

ФЕРМЕР

Деловой журнал для владельцев агробизнеса

стр. 4



Дмитрий Гусев:
«Все умеют производить —
это давно не проблема.
Продавать умеют единицы»

Федор Нестеров:
«Работать на земле
или зарабатывать?»



Консультации

стр. 18

Новая технология
производства
вареной колбасы
с экструдатом нута



Переработка

стр. 29

УМНАЯ ТЕХНИКА ДЛЯ БОГАТОГО УРОЖАЯ!



Оптимальные цены, гибкие условия финансирования!



реклама

NovaTech

Официальный дилер компании AGCO

www.novatech.su • info@novatech.su • (844 68) 3 52 04

СОДЕРЖАНИЕ

НОВОСТИ

Овощеводы провели День поля.....	3
Пострадавшим от АЧС выплатят компенсации	23

ТЕМА НОМЕРА

Дмитрий Гусев: «Все умеют производить — это давно не проблема. Продавать умеют единицы»	4
---	---

БАИЦ- ОПРОС

Влияние СЗР на фитосанитарную обстановку	8
--	---

ОБМЕН ОПЫТОМ

Николай Соболев: «Сначала дай, а потом возьми».....	10
---	----

ЗАЩИТА РАСТЕНИЙ

Методы учета вредителей	13
Защита семян озимых зерновых культур — выбор за агрономом.....	16

КОНСУЛЬТАЦИИ

Федор Нестеров: «Работать на земле или зарабатывать?»	18
---	----

ТЕХНИКА

Агропромообеспечение подтвердило лидерство	21
Борона АЛМАЗ — это выгодно!.....	22

ПЕРЕРАБОТКА

Волгоградское качество	24
Новая технология производства вареной колбасы с экструдатом нута	29

МЕЛИОРАЦИЯ

Роль орошения в развитии АПК Волгоградской области.....	32
---	----

РЫНОК

.....	34
-------	----

Ежемесячный журнал, № 6 (27), июль 2014, 12+

Распространяется БЕСПЛАТНО

ТИРАЖ 2 500 экз.

Журнал распространяется по редакционной подписке, адресной рассылке руководителям сельскохозяйственных предприятий, а также на выставках, ярмарках агропромышленной тематики и в филиалах торговой сети АгроМир и филиалах компании Агропромообеспечение.

Редакция не несет ответственность за содержание рекламы

РАЗМЕЩЕНИЕ РЕКЛАМЫ:

Тел. (8442) 52-10-12, 8-905-395-28-88.

Главный редактор: 8-904-406-75-55.

АДРЕС РЕДАКЦИИ: 400002, г. Волгоград, ул. Казахская, д. 16, кв. 272.

Тел/Факс: (8442) 52-10-12.

E-MAIL: simonov06@mail.ru

Сайт: vfermer.ru, Волгоградский-фермер.рф

ОТПЕЧАТАНО в полном соответствии с качеством предоставленного электронного оригинал-макета в типографии ОАО «Альянс «Югполиграфиздат» ООО «Ориана» 400001, г. Волгоград, ул. КИМ, 6. Тел./факс (8442) 26-60-10, 97-49-40. Дата выхода: 5.07.2014 г. Заказ №

Мнение редакции не всегда совпадает с мнением авторов.

Свидетельство о регистрации: ПИ №ТУ34-00326 от 01. 02. 2012 г. Выдано Управлением Федеральной службы по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций по Волгоградской области.

Волгоградский

ФЕРМЕР

УЧРЕДИТЕЛЬ:

Е. А. Симонов

ГЛАВНЫЙ РЕДАКТОР:

О. В. Уманская

РЕДКОЛЛЕГИЯ:

А. В. Гришин

Руководитель
ООО «Гришиных»;

Е. А. Иванцова

Доктор с.-х. наук, зав. кафедрой
«Экологии и природопользования»
ВолГУ;

А. А. Карагодин

Исполнительный
директор ВООО
«Волгоградский фермер»
им. В. И. Штепо;

В. И. Козионова

Глава КФХ «Ударник-2»;

О. Г. Полякова

Ст. преподаватель кафедры
«Инновационные технологии
в АПК» ИПККА;

Б. В. Репников

Руководитель
Волгоградоблгостехнадзора
Администрации
Волгоградской области;

Н.И. Тихонов

академик., доктор с.-х. наук
института повышения
квалификации кадров
Агробизнеса ВолГАУ;

В. А. Черничкин

Руководитель
ООО «Становское»,
президент
ВООО «Волгоградский
фермер» им. В. И. Штепо;

С. В. Шкарупелов

Глава КФХ Шкарупелова С. В.;

Н. А. Юрков

Научный консультант;

ИЗДАТЕЛЬ:

ИП Симонов Е. А.

Адрес:

400002, г. Волгоград, ул. Казахская,
д. 16, кв. 272

Вредители всходов под запретом



Инсектицидный системный протравитель семян пшеницы и ячменя против комплекса вредителей всходов, включая хлебных блошек, внутристеблевых мух, а также личинок хлебной жужелицы. Эффективен вне зависимости от погодных условий. Обеспечивает длительный период защитного действия – до фазы 5 - 6 листьев культуры и дольше. Благодаря действующему веществу из класса неоникотиноидов уничтожает популяции вредителей, устойчивые к пиретроидам и ФОС. Совместим с фунгицидными протравителями.

Представительства ЗАО Фирма «Август»
в Волгоградской области

г. Волгоград: тел./факс (8442) 96-39-51, 78-70-18
г. Михайловка: тел./факс (84463) 2-45-88

www.avgust.com

avgust
crop protection

реклама

Овощеводы провели День поля

ВООО «Волгоградский фермер» им. Штепо В. И. провела семинар на базе овощеводческого хозяйства Валентины Ивановны Козионовой. Широкая экспозиция селекционных достижений сортов и гибридов овощных культур и картофеля была представлена на Дне поля.

Семинары такого уровня проводятся ежегодно. Особенностью этого года стал показ коллекции сортов лука репчатого с разным сроком созревания и новых гибридов огурца для открытого грунта. Хозяйство специализируется на выращивании томатов, огурцов и других овощных культур, а также картофеля. Участники семинара познакомились со свойствами сортов и гибридов на примере хозяйствования одного из лучших фермеров области Валентины Ивановны Козионовой. По мнению овощеводов, подобные встречи необходимы для повышения своих производственных показателей и в целом культуры труда.

В ходе совещания президент ВООО «Волгоградский фермер» им. Штепо В.И. Владимир Александрович Черничкин подвел итоги праймериза, состоявшегося в начале июня:

– Очень приятно, что сельхозтоваропроизводители активно включились в общественно-политическую жизнь. Партией Единая Россия на предстоящих выборах будут поддержаны кандидатуры А. Б. Колесниченко, А. В. Егорова, В. Н. Струк. Кто как не мы с вами должны отстаивать интересы аграрного общества Волгоградской области. Мы поддерживаем своих кандидатов и призываем всех принять активное участие в выборах.

Вторым вопросом повестки дня стало принятие в члены ВООО «Волгоградский фермер» им. Штепо В.И. двух фермеров Николая Анатольевича Коростылева из Елани и Евгения Дмитриевича Грекова из Нехаевского района.



**Наталья Ивановна
Тупикова:**

Стараюсь посещать семинары по овощеводству. Большая часть земель нашего хозяйства отведена под баклажаны. Рынок сбыта есть, технология отработана,

некоторые экземпляры имеют массу свыше 1,5 кг. Здесь, на семинаре, представлены хорошие сорта огурцов, мы возьмем их на пробу, и в следующем году уже можно будет говорить о результатах. Семинары очень полезны, учиться надо постоянно и делиться опытом.

**Николай Анатольевич
Коростылев:**

Все идет от земли и от нее необходимо выдвигать людей в органы власти. Кто как не наши депутаты могут защитить наши интересы? Сегодня я стал членом ВООО «Волгоградский фермер» им. Штепо В.И., приятное событие. Через организацию можно вести диалог с властью. Нам необходимо больше общаться и между собой, учиться, делиться опытом. Фермерское движение надо возрождать.



**Евгений Дмитриевич
Греков:**

По инициативе фермеров, которые много лет меня знают, сегодня я принят в члены ВООО «Волгоградский фермер» им. Штепо В.И. Только вместе, объединившись, мы сможем что-то производить и вести разумную хозяйственную деятельность. Если не будем вместе – у нас ничего не получится. Наши кандидаты в депутаты, победившие в праймеризе, будем надеяться, станут депутатами и смогут решить часть вопросов, волнующих всех крестьян. Членство в организации дает много плюсов, фермеры должны объединяться и, как минимум, учиться друг у друга.

