистемы проведена оценка традиционных способов защиты урожая. Кроме того, описаны особенности, прежде всего, полевых и садовых агроэкосистем, но также закрытого грунта и складов с сельскохозяйственной продукцией. Критически рассмотрена эволюция стратегий защиты урожая, показана особая роль экологической защиты.



Ю.Я. Спиридонов, В.Г. Шестаков

Развитие отечественной гербологии на современном этапе

Твердый переплет, формат А5, 2013. 426 стр. Цветные иллюстрации.

900 руб.

Описание 166 препаратов 24 компаний производителей.

Вопросы применения гербицидов в практике растениеводства.

Устойчивость растений к гербицидам.

Описание полевых испытаний новых гербицидов с целью отбора оптимальных для различных отраслей растениеводства.

Описание систем комплексной защиты посевов от сорняков, болезней и насекомых-вредителей.

Оценка микробиологической активности почв подвергшихся многолетнему воздействию глифосат (глюфосинат) содержащих гербицидных препаратов.

Р.П. Кудрявец

Энциклопедический словарь-справочник садовода

Твердый переплет, формат А4, 2007. 608 стр. Цветные иллюстрации.

1500 руб.

Энциклопедический словарь-справочник садовода — универсальное справочное издание, включающее около двух тысяч статей, охватывающих практически все области знаний по садоводству.

Н.И. Тихонов, Е.А. Иванцова, О.Г. Полякова, А.А. Болдарев

Справочник фермера

Мягкий переплет, формат А5, 2014. 345 стр. Цветные иллюстрации.

500 руб.

Справочник фермера собрал в себе полезную информацию для руководителей крупных и средних сельскохозяйственных предприятий.

Информация структурирована таким образом, чтобы руководитель ежедневно использовал этот справочник, как инструмент для ведения агробизнеса.



Справочник ФЕРМЕРА

справочное информационное издание для руководителей и специалистов аг. 2014



на правах рекламы

Ознакомиться с полным перечнем книг Вы можете на сайте www.vfermer.ru. Чтобы приобрести эти и другие книги обращайтесь по телефону (8442) 52-10-12 или присылайте заявки на электронный адрес: volgograd@printcity.ru

ТРАКТОРЫ

- МТЗ-50, раб. сост. **80 000 руб.**
8-902-652-30-01
- ДТ-75, двигатель А-41, в раб.сост. **105 000 руб.**
8-903-370-38-63
- К-701. Рама, навеска и КПП капитально отремонтированы. Гарантия на КПП – год. Двигатель ЯМЗ-238НДЗ. Электропроводка новая – 24 В. Шины – износы – 30%. По желанию можно поставить новый двигатель – 238НДЗ. **600 000 руб.**
8-903-375-59-55
- Т-25, 1992 года выпуска. Отл.сост. Плуг в подарок. **100 000 руб.**
8-902-650-98-46
- Трактор-бульдозер. Хор. сост. **150 000 руб.**
8-927-514-03-62
- К-744-Р1, 400 л.с. **1 300 000 руб.**
- К-701, 400 л.с. **900 000 руб.**
8-902-3-800-800

КОМБАЙНЫ

- ДОН-1500Б, жатка 6м, жатка ПСП-10, 2004 г.в., измельчитель. Хор. сост. **1 200 000 руб.**
8-905-395-71-01

ПРИЦЕПНАЯ И НАВЕСНАЯ ТЕХНИКА

- Опрыскиватель Барс-3000, 2012 г.в. **4 000 000 руб.**
8-902-3-800-800
- Картофелесажалка КСН-4А. Выпуска 80-х годов. 110 000 руб. Сеялки пропашные СПБ-8М – 2 шт. 2008 г.в. **Торг. 175 000 руб. за шт.**
8-961-070-54-06
- Культиватор КПШ-9. Новые лемеха и резина. **90 000 руб.**
8-903-375-59-55