Ольга Уманская

Дмитрий Гусев:

«Все умеют производить — это давно не проблема. Продавать умеют единицы»

ТЕМА НОМЕРА

Виноград Ркацители

Основная тема этого номера — переработка. Выращивать урожай наши фермеры научились, несмотря на природные катаклизмы, недопонимание со стороны государства, дороговизну техники. Перерабатывать сырье, продавать свою продукцию по выгодным ценам научились далеко не все.

В данной статье мы расскажем о единственном в Волгоградской области производстве — виноградарстве и виноделии, с солидным объемом и практически замкнутым циклом. Да, виноград растет не только на горе Арарат.

Небольшая предыстория

В 1990 году Эдуард Григорьевич Гусев работал на заводе «Баррикады» в конструкторском отделе. Работал на совесть,



Эдуард Григорьевич Гусев

о чем свидетельствуют награды и авторские свидетельства. На даче выращивал столовый виноград, имея большую коллекцию сортов. Человек имел свое хобби и, не доработав до пенсии, взял 2 га земли, чтобы дать своему увлечению совершенно другой уровень.

Сын Дмитрий отслужил на флоте и демобилизовался, стал пробовать свои силы в разных направлениях, но через три года, в 1995 г., все же решил заняться общим делом, с некоторыми корректировками. Первым шагом стало расширение разных сортов винограда и гибридных форм, идущих в переработку.

— К этому времени мы поняли, что выращивать сельхозпродукцию, не имея переработки — невыгодно, — рассказывает Дмитрий Эдуардович. — Отдача от винограда приходит через несколько лет, при грамотном выращивании и благоприятной погоде. Все это время виноградник не приносит дохода, так как первые ягоды появляются на 3–4 год. Поэтому, параллельно, мы занялись выращиванием овощей.

Рядом с г. Дубовкой, в с. Оленье, жил известный ученый-селекционер Александр Иванович Потапенко, у которого была идея: вывести гибридную форму

винограда для условий Волгоградской области, то есть зимостойкие сорта, по качеству не уступающие своим южным сородичам. Работа велась десятилетиями.

Волгоградский не укрывной виноград

— То есть, чтобы иметь сейчас определенные сорта, из которых производят вино, Вы занимались селекцией?

— Нет. Селекцией занимался Александр Иванович, а мы, приобретая у него гибридные формы, занимались их отбором, с точки зрения хозяйственной ценности и пригодности их для переработки.

До 2003 года мы пропустили более сотни гибридных форм. Приобретая саженцы у селекционера А.И. Потапенко, высаживая их, проводя несколько лет уходные работы и, пропуская полученную ягоду через микровиноделние, мы верили, что найдем подходящую гибридную форму винограда для Волгоградской области.

В ноябре 2003 года на базе нашего хозяйства был открыт опорный пункт от Всероссийского научноисследовательского института виноградарства и виноделия им. Я. И. Потапенко (ВНИИВиВ). В этом институте все гибридные формы и, получаемые из них вина, проходят анализ и органолептическую оценку,

также мы ведем фенологические наблюдения за этими гибридными формами и сравниваем их с европейскими сортами и с теми формами, которые вывели селекционеры института.

На сегодняшний день результатом нашей работы являются две гибридные формы селекции А.И. Потапенко, которые выращиваются в нашем хозяйстве в промышленном виде.

— Вы сказали, что половина винограда не укрывная, значит, вторая не адаптирована под наши условия?

— Наши климатические условия и почвы очень хорошо подходят для выращивания винограда. Единственное неблагоприятное условие — суровые зимы. Поэтому виноградарство в нашей стране разделяется на укрывную и не укрывную зоны. Мы вместе с Ростовской областью и Ставропольским краем относимся к укрывной зоне. Себестоимость винограда в укрывной зоне выше, так как необходимо проводить дополнительные операции при открытии и закрытии винограда на зиму. Но есть и положительный момент в нашей зоне. Получаемые вина не уступают, а очень часто и превосходят, вина, которые производятся на юге нашей страны. Мы прекрасно понимаем, что наука — наукой, но хочется еще и получать выгоду. Произведенные вина из европейских сортов, таких как: Шардоне, Рислинг, Каберне Совиньон, Пино Нуар и др. охотно покупаются потребителями на рынке. Чтобы снизить себестоимость винограда, мы также выращиваем гибридные формы, выведенные А.И. Потапенко. Этот виноград относится к не укрывной культуре. Но есть сложности: в этом году температура достигала — 32 градусов и гибель глазков была незначительной, но при — 33 гр., гибнет более 50 % глазков. Из этого винограда получаются интересные игристые розовые вина и себестоимость сравнима с южным.

— Будущее за этими сортами?

— Да. Из этих форм будем производить розовые игристые вина, которые станут визитной карточкой нашего региона, нашим ответом Европе.

Тонкости производства

— При наших осадках виноград может расти только на орошении?

— Везде капельный полив. Хочешь заняться сельским хозяйством начиная с орошения, иначе все остальное бессмысленно.

— Все за свой счет? Или существуют государственные программы поддержки?

— Есть государственные программы, касающиеся виноградарства, но они не стабильны. По такой программе мы получили субсидии в прошлом году, и перед этим была возможность воспользоваться этой субсидией пять лет назад. Многие пытались заниматься виноградом, но не все выдерживают, так как вложений много, а чтобы вырастить виноград из саженца уходит четыре года.

— Из косточки еще дольше?

— Об этом речь не идет. Виноград размножают только черенками. Высадив косточку из красного сорта винограда, может получиться и белый, и розовый и все что угодно, только не тот сорт, который нужен. Этим занимаются селекционеры и в этом деле очень много тонкостей. ▶



Емкости для вина на строящемся заводе



«Гаражное» производство



– У Вас есть ресурсы, которые позволяют выдерживать финансовую нагрузку?

– Для того чтобы развиваться мы выращиваем овощную продукцию на 10 га. В последние годы – патиссоны, которые поставляем во Владимирскую область на консервный завод. Работать с заводом приятно, нам предоставляют 30 % предоплаты и снабжают семенами.

– Этих средств хватает, чтобы и саженцы выращивать и завод строить?

– Нет, конечно. В строительстве винзавода работают кредитные средства и средства инвестора. Мощность завода до 3 млн. бутылок в год, то есть около 200-250 га виноградника. К этой цифре мы придем не раньше, чем через 10 лет. Выращивать виноград очень дорогое удовольствие, со всеми затратами и с посадочным материалом 350 – 400 тыс. рублей на гектар. У нас свой посадочный материал. Мало того, за посадками еще два-три года нужно ухаживать, не получая дохода, но энтузиасты есть.

У меня идея создать кооператив под эгидой завода по выращиванию винограда, с обязательной сдачей на винзавод. У крестьян сейчас одна проблема – реализовать. Проблема – вырастить – никогда не стояла. Мне одному тяжело 200 га вырастить, объединение фермеров может решить эту задачу. И хотелось бы, чтобы государство о нас не забыло. Есть желающие, но мало. Виноградарство начать сложно, а потом только уходные работы. Цена на виноград хорошая, при укрывной технологии срок службы виноградника 20-25 лет.

Не так все просто

– Когда Вы запустите завод?

– Строительно-монтажные работы закончатся к осени, но это не значит,

что завод заработает. Есть закон регулирования оборота этилового спирта, мы должны пройти лицензирование. Это нормально и правильно, страшно, что до получения лицензии может пройти очень длинный период, до года. А кредиты платить придется. У меня друзья-виноделы в Ростовской области, они лицензию получали 8 месяцев и уже три месяца не могут получить акцизные марки. Но если в соседних областях выращенный виноград могут продать на местный винзавод, то у нас продать виноград некому. Поэтому мы не можем посадить большие площади винограда до строительства завода. Виноделие делится на два этапа первичное виноделие – переработка винограда на виноматериал, и вторичное – розлив. Причем на оба вида нужна лицензия. Получение лицензии головная боль для любого предприятия. Требования правильные, но всему есть предел. Порой о требованиях узнаем только тогда, когда при-



Приспособление для опрыскивания винограда

езжает комиссия, все в инструкциях не прописано. Существует винодельческое предприятие «Левкадия», которое производит очень качественное вино в небольших объемах. Недавно директор этого предприятия сказал, что в каждой бутылке, произведенной на этом предприятии, «сидит» 40 % цены от стоимости лицензии и ее содержания, поэтому минимальная цена бутылки 700 рублей. О какой конкуренции с Западом мы можем говорить?

Кадровый вопрос

– У большинства овощеводов на полевых работах задействованы иностранные рабочие. У Вас кто работает?

– Работают в основном иностранцы, которых мы привлекаем по квоте, а квоту выделяют вдвое меньше от потребности. Это совершенно не продуманный момент. Заявку на квоту нужно подать за год, до первого мая. Никогда не получается взять столько работников, сколько нужно. Местные жители привлекаются к труду редко, так как в сельское хозяйство идти не хотят.

– У Вас есть подсобное хозяйство?

– Небольшое. Около 100 голов овец, полгектара овощей разных культур для собственных нужд и для обеспечения питания работников. Ну и клубника – тоже небольшое увлечение.

– Какую технику и приспособления Вы используете?

– В хозяйстве применяются трактора «Беларусь», а все приспособления специализированные, есть покупные, а часть переделывали, дорабатывали. Есть две скважины для полива.

– Ваш отец до сих пор занимается производством?



Строящийся винзавод

– Несмотря на свои 79 лет, он работает – это его образ жизни. Зачастую мы спорим, но всегда приходим к общему решению. По большому счету я воплощаю в жизнь его идею.

Лучшее вино – сухое

– То есть вина будут сладкими или полусладкими? Почему-то предпочитают сухие вина или десертные.

– Значит, понимаете толк в вине. Наше предприятие будет выпускать в основном сухие вина. Они самые качественные. Мы ездим со своей продукцией на выставки и завоевываем медали разных достоинств и получаем призы. В основном, выставки проводятся на юге страны, где хорошо развито «гаражное» виноделие – есть такой термин.

Наше вино мы рассчитываем продавать от 300 рублей за бутылку. Оно будет

хорошего качества, и иметь географическое наименование.

– Как делают вино? Это сок, подвергшийся брожению?

– Качественное вино всегда получают только из хорошего винограда, поэтому виноделие начинается с виноградника. Виноделие – процесс творческий. Есть только общая инструкция по приготовлению белых, красных и десертных вин, но «стиль» вина, его исключительный вкус и ароматические свойства определяет винодел, который вкладывает свою душу и не пренебрегает мелочами и нюансами, понимая, что от мельчайших тонкостей зависит общее восприятие вина.

Все призы мы получили за белые вина. Наши вина отличаются от южных. Те вина объемные, а наши более концентрированные. У нас тепло начинается позже, но пик тепла значительно выше. ►



Первый пресс



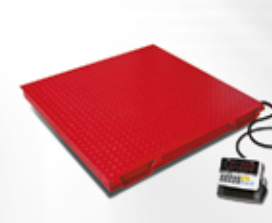
(8442) 25-50-50

8-800-200-25-30*

*звонок по России бесплатный

ПРОИЗВОДСТВО, ПРОДАЖА, ОБСЛУЖИВАНИЕ

автомобильные весы «ВАЛ», «Сталинград», вагонные весы «БАМ», весы для животных «Эльтон», ветстанции «ВетМастер», дозаторы «Дон», бункерные весы «Нива», станция фасовки овощей «Чиполлино»



**Волгоградский Завод
Весоизмерительной Техники**

г. Волгоград, пр. Маршала Жукова, 112а

www.vzvt.ru



Для белого винограда условия очень хорошие, а красный виноград должен не только набрать сахар, а созреть, бывает, мы его и в ноябре убираем. Степень зрелости определяем по вкусовым качествам косточки.

— Что делаете из жмыха?

— Из не броженного делаем корма для овец, предварительно высушив. Иногда косметические салоны берут его для обертываний. Остальной жмых — в компостную яму.

Виноделие

Технология получения вина очень сложная, но очень интересная. Дмитрий Эдуардович провел меня на свое гаражное производство. Большие и маленькие прессы, бутылки из темного стекла, уложенные чуть под наклоном вниз, отдельные стеллажи для игристых вин, огромные бочки для получения выдержанных вин. Обращаю внимание на разную маркировку бочек.

— Бочки делятся на несколько видов, — поясняет Гусев, — Первое различие — сам дуб. Он бывает: казакский, американский и французский, и различается по плотности. Дальше идет объем. Площадь к объему тоже имеет значение. Степень обжига бочки разделяется на три вида: малый, средний, сильный. Время прокалики имеет четыре вида, а также скорость нагрева. Донья бочки могут быть обожженными или нет. И все это может существовать в различных вариациях. То есть, поместив одно и то же вино в разные бочки, мы можем получить до 40 разных вин. Соответственно все качества влияют на цену бочки.

От редактора: Я не ставлю своей целью подробно описывать технологию производства вин. Моя задача показать вам практически замкнутый цикл производства и еще раз напомнить: без перерабатывающих мощностей, имея только сырье, выжить невозможно.

Ольга Уманская f

У кого из земледельцев не болит душа за урожай? Таких не найдете. У доброго хозяина как бы не складывался год, закрома пустыми не бывают. В период весеннего сева, вегетации и созревания зерновых сельские товаропроизводители области проводят агротехнические мероприятия по подкормке растений, их защите от сорняков и вредителей. В последние годы фитосанитарная ситуация в области определяется как крайне сложная. Получили распространение не менее 10 карантинных объектов, в том числе несколько видов вредителей, сорных растений. Несколько лет подряд наш регион по оценкам специалистов занимал первое место по засоренности полей. В нынешнем году озимые культуры перезимовали хорошо, а вместе с ними благополучно перезимовали и вредители. И одни из самых главных вредителей — это хлебный жук и клоп черепашка. О том какова фитосанитарная обстановка в конкретных хозяйствах региона рассказывают руководители сельхозпредприятий.

С. В. Доброскокин, глава КФХ, Октябрьский район:

Ранней весной мы провели химпрополку озимой пшеницы на площади 1700 гектаров гербицидами. Каждый год проводим эти работы, потому что у нас перезимовывает большое количество такого сорняка, как марь белая. Сейчас озимая чистая. Провели работу по такому вредителю как клоп вредная черепашка. Мы заметили, что работая ежегодно стабильно по сорнякам и вредителям — очистили от большинства сорной травы свои поля.

Н. А. Бадеева, глава КФХ, Октябрьский район:

В нашей южной зоне всегда нашествие клопа черепашки и хлебного жука. Хлебный жук в большом количестве гибнет при обработке паров в начале июня. Мы на своих полях провели уже к этому времени три культивации. Обработали озимую пшеницу и от клопа. Несколько лет назад мы просто мучились от этого вредителя. Мы свои посевы обрабатываем, а в хозяйствах соседнего района этого не делают и он весь перебирается снова к нам. Сейчас и они серьезно работают над повышением качества урожая — поэтому проводят обработку. За последние три-четыре года мы очистили свои поля от многих злостных сорняков. А вот выюнка много, но и с ней мы справимся.

**СТАРТЕРЫ
ГЕНЕРАТОРЫ**
на импортную сельхозтехнику,
грузовые и легковые автомобили

РЕМОНТ ЗАПЧАСТИ
любой сложности в день обращения

ПРОДАЖА
г. Волгоград, ш. Авиаторов, 3
(8442) 600-557, 8-962-760-05-57

Влияние СЗР на фитосанитарную обстановку

А. А. Булатов, глава КФХ, Светлоярский район:

Каждый год обрабатываем посевы и от сорняков и от вредителей. Поля стали намного чище. А как иначе, сейчас новые требования к качеству зерна, на которое влияют и сорняки и клоп черепашка, поэтому стараемся проводить все агротехнические мероприятия. Одно радует, что в этом году не наблюдаем саранчи...

М. А. Хабаров, глава КФХ, Иловлинский район:

Фитосанитарная обстановка на наших полях в нынешнем году стабильная. Обработываем и от сорняков, и от вредителей. Используем при обработке препараты, которые имеют государственную регистрацию и внесены в каталог пестицидов и агрохимикатов, разрешенных к применению на территории Российской Федерации. Применяем их в соответствии с указанным регламентом. В последние годы наши поля стали чище, но работы в этом направлении еще много.

В. В. Билоус, руководитель ОАО «Равнинный», Котельниковский район:

Наши климатические условия позволяют при применении средств защиты растений получать высококачественное зерно. Поэтому ежегодно проводим химпрополку с применением гербицидов. Провели обработку зерновых и других сельскохозяйственных культур от клопа черепашки и лугового мотылька. Наши финансовые возможности ограничены, но, тем не менее, такие работы обязательны.

А. И. Морозов, глава КФХ, Котельниковский район:

Несколько лет назад у нас из-за повреждения колоса клопом черепашкой было много фуражного зерна. Поэтому сейчас мы стараемся все посевы обработать от этого вредителя. Ведем борьбу и с хлебным жуком, и с сорняками. Стараемся соблюдать все требования Россельхознадзора.

Н. Н. Олейников, глава КФХ, Калачевский район:

Хозяйство нашего южного района всегда страдает от нашествия саранчи, клопа черепашки, хлебного жука. Каждый сезон работаем над тем, чтобы не допустить распространения этих вредителей. Саранчи в этом году у нас нет. От клопа посевы обработаны, поэтому надеемся получить качественный урожай. С сорняками ведем как механическую, так и химическую борьбу. В течение весенне-летнего сезона пары обрабатываются от сорной растительности, а посевы озимой пшеницы, особенно те, которые бывают изрежены, обрабатываем гербицидами. От многих видов сорняков мы избавились, но работы еще в этом направлении много.