- Распродается техника: Petkus531 и Petkus218, резак, помпа, генератор армейский, К-700 2 шт. – **380 000 р.**, УАЗ 2000 г.в. цельнометаллический – **200 000 р.**, МТЗ-82 – **400 000 р.**, МТЗ-82 с КУН – **500 000 р.**, МТЗ-80 – **150 000 р.**, ДТ-75 бульдозер – **150 000 р.**, КРН-5,6 2 шт – **70 000 р.**, КПШ-12 – **170 000 р.**, КПС-4,2 – **60 000 р.**, БДМ-4х6 – **450 000 р.**, борона АБ-18 – **380 000 р.**, тракторная тележка – **30 000 р.**, емкость под воду передвижная 3 куб.м. 3 шт – **10 000 р.**, опрыскиватель навесной 800 л – **50 000 р.**, плуг 5-корп. **15 000 р.**, сеялка ТСН-4050 2 шт. – **280 000 р.**, заправочная станция 16 куб. м – **50 000 р.**, сварка прицепная генераторная – **30 000 р.**, бензовоз-прицеп 2 т. – **20 000 р.**
8-902-389-20-04

- Культиваторы КПЭ 3.8, 2 шт. в хорошем состоянии. **50 000 руб./шт**
8-903-370-38-63
- Культиватор сплошной. **8-906-405-56-15**
- Сеялка СУПН-8, отл. сост, 3 шт. **25 000 руб.**
8-902-655-28-20, 8-902-658-65-12

АВТОМОБИЛИ

- Автомобиль УАЗ-315195 (Hunter), 2006 г.в., отл. сост. Кузов 6-ти метровой на КАМАЗ (бортовой, новый). **8-902-655-28-20, 8-902-658-65-12**
- УРАЛ 4320, 1993 г.в., без пробега. **1 200 000 руб.**
8-927-514-03-62
- BAW Fenix, 2012 г.в., Пробега 60 000 – 64 999 км, 3.1 МТ, дизель, задний привод, фургон, левый руль, цвет синий. **8-906-168-60-50**

ПРОЧАЯ ТЕХНИКА

- Новая ветстанция «ВетМастер» с функциями взвешивания

вания скота и фиксации для обработки.

8-906-410-50-60

- Ремонтная мастерская. **150 000 руб.** Емкости объемом 5 куб.м, 2 шт. по **5000 руб.**
150 000 руб.
8-927-514-03-62
- Насос водяной «Чемпион» работает на АИ-92-м + шланг почти новые 100 м, с кап. орошением за **8000 руб.**
13 000 руб.
8-906-405-56-15
- Дизель-электростанция АД-30. Мощность 30кВт. **220 000 руб.**
8-902-361-70-01
- Новые автомобильные весы 80 тонн и весы для животных до 1,5 тонны.
8-906-410-50-60

ФЕРМЫ ЗЕМЛЯ

- Продается фермерское хозяйство 61 га земли с/х назначения. Расположено в 4 км от г. Волжского по Быковской трассе. Электричество, вода, 10 соток под зимними теплицами с паровым отоплением, капельное оборудование на 20 га, трубы метал. и пластик 3 км, 2 блоккомнаты, 3 вагончика, трактора: ЛТЗ и МТЗ-1221, плуг, культиватор, два опрыскивателя по 600 л, разбрасыватель удобрений, пилорама. Шиномонтаж с новым итальянским оборудованием, проект с разрешением на строительство здания 600 кв.м.
8-961-090-08-34, 8-905-063-24-37

- Продается производственная база для животноводства. Расположена в х. Ключи Кумылженского района. Два животноводческих помещения 6 х 30 м. Электричество 380 В, скважина, подсобные помещения, жилой дом, площадь 1 га. Рядом отличные выпаса, заливные луга, р. Хопер. **1 000 000 руб.**
8-904-770-97-89

- Сдаю в аренду землю сельскохозяйственного назначения в Ольховке до 500 га для сельхозтоваропроизводителей. Возможно с техникой. Посредников не беспокоить.
8-902-653-70-00