Ю. В. Богатырев, глава КФХ, Киквидзенский район:

На фитосанитарную обстановку на полях напрямую влияет финансовое состояние наших хозяйств. Не всегда мы имеем средства на закупку и обработку гербицидами и пестицидами. Тем не менее, стараемся содержать свои посевы в хорошем состоянии, это современные требования. Обработываем посевы от сорняков, которые в уборочную страду создают проблемы с обмолотом.

В. П. Плешаков, глава КФХ, Новоаннинский район:

Для того чтобы получить хороший и главное качественный урожай, мы ежегодно применяем средства защиты растений. Обработываем посевы от сорняков, что позволило избавиться от многих многолетних сорняков. Обработываем поля и от вредителей.

В. И. Парамонов, глава КФХ, Алексеевский район:

Я уже неоднократно говорил и повторяюсь снова, что нам, сельхозтоваропроизводителям, надо иметь достойную фиксированную закупочную цену на нашу продукцию, и мы могли бы проводить обработку посевов от всех вредителей и сорняков. Стараемся это делать исходя из наших финансовых возможностей.

В. И. Сазонов, глава КФХ, Новоаннинский район:

Работаем в этом направлении последние годы стабильно. Проводили анализ по качеству и количеству урожая за те годы, когда обработка против сорняков и вредителей не велась, и за последние три года. Сравнили результаты и увидели, что потери в урожае были значительные. Стараемся работать с фирмами, которые поставляют хорошие лицензированные гербициды и пестициды. Соблюдаем технический регламент, ведь только от правильного применения гербицидов и пестицидов есть реальный эффект.

В. П. Осипов, глава КФХ, Калачевский район:

Мы находимся на юге нашей области, поэтому у нас чего только нет. Но главный наш враг, конечно, клоп черепашка. Борьбу с ним ведем безжалостную. Несколько лет назад на средства защиты растений государство выделяло компенсацию, сейчас этого нет. Но нам наш выращенный урожай дороже всего, поэтому не жалею средств на обработку посевов и от клопа, и от сорняков.

В. Н. Поляков, глава КФХ, Суриковинский район:

Боремся и с сорняками, и с вредителями. Если сравнить с прошлыми годами, то положительная динамика есть. Стало меньше сорняков, от некоторых практически избавились. В этом году нет саранчи, а так она нам много проблем доставляла.

Н. П. Шейченко, глава КФХ, Чернышковский район:

Фитосанитарную обстановку на полях нашего хозяйства определяю как вполне стабильную, несмотря на то, что в нашем районе благополучно перезимовали многие вредители. Обработали ранней весной поля гербицидами. Избавились от многих сорняков. Обработали озимую пшеницу и от клопа. Готовимся к жатве, надеемся что получим хороший и качественный урожай.

Елена БИРЮКОВА f



Николай Соболев: «Сначала дай, а потом возьми»

Прошлый сезон был для фермера из Урюпинского района Николая Соболева урожайным и по намолоту и по заслуженным наградам. Его ООО «Хлебное» стало первым среди фермерских хозяйств района по урожайности пшеницы и подсолнечника. А в областном конкурсе «Лучшие менеджеры и организации года» сельхозпредприятие удостоилось звания «Лучшая организация 2013 года» в номинации «Сфера малого и среднего предпринимательства». Поэтому и ежегодный День поля, который в районе проводится по традиции накануне уборочной, в этом сезоне провели именно в ООО «Хлебное».

Добивается же высоких результатов фермер, по его собственному признанию, во многом благодаря четкой и слаженной работе своего коллектива.

Люди прежде всего

— Как формировалось ваше хозяйство?

— ООО «Хлебное» образовалось в 2000-м году после раздела бизнеса с компаньоном. А фермером я стал в начале 90-х на основной волне фермерского движения. До этого работал в совхозе «Искра» заведующим гаражом.

Начинал, как и многие, с чистого листа. Полевой стан оборудовал с нуля на краю балки. Моим кабинетом был вагончик, обложенный кирпичом. Техника под открытым небом, столовая в летней времянке.

Теперь это база с офисом, возле которого разбиты клумбы, есть ангары, теплая мастерская и еще много чего нужного, если живешь и работаешь в чистом поле. Я так считаю: от рабочих нужно только тогда требовать, когда ты им все условия создал. Сначала дай, а потом возьми.

— И что даете?

— В хозяйстве трудятся двадцать два человека. В основном все мои одно-

сельчане из поселка Искра. От дома до базы двадцать пять километров. Определенные трудности с доставкой сюда людей возникали часто. Поэтому купили пассажирскую «Газель» — и проблемы отпали. Впрочем, домой механизатор может не возвращаться каждый день: для отдыха у нас есть все необходимое. Смыть пыль после смены можно в душевой, а захотел попариться — пожайлуста, баня здесь же. Полы отделаны кафелем, стены обшиты сосновой рейкой — все по высшему разряду. В комнате отдыха кровати застелены свежими простынями и телевизор имеется. А в столовой всегда готовы накормить, что называется, от пуза. Все овощи со своего огорода, мясо поступает из птичника и овчарни. Летом небольшую бахчу для себя разбираем.

Неудивительно, что устроиться к нам на работу довольно сложно. Один механизатор три сезона ждал, пока место освободится. И, конечно же, не только из-за хорошей столовой и бани сюда люди идут. Зарплата вовремя, на ее размер никто не жалуется. Можно взять беспроцентную ссуду в кассе хозяйства. Занимают — кто на стройку, кто на покупку машины. Когда человек видит,

что ему готовы во всем помочь, он и работать будет с полной отдачей.

Пропашные без гербицидов

— У вас продуктивная и в тоже время дешевая технология возделывания подсолнечника: вы обходитесь без гербицидов. Расскажите о ней.

— Все очень просто. Перед севом смотрим, если почва рыхлая, слабо уплотненная, то проводим выравнивание и прикатывание. Для этого используем сцепку, которую сделали сами из обычных борон, они стоят впереди катков. После этой обработки проводим сев. Через 4-5 дней вновь проходим этим агрегатом. Уплотнением почвы провоцируем сорняки, и на фазе роста подсолнечника 3-4 листа поводим повсюдовое боронование штригель-бороной. В результате такой «зачистки» потом достаточно всего один раз провести междурядную культивацию.

— С гербицидами и прочей агрохимией вообще не работаете?

— Отнюдь. Проводим химпрополку зерновых, работаем по клопу черепашке. При этом одновременно вносим гуматы, чтобы снизить воздействие на растения ядохимикатов. Удобрения применяем в основном при севе по припашке.

— То есть, от паров отходите?

— Да, стараемся это делать. Паровой клин сократили наполовину. Увеличиваем долю сева по предшественнику. Озимых культур в прошлом сезоне посеяли 700 га. В обороте два сорта: «Ермак» и «Губернатор Дона». Первый в нашей зоне показывает себя лучше. Дожди не дали выполнить план по озимым, недосев в 150

га восполняли за счет увеличения доли ячменя, он занял в этом сезоне 240 га. Этой культуре в последние годы уделяем много внимания. Ячмень хорошо идет после подсолнечника. Заложен семенник сорта «ЯК-401», основная площадь занята сортом «Вакула». Именно для сохранения приемлемого севооборота постоянно сею гречиху. Всего в обороте у нас 2225 га, поэтому этой культуре выделяем в пределах 100 га. Урожайность стабильно держится на уровне 20 ц/га. Гречиха у нас выступает, как страховая культура, на случай весеннего пересева озимых.

Сейчас задумываемся над тем, какую культуру еще ввести, пока остановились на кукурузе. Но нужно решить вопрос, где ее потом сушить.

— Как сформирован клин подсолнечника?

— Подсолнечник занимает 700 га. Из них 130 га — кондитерский сорт «Лакомка». Мы его выращиваем много лет, есть постоянный канал сбыта. Остальное отдаем двум гибридам PR 64 A 89 и Lg 56/65. Последний в прошлом году на одном поле дал 36 ц/га при высокой масличности.

Патриотичное оснащение

— В хозяйстве практически нет импортной техники. Почему?

— Хотелось бы говорить о патриотизме, но все гораздо приземленнее — экономим средства. Мы и на отечественной умеем добиваться высоких результатов, потому что за ней уход тщательный. Мехдвором руководит Василий Авраменко, мастер высочайшего класса. Любой сложный ремонт двигателя, коробки передач делается на месте. Я за несколько лет капитально оснастил мастерскую. В других хозяйствах станки чуть не выбрасывали, а мы их забирали. Так теперь к нам из

соседнего сельхозкооператива приезжают детали вытачивать. Переоснащаемся. В принципе можно найти отечественный более дешевый, но не менее качественный аналог зарубежного агрегата. Например, в этом году купили культиватор под пропашные, и зерновую сеялку, произведенные в Воронежской области. Хорошая техника. А вот погрузчик на зерносклад взяли все-таки импортный с функцией «краб». Машина маневренная и грузоподъемность большая. В России такого не выпускают. Стоит правда недешево — 3,5 млн. рублей, но зато работает и в складе, и на ферме.

Не хлебом единым

— Вы один из немногих фермеров района, занимающийся животноводством. Насколько трудно сейчас в этой отрасли?

— У нас всегда было подсобное хозяйство. До трехсот голов свиней держали, живую копейку с них получали. Из-за африканской чумы поголовье переели. И мой заместитель Рубен Рагимов настоял заняться овцеводством.

Для начала закупили семьдесят овцематок курдючной породы. Выпасы же позволяют держать до тысячи голов. С прицелом на эту цифру пригласили специалиста. Для его семьи купили дом в соседнем хуторе Лоциновском, помогли с обустройством. Вкладывать в животноводство придется много. Обидно смотреть, как в хозяйствах разваливаются бывшие фермы, а нам придется все строить с нуля. Но другого пути у нас нет. Без животноводства стабильного производства не выстроить.

Еще одна проблема — невозможность взять в аренду выпаса и сенокосы на длительный срок. Районная администрация предоставляет их только на три года. Выиграю я конкурс в следующий раз — неиз-

вестно. И как на такой зыбкой почве развивать столь затратное производство? Сейчас у нас 200 голов овцематок, постепенно наращиваем основное поголовье, оснащаемся кормозаготовительной техникой.

Развивать овцеводство подталкивает и отсутствие свободной пашни. В основном вся земля уже закреплена за хозяйствами, пайщики соседних предприятий и рады бы землю свою мне сдать, да сроки договоров аренды еще не истекли.

— Если к вам стремятся, значит, условия аренды привлекательные?

— Мы берем землю на выгодных для владельца условиях. Только зерна даем на пай три тонны, это верхняя планка по району. Специально для пайщиков сею ячмень — получается самый лучший корм для скота. Если нужно, помогаем и сверх оговоренного в договоре. По-людски с людьми работаем, а не по мертвой строчке документа. Хочу, чтобы обо мне не говорили, что, став фермером, я оторвался от земляков. Но с другой стороны людям нужно понять, что времена колхозные, когда все было мое и ничье, прошли. Приведу такой пример. Восстановил и зарыбил фактически пересохший пруд. Пока он был брошен, никто о нем не вспоминал. Подрос карп, и местные рыбаки налетели, как саранча, в том числе и председатель соседнего сельхозкооператива. На вопрос, почему у себя пруды не зарыбляет, тот лишь отмахнулся. Мало у нас пока тех, кто даст, все в основном только брать привыкли.

— В регионе стартовала программа «Устойчивое развитие сельских территорий». Как вы ее оцениваете?

— Конечно, хорошо, что о селе вспомнили и пытаются его возродить. Но напрашивается закономерный вопрос, а почему раньше о проблемах селян не думали? Еще вопрос, как будет работать программа в отдельно взятом регионе, если проблемы разрушающие село общегосударственного масштаба? Возрождение нужно начинать с обеспечения стабильности сельхозтоваропроизводителям. Если бы я знал, какой будет цена на мою продукцию на годы вперед, я бы уверенно вкладывал средства в производство, создавал рабочие места. И так бы поступали во всех хозяйствах. В результате, сама собой отпала бы проблема безработицы и тянущийся за ней шлейф социальных проблем. Стали бы стабильно и в полном объеме отчислять налоги в местные бюджеты. Село бы ожило быстро. Вот в каком направлении должно работать государство.

Андрей Муравьев.

Фото автора



21-я МЕЖДУНАРОДНАЯ АГРОПРОМЫШЛЕННАЯ ВЫСТАВКА



ЮГАГРО

ufi
Approved
Event

25-28 ноября 2014

ПОЛЕ ДЕЛОВЫХ РЕШЕНИЙ



www.yugagro.org

Т +7 (861) 200-12-50, 200-12-70, E ugagro@krasnodarexpo.ru

Генеральный спонсор

Альтаир

Официальный спонсор

АГРО · УТАЛ · СЕРВИС

Спонсор раздела «Растениеводство»

avgust
crop protectionСпонсор
деловой
программы

Генеральный информационный партнер



Официальный информационный партнер



РЕКЛАМА

Методы учета вредителей

Клоп вредная черепашка

Система наблюдений за развитием вредной черепашки предусматривает проведение следующих учетов: весенний учет клопов в местах зимовки; учет перезимовавших клопов на посевах; учет личинок; осенний учет клопов в местах зимовки.

Весенний учет клопов в местах зимовки проводится после установления положительных температур воздуха выше +5...+6С. Для этого с каждой стороны леса осматривают по 20 пробных площадок размером по 0,25 м² в лесополосах через каждые 500 м, в лесах – через 100 м. Просматривается подстилка, выбираются все обнаруженные клопы, определяются их численность и видовой состав, выживаемость и причины гибели.

Основная масса черепашки концентрируется в естественных лесах и байрачных зарослях, однако лесные полосы определенного типа и конструкций имеют большой удельный вес как резерваты вредителя. В лесополосах возраста 15-20-ти лет с наличием подстилки толщиной 1-2 см наибольшее скопление клопов наблюдается в посадках сосны, из лиственных – в посадках скумпии, дуба, а также в смешанных насаждениях из дуба и сосны, вяза и скумпии, вяза и дуба. С меньшей плотностью вредитель заселяет полосы с преобладающим составом лоха, ясеня, груши, клена. Полосы из смородины и желтой акации черепашкой фактически не заселяются.

Учет перезимовавших клопов на посевах необходимо проводить после устойчивого перехода температуры воздуха через +14°С. На каждом поле осма-

тривают по 20 пробных площадок размером по 0,25 м² (3 соседних рядка по 0,5 м). При осмотре меньшего количества площадок точность учетов снижается. Следует помнить, что клопы сначала заселяют посевы зерновых культур, примыкающие к местам зимовки, а затем мигрируют на отдаленные поля. Посевы озимых культур заселяются раньше, чем яровых.

Учеты лучше проводить с 7 до 12 и с 16 до 19 часов. В прохладную погоду клопы прячутся под комочки почвы, в трещины, поэтому учет их менее точен, чем в теплую и жаркую погоду. Достоверность снижается также при большой загущенности и облиственности посевов. Одновременно с учетами численности определяют размеры заселенных площадей и решается вопрос о необходимости химических обработок.

ЭПВ – 1-2 клопа/м² на озимых (при сухой весне 1 клоп/м²), 1-1,5 клопа/м² – на яровых (в засушливые годы 0,5 клопа/м²).

Учет личинок необходимо проводить 3-4 раза, что позволяет проследить за динамикой их развития, определить оптимальные сроки проведения истребительных мероприятий, установить их эффективность, а при необходимости назначить повторную обработку. Последняя возникает в трех случаях: при растянутых сроках яйцекладки и отрождения личинок, при очень высокой численности личинок и при засушливой погоде, когда период защитного действия пиретроидов резко сокращается.

Численность клопа определяют на площадках по 0,25 м² из расчета 16 пло-

щадок на поле. На каждой площадке осматривают растения, поверхность почвы и растительные остатки, при этом подсчитывают количество личинок по возрастам.

В отдельных рекомендациях для учета численности личинок предлагается кошение энтомологическим сачком. При этом приводится переводной коэффициент (1 взмах равен 0,5 м²), позволяющий пересчитать количество отловленных сачком личинок или молодых клопов на единицу площади. Однако, сачком даже при оптимальной погоде отлавливается лишь 20% личинок младших и 30% – старших возрастов. Учитывая, что в период линек, при ветреной, очень жаркой или, наоборот, холодной погоде основная масса личинок находится в нижней части стеблестоя и на земле, достоверность этого метода невелика. Кошения сачком приемлемы только для определения возрастного состава популяции.

ЭПВ – 1-2 личинки/м² (пшеницы сильных и ценных сортов, семенные участки), 5-6 личинок/м² – на рядовых посевах.

Осенний учет клопов в местах зимовки аналогичен весеннему. Определяют среднюю и максимальную численность, одновременно собирают 50 клопов, которых взвешивают в лабораторных условиях для определения массы самцов и самок. Средняя масса клопов является показателем их физиологического состояния. Высокий показатель (120-140 мг) свидетельствует о том, что гибель клопов в период зимовки будет в пределах 10-20%, а при низком (90-100 мг) основная часть популяции (70-80%) погибнет. ■



Хлебные жуки

Личинок хлебных жуков учитывают весной с помощью почвенных проб площадью 0,25 м² и глубиной 30 см. На поле берут 8-16 таких проб, почву тщательно просматривают, подсчитывают обнаруженные личинки и вычисляют их среднюю плотность.