- Сдаю в аренду производственную базу в Ольховке со складами, площадками с твердым покрытием для хранения крупногабаритного оборудования, с подъездными дорогами и коммуникациями. Желательно для строительной или монтажной организации.
8-902-653-70-00

КОМПЛЕКТУЮЩИЕ

- КПП трактора К-701, мост, вал ведущий КПП, редуктор моста.
8-903-375-59-55
- Шины: 9.00R20 ИН-142Б на КамАЗ, ЗИЛ по **5900 руб.** 8.25R20 У-2 на ГАЗ-53,52 по **4830 руб.** 11.2-20Вл-40 на МТЗ--52,82 (передняя) по **4000 руб.** 11.2-20 Ф-35 на МТЗ-52,82 (передняя) по **4880 руб.** 15.5R38 Ф-2А на МТЗ-50,52,80 (задняя) по **10950 руб.** 28.1R26 ФД-12М на К-701 по 32500 руб. 5.00-10 В-19АМ на с/х машины по **750 руб.**
8-961-071-21-86

ДРУГОЕ

- Предлагается участие в действующем производстве – разведение курдючных баранов эдильбаевской породы (самые крупные в России). Бизнесу 6 лет. Сбыт неограниченный. В перспективе – бойня и цех полуфабрикатов. Есть помещения, земля (1000 га), чистопородное поголовье. Находится на Дону, в природном парке, (Волгоградская обл). Предлагаемая доля – 50% (равноправное партнерство). Причина продажи – выбытие одного партнера. Участие в производстве – по согласованию.
8-902-312-95-30



21-я МЕЖДУНАРОДНАЯ АГРОПРОМЫШЛЕННАЯ ВЫСТАВКА



ufi
Approved
Event

ЮГАГРО

25-28 ноября 2014

ПОЛЕ ДЕЛОВЫХ РЕШЕНИЙ



www.yugagro.org

T +7 (861) 200-12-50, 200-12-70, E uagro@krasnodarexpo.ru

Генеральный спонсор

Официальный спонсор

Спонсор раздела
«Растениеводство»

Спонсор раздела «Мелиорация,
Тепличное оборудование»

Спонсор
деловой
программы

Альтаир

АГРО · ИТАЛ · СЕРВИС

avgust
crop protection

TAL **ASPI** Group



Генеральный информационный партнер

Официальный информационный партнер



ТОРГОВЫЙ ДОМ

ШИНОЛЭНД

Грузовые, легкогрузовые

СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫЕ ШИНЫ

Импортные грузовые шины

Грузовой шиномонтаж

Аккумуляторы

Спецшина



г. Волжский, ул. Александра 48 Ш шинолэнд.рф

(8443) 55-7000

8-961-071-21-86

www.shinoland.ru mml73@yandex.ru

СТРОИТЕЛЬСТВО АНГАРОВ



8-800-2000-430

+7 (8443) 31-07-07

www.angar34.ru

Россия, Волгоградская область, г. Волжский, ул. Горького 45

МОНТАЖ ПОЛИЭТИЛЕНОВЫХ ТРУБ



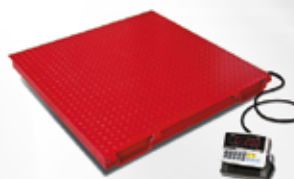
(8442) 25-50-50

8-800-200-25-30*

*звонок по России бесплатный

ПРОИЗВОДСТВО, ПРОДАЖА, ОБСЛУЖИВАНИЕ

автомобильные весы «ВАЛ», «Сталинград», вагонные весы «БАМ»,
весы для животных «Эльтон», ветстанции «ВетМастер», дозаторы «Дон»,
бункерные весы «Нива», станция фасовки овощей «Чиполлино»



**Волгоградский Завод
Весоизмерительной Техники**

г. Волгоград, пр. Маршала Жукова, 112а

www.vzvt.ru