ЭПВ – 20 личинок/м².

Учеты имаго проводят в период массового лета жуков; обычно эти сроки совпадают с фазой молочной спелости зерна. Для учета в центре поля и в краевой полосе шириной 50-80 м выделяют по 20 площадок по 1 м² (глазомерно) и на них подсчитывают сидящих на колосьях жуков. Жуки остаются на посевах до конца восковой спелости, легко перемещаясь по полю и между полями, поэтому для определения средней плотности жуков на поле необходимо сделать 2-3 учета с интервалом 3-5 дней. По результатам учетов рассчитывают средневзвешенную плотность популяции с учетом того, что на краевой полосе жуков больше, чем в центре поля. Обследования следует проводить в теплые безветренные дни после 15 часов, когда основная масса жуков питается на колосьях.

ЭПВ – 3-5 жуков/м²

Внутристеблевые вредители

Взрослых мух учитывают во время массового лета, обычно совпадающего с кущением пшеницы. Для этого в 10 местах поля делают по 10 взмахов сачком. Содержимое сачка вытряхивают в мешочек с этикеткой, который плотно завязывают и помещают в полиэтиле-



Шведская муха

новый пакет или эксикатор для замаривания. Через 2 ч содержимое каждого мешочка вытряхивают на лист белой бумаги и подсчитывают мух.

Учет поврежденности посевов личинками злаковых мух и стеблевых блошек проводят в фазе полного кущения – начала стеблевания. На поле отбирают 10 проб по 20 растений или 16 полуметровых отрезков рядка (при обычном рядовом посеве это равно 1 м²). Растения выкапывают и тщательно анализируют. За влагалищами листьев могут быть обнаружены ложнококоны и личинки гессенской мухи, повреждающие стебель снаружи. Главные и боковые стебли вскрывают. При обнаружении личинки жука или бокового отверстия в основании стебля растения относят к поврежденным стеблевой блошкой. Если внутри стебля обнаружена личинка мухи или спиральный ход к узлу кущения, то это повреждение шведской или пшеничной мухами либо зеленоглазкой. Затем подсчиты-

вают процент повреждения растения и стеблей (главных и боковых).

ЭПВ – 30-50 мух/100 взмахов сачком или 6-10% поврежденных стеблей, 6-8 пшеничных мух/100 взмахов сачком, 30 жуков/100 взмахов сачком, или 10% поврежденных стеблей в начале заселения посева.

Злаковые тли

В течение вегетационного сезона проводят несколько учетов численности злаковых тлей. Тлей начинают учитывать в период полного кущения. В 10 местах поля на 10 стеблях подсчитывают тлей и устанавливают плотность их популяции в пересчете на 1 стебель и процент заселенных стеблей. Заселенность посева можно выразить в баллах по 5-балльной шкале:

- 1 – отдельные особи на 2-3 листьях;
- 2 – колонии по 3-5 особей на 2-3 листьях;
- 3 – колонии по 10-15 особей на 1/2 всех листьев;
- 4 – колонии по 20 особей и более на 2/3 всех листьев;
- 5 – многочисленные колонии на всех листьях.

Средний балл заселения поля или делянки рассчитывают по формуле

$$C = \frac{\sum(a \cdot b)}{N}, \text{ где:}$$

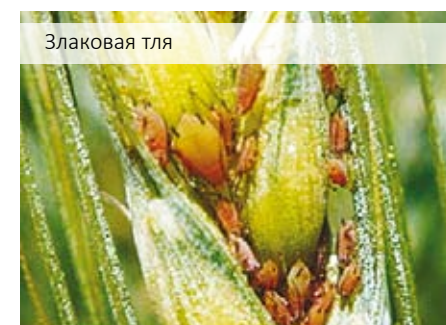
C – средний балл заселения;

$\sum(a \cdot b)$ – сумма произведений числа заселенных тлями растений (a) на соответствующий балл заселения (b);

N – количество растений в пробе.

В период выхода в трубку учет повторяют. После выколашивания посева тли в основном переходят на колосья, где удерживаются до конца молочной спелости. В это время учитывают тлей на колосьях, либо подсчитывая их, либо по 5-балльной шкале. По результатам учета устанавливают процент заселенных колосьев и степень их заселения в абсолютных показателях или в баллах.

ЭПВ – выход в трубку – 10 тлей/стебель, или заселение 50% стеблей; колошение – 5-10 тлей/колос при заселении 50% колосьев; налив зерна – 20-30 тлей/колос. f



Злаковая тля

НОВИНКА

СЕЛЕСТ® ТОП МЕНЯЕТ Ваш взгляд на ЗАЩИТУ СЕМЯН

ИННОВАЦИОННО



Единое решение комплекса биологических проблем

ПРИБЫЛЬНО



Выгодный урожай

НАДЕЖНО



Оптимальное сочетание действующих веществ

УДОБНО



Готовая препаративная формуляция



реклама

 **Селест® Топ**

syngenta

Филиал ООО «Сингента» в г. Волгограде
400001, г. Волгоград, ул. Канунникова, д. 23, офис 49/1 (4-22)
Тел./факс: (8442) 268 408/09
www.syngenta.ru

TM

Защита семян озимых зерновых культур – выбор за агрономом

Озимые колосовые занимают ключевую позицию в системе зернового производства большинства хозяйств Волгоградской области. Одними из лимитирующих факторов в получении запланированной урожайности культуры являются наличие влаги в осенний период и успешная перезимовка. Главные причины, которые приводят к изреживанию и гибели озимых зерновых в зимне-весенний период – это вымерзание, засуха, локальное вымокание, инфекционное выпревание и другое. Повлиять на погодные факторы невозможно, но обеспечить контроль проявления ранних корневых гнилей, дать возможность растениям сформировать мощную корневую систему, пройти необходимый период закалки, и уйти в зимовку подготовленными – все это позволяет осуществить грамотный подход к выбору протравителя.

Компания «Сингента» для защиты семян зерновых культур предлагает несколько эффективных фунгицидных препаратов, использование которых позволяет получать стабильные и высокие урожаи – **ДИВИДЕНД® ЭКСТРИМ, МАКСИМ®, МАКСИМ® ЭКСТРИМ, МАКСИМ® ПЛЮС** и фунгицидно-инсектицидный продукт – **СЕЛЕСТ® ТОП**.

Выбор препарата для защиты семян, безусловно, должен быть основан на учете ряда факторов – фитосанитарного состояния зерна, инфекционного фона почвы под предшественником, погодных условий на период сева, экономических показателей – значимая прибавка в урожайности от применения протравителя.

Наибольшую проблему в период осеннего сева со стороны семян может составить заражение их пыльной головней, а также значительное инфицирование возбудителями фузариозных корневых гнилей. Также следует обратить внимание на альтернариозную инфекцию, и возбудителей плесневения – грибов рода *Penicillium*, *Aspergillus*, *Mucor*. Высокое распространение данных групп грибов на семенах может привести к задержке ростовых процессов и снижению всхожести.

Со стороны предшественников можно выделить следующие группы по угрозам распространения заболеваний (угроза распространения болезни – предшественник):

- **Инфекционное выпревание (снежная плесень, тифулез) – зерновые, бобовые;**
- **Фузариоз – кукуруза, зерновые, многолетние бобовые травы;**

- **Питиум – зерновые, кукуруза;**
- **Ризоктониоз – зерновые, картофель, кукуруза;**
- **Альтернариоз – подсолнечник.**

Таким образом, по угрозам распространения заболеваний, самыми неблагоприятными предшественниками для озимых колосовых являются кукуруза и зерновые. При размещении озимых по пласту этих культур следует наиболее тщательно подойти к подбору протравителя.

В последние несколько лет все чаще приходится сталкиваться с негативными погодными условиями, складывающимися в период сева озимых зерновых культур. Периоды засухи и переувлажнения заставляют делать акценты не только в сторону агротехники, но и на выбор препарата для защиты семян, роль которого в ряде случаев оказывается решающей.

С проблемой засухи в период посева озимых сталкивается каждый агроном. Со стороны агротехники наиболее действенным и простым способом устранить последствия данного негативного фактора – это сдвинуть сроки сева на более поздние, и увеличить глубину посева – это с одной стороны дает возможность достичь влажного горизонта почвы, а с другой – уйти от провокационной влаги.

Однако, все эти агротехнические мероприятия в конечном итоге ведут к появлению запоздалых и неравномерных всходов, к снижению энергии роста, значительному поражению растений возбудителями корневых гнилей, и в первую очередь питиозной этиологии. Поражение питиумом приводит к еще более быстрому распространению фузариозной инфекции. Как следствие всех этих факторов – растения формируют плохо

развитую корневую систему, слабый листовой аппарат, как правило, не успевают пройти период закалки и – вымерзают. В этой ситуации наиболее важно для обработки семян отдать предпочтение препарату способному снять негативные последствия неблагоприятных факторов и дать растениям на начальном этапе роста дружный старт, и при этом надежно защитить от патогенной микрофлоры. Все это дает применение препарата **ДИВИДЕНД® ЭКСТРИМ**. Благодаря высокой концентрации действующего вещества – дифеноконазола, период защитного действия препарата против возбудителей корневых гнилей, альтернариоза и плесневой инфекции более растянут. Не менее важно, что вторую часть протравителя составляет – мефеноксам, эффективный в борьбе с питиозными корневыми гнилями. Питиозная инфекция опасна еще и тем, что ослабляя растения на начальном этапе, она является прекрасным проводником для развития других возбудителей корневых гнилей. Препарат абсолютно не задерживает ростовые процессы растений, что позволяет проводить посев в более поздние сроки, на глубину до 7-8 см, и при этом получать дружные всходы в широком диапазоне температур. **ДИВИДЕНД® ЭКСТРИМ** – это первый препарат для обработки семян компании «Сингента», препаративная форма которого создана с применением технологии «Формула М» – это более качественное нанесение, распределение и удержание препарата на поверхности семян. **ДИВИДЕНД® ЭКСТРИМ – мягкий уход!**

Периодически на посевах озимых зерновых культур агрономы сталкиваются с проблемой инфекционного выпревания. Основные возбудители заболевания – *Fusarium nivale* (= *Microdochium nivale*), *Sclerotinia borealis*, *Typhula incarnata*, *T. ida-hoensis* и др.

Вредоносность инфекционного выпревания зерновых культур велика. В этой ситуации наиболее важно отдать предпочтение выбору препарата для защиты семян на основе флудиноксонила – **МАКСИМ® и МАКСИМ® ЭКСТРИМ**.

Основными преимуществами данных препаратов является – длительный период защитного действия, широкий спектр контролируемых патогенов, в том числе и возбудителей инфекционного выпревания, и индукция защитных свойств у растений, что очень важно в период их перезимовки. Действующее вещество препаратов – флудиноксонил – концентрируется в прикорневой части растения, и в течение продолжительного времени защищает от возбудителей корневых гнилей. Даже в весенний период можно говорить о пролонгированном действии препаратов – после перезимовки на фоне с обработкой протравителями **МАКСИМ®** и **МАКСИМ® ЭКСТРИМ** растения выглядят более здоровыми, зелеными, с хорошо сформированной корневой системой, и с сохранившимся листовым аппаратом, по сравнению с хозяйственными вариантами. Особо актуальным становится вопрос защиты растений в период перезимовки в связи с общей тенденцией в практике сельского хозяйства уменьшения нормы высева. Применение таких высокотехнологичных препаратов, как **МАКСИМ®** и **МАКСИМ® ЭКСТРИМ**, позволяет реализовать потенциал растения – Одно семя – одно растение.

Необходимо отметить, что **МАКСИМ® ЭКСТРИМ** в составе формуляции имеет как контактный флудиноксанил (класс фенилпирролы) против фузариозной инфекции, так и ципроконазол – высокоактивный, системный триазол, действие которого позволяет контролировать пыльную головню и возбудителей некоторых листовых пятнистостей на начальном этапе роста растений.

МАКСИМ® и **МАКСИМ® ЭКСТРИМ** – это наиболее рациональное решение для защиты семян озимой пшеницы при следующих условиях:

- **посев проводят в оптимальные для данного региона сроки;**
- **необходимо сохранить высокий потенциал урожайности, заложенный растениями с осени;**
- **важно защитить озимые от инфекционного выпревания.**

Наиболее оптимально использовать препарат **МАКСИМ® ЭКСТРИМ**, в норме расхода 1,75-2,0 л/т, **МАКСИМ®** 1,5-2,0 л/т.

Новый контактно-системный протравитель **МАКСИМ® ПЛЮС**, благодаря содержанию флудиноксонила и дифеноконазола обеспечивает комплексную защиту против основного патогенного комплекса возбудителей коневых гнилей (идеальный баланс эффективности против гнилей фузариозной и гельминтоспориозной этиологии), включая контроль выпревания различной этиоло-

гии. Продукт не обладает ретардантным эффектом, универсален как при оптимальных, так и при поздних сроках сева. Норма расхода 1,2-1,5 л/т семян.

Основным методом борьбы со злаковыми мухами остается химический. Применение системного подхода – это использование инсектицидного протравителя для обработки семян **КРУЙЗЕР®** в комбинации с последующей весенней обработкой посевов в фазе кущения инсектицидом по вегетации **ЭФОРИЯ®** – позволяет снизить численность вредителей осенней и весенней генерации до минимальных значений.

Обработка семян озимых культур препаратом **КРУЙЗЕР®** в норме расхода 0,8-1,0 л/т в зависимости от численности вредителя, позволяет защитить посевы от раннего заселения мухами в фазу всходы – кущение. При этом препарат действует непосредственно по вредящей стадии – личинке, и его эффективность абсолютно не зависит от условий окружающей среды. Эффект «жизненной силы» (повышение энергии прорастания, увеличении массы корней, быстрое развитие надземной части всходов), который наблюдается при применении препарата, дает возможность растениям быстро уйти от наиболее уязвимой фазы. Также необходимо учитывать, что использование препарата **КРУЙЗЕР®** способствует сохранению естественных паразитов и хищников злаковых мух. Эти насекомые существенно ограничивают размножение и распространение вредителей.

В 2013 году компания Сингента зарегистрировала новый инсектофунгицидный препарат для защиты семян зерно-

вых культур – **СЕЛЕСТ® ТОП**, который эффективно защищает как от комплекса болезней, так и вредителей. Удачная комбинация трех, хорошо известных д.в. – флудиноксонил, дифеноконазол, тиаметоксам – позволила компании дать производителю единое решение для контроля наиболее проблемных объектов: возбудителей корневых гнилей фузариозно-гельминтоспориозной этиологии, альтернариоза на семенах, жужелицы, проволочника, злаковых мух, тлей, цикадки. Кроме того, тиаметоксам стимулирует развитие корневой системы, что дает возможность проростку более эффективно использовать доступную почвенную влагу и элементы минерального питания. Более развитая корневая система способствует увеличению коэффициента кущения – основного фактора роста урожайности. Предложение хозяйственнику инсектофунгицидных препаратов для защиты семян позволяет обеспечить надежный запас прочности культуры на начальном этапе ее роста для дальнейшего получения высокопродуктивных посевов.

Защита семян озимых зерновых – важный элемент агротехники возделывания культуры. Успешный выбор препарата определяет конечный урожай!

Менеджер по технической поддержке компании
«Сингента», к.б.н. Полякова Н.Ю.

syngenta®

Крепкая защита
Мягкий уход
Высокий доход

Новый высокоэффективный системный фунгицид для предпосевной обработки семян зерновых культур

Дивиденд® Экстрим syngenta®

Филиал ООО «Сингента» в г. Волгограде
400001, г. Волгоград, ул. Канунникова, д. 23, офис 49/1 (4-22)
Тел./факс: (8442) 268 408/09
www.syngenta.ru

Федор Нестеров: «Работать на земле или зарабатывать?»

Наши читатели жалуются на низкую прибыльность агробизнеса, недостаточную поддержку со стороны государства. В поисках решения мы пошли за новыми знаниями. Классическое бизнес-образование фермерам мало-доступно (дорого и далеко). Поэтому наш главный редактор Ольга Уманская специально для Вас нашла тех, кто помогает развивать бизнес прямо на рабочем месте без отрыва от производства. У нас в гостях президент Школы владельцев бизнеса Федор Нестеров.

– К Вам обратился владелец агробизнеса. С чего Вы обычно начинаете разговор?

– У меня есть 3 волшебных вопроса, которые я всегда задаю владельцам бизнеса.

1. Кто Ваши клиенты?

2. Что Вы им продаете?

3. Почему покупают именно у Вас?

По ответам на них очень хорошо виден уровень развития бизнеса.

На самом низком уровне типичные ответы выглядят приблизительно так:

1. Кто Ваши клиенты? – Все. Мы обслуживаем любого, кто обратится.

2. Что Вы им продаете? – Название товара или услуги (пшеницу, стройматериалы, услуги аудитора...).

3. Почему покупают у Вас? – Не знаю или высокое качество + широкий ассортимент + индивидуальный подход.

– А почему такие ответы говорят о низком уровне развития бизнеса?

– Потому что в бизнесе нельзя быть таким, как все. Нельзя хорошо обслужить всех. Если все пытаются обслужить всех, то как выбрать среди них того, кто хорошо обслужит именно тебя?

Дорого платят только уникальным поставщикам, которые поставляют то, что очень нужно и что больше нигде найти нельзя. Если же Вы такой, как все, и производите массовые товары, то можете конкурировать только ценой. А на рынке всегда найдется идиот, который предложит цену меньше, чем у Вас. И поэтому, если вы производите массовые товары, то работаете много, а зарабатываете мало.

Применительно к агробизнесу, один из хороших ответов для фермерского хозяйства мог бы выглядеть так:

1. Кто Ваши клиенты? – Региональная сеть пекарен «Французская выпечка».

2. Что Вы им продаете? – Дорогую муку высшего качества.

3. Почему покупают именно у Вас? – Потому что только из нашей муки, которую мы делаем из нашей особенной пшеницы у них получаются настоящие круасаны – их фирменная продукция, приносящая пекарням основной доход.

Подобный ответ говорит о том, что у компании есть конкретный клиент и она знает, чем она привлекает этого клиента сейчас и что может сделать, чтобы привлечь его и других в будущем.

– Ну, что ж, тогда я воспользуюсь случаем и задам Ваши вопросы Вам самому. Кто клиенты бизнес-школы Fast Management?

– Наши студенты – владельцы бизнеса и наемные руководители, которые хотят иметь успешный, развивающийся, прибыльный бизнес или карьеру. А также те, кто хотят ими стать. Это энергичные, активные, позитивно настроенные люди, которые знают, чего хотят и готовы что-то делать, чтобы получить желаемое.

– Что Вы им продаете?

– Мы помогаем им переводить их бизнес или карьеру из текущего состояния – в желаемое.

– Владельцы обычно хотят развивать бизнес так, чтобы больше зарабатывать, обслуживать больше клиентов, иметь больше свободного времени и делать так, чтобы компания развивалась, но при этом работала без их участия.

– Наемные руководители хотят больше зарабатывать, заниматься важными проектами и карьерным ростом (регулярным повышением в должности).

– Почему они покупают именно у Вас?

– Потому, что мы продаем не обучение, а достижение желаемого результата. Обучение используется, как инструмент, но происходит само собой в фоновом режиме.

Кроме того, мы предоставляем услуги по интернету. Поэтому доступны в любом месте земного шара и даем возможность учиться на рабочем месте без отрыва от производства: в далекой стране или на удаленном хуторе. Сейчас у нас учатся владельцы и руководители из 6 стран.

И наконец, мы используем уникальную технологию управления Fast Management, которая позволяет резко повысить качество управления даже в условиях низкоквалифицированного персонала и которой больше нет нигде.

– Что такое Fast Management?

– Это технология управления, при которой процесс управления делится на типовые управленческие задачи. Например, как спланировать работу группы сотрудников или как отличить хорошего руководителя от плохого. Для каждой управленческой задачи есть своя последовательность действий (управленческий прием), которая быстро и эффективно приводит к желаемому результату. Тот, кто знает управленческий прием, может решать данную задачу, действуя, как опытный руководитель.

Использование Fast Management позволяет резко повысить эффективность управления даже для низкоквалифицированного персонала.

– Как Вы пришли к решению открыть бизнес-школу?

– Я начинал карьеру инженером, потом стал управленцем и дорос до топ-менеджера крупного производственного предприятия (2000 работающих). Больше 20 лет провел в бизнес-консалтинге, реализовал больше 150 проектов, основал 5 собственных бизнесов.

Проблематика во всех странах – одинакова. Чтобы иметь приличный уровень жизни, нужно много зарабатывать. Самый простой путь много зарабатывать – создать собственный бизнес. Если в семье изначально больших денег не было, то начинают все с создания малого бизнеса.

А из 100 созданных бизнесов через 5 лет 80 терпят убытки и закрываются. Еще через 5 лет остаются 10, которые еле сводят концы с концами и 1-2, которые выросли и стали успешными.

У нас очень трудолюбивые и предприимчивые люди. Проблема не в плохих условиях. Просто новоиспеченных владельцев бизнеса никто и никогда не учил профессии владельца бизнеса: как легко и эффективно управлять людьми, зарабатывать деньги и развивать бизнес.

Технологию Fast Management я разработал для собственных нужд когда занимался консалтингом. С ее помощью можно было быстро решать проблемы клиентов. Когда до меня дошло, что как консультант я могу помочь относительно немногим людям, я стал создавать бизнес-школу, чтобы иметь возможность помогать тысячам и десяткам тысяч предпринимателей.

– Каких результатов достигают студенты Вашей бизнес-школы?

– Типичный результат для владельцев – рост продаж и бизнеса на 100% за год.



“ В нашем подходе, родители занимаются традиционным бизнесом, а дети – новыми перспективными и прибыльными проектами.

Для руководителей – рост в зарплате на 50% и повышение в должности в течение 3-10 мес.

– Насколько ваши технологии применимы к сельскому хозяйству?

– Они универсальны и применимы к любому бизнесу. У наших студентов

самые разнообразные области деятельности: от промышленных предприятий до интернет-магазинов. Отраслевая специфика, конечно, есть и проявляется, в основном, в области производства товара/услуги. Но в области производства студенты, как раз сами специалисты. А основные проблемы у всех в маркетинге, продажах, управлении людьми, выращивании структуры бизнеса. Эти задачи мы и помогаем им решать.

– А разве этому можно быстро научиться?

– Владельцам не нужно обучение, им нужны результаты: продажи, структура, прибыль... Быстрые результаты. ►

С помощью обучения быстрые результаты получить нельзя: сначала вам нужно научиться, потом вы применяете свои знания на практике и только потом получаете результаты. Долго. А если опробуете и сделаете что-то не то, то еще дольше.

Мы действуем по-другому. Из безбрежного океана знаний, мы выделяем самое необходимое для развития бизнеса, по этим материалам делаем рабочие задания и заставляем студентов их внедрять в своей компании. Делая задания, студенты сразу получают результаты, а если что-то идет не так, то нюансы внедрения отработаем с помощью экспертной поддержки.

Поэтому хорошие результаты приходят быстро. А разбор ситуации с экспертами дает усвоение материала, как побочный результат.

— Наши фермеры часто жалуются на следующие проблемы:

- Недостаточную финансовую поддержку со стороны властей, особенно по сравнению с западными системами поддержки сельского хозяйства
- Отсутствие госрегулирования закупочных цен на продовольствие
- Ограниченный доступ к кредитным ресурсам
- Бесконечные проверки со стороны проверяющих органов

Что Вы можете сказать по этому поводу?

— То о чем Вы говорите — это не проблемы, а следствия проблем. Признак недостаточного понимания происходящего. Агробизнес — это сложный бизнес. Он, как пирог — многослойный. Причем некоторые слои находятся на виду и известны всем, а главные — известны только узкому кругу посвященных.

То, что на виду — это производственные сложности — зависимость от природы, сезонность, необходимость значительных инвестиций, сложные технологии и т.п. Все эти задачи можно свести в одну: как в противостоянии с природой производить больше продукции. Решению этой задачи уделяется максимум внимания в обществе. В том числе и в Вашем журнале.

Следующий слой — маркетинговый. Он уже менее известен. На этом уровне видно, что большинство сельхозпредприятий производят стандартные товары на массовый рынок. И не прямым потребителям, а перекупщи-

кам, которые заинтересованы в том, чтобы максимально снизить закупочные цены. В таких условиях, сколько не производи, вся прибыль достанется перекупщикам. Да плюс ценовые колебания на рынке, когда хороший урожай приводит к обвалу цен на рынке. Чтобы проводить самостоятельную ценовую политику, нужно иметь финансовые ресурсы, возможности для хранения продукции, доступ к экспорту, следить за мировыми ценами и т.п. Все это не под силу небольшому хозяйству.

Третий слой — государственный. Производство продовольствия — это основа национальной безопасности. Поэтому государство субсидирует и финансово поддерживает сельское хозяйство. С другой стороны, цены на продовольствие — это часть социальной политики. Поэтому государство — ограничивает цены на социальные товары: хлеб, молоко ... В результате, товаропроизводитель соз-

“ Чтобы не просто выжить, а еще и развиваться в этих условиях нужна многослойная бизнес-модель агробизнеса.

дают и поддерживают, но не дают ему нормально зарабатывать.

Четвертый слой — градообразующий. Агropредприятие — главный работодатель в своем селе. Бизнесу часто столько работников не нужно. Но если в селе не будет работы, то люди уедут и село умрет. Поэтому на плечи фермера ложится также задача загрузить односельчан работой. Вообще-то это государственная задача и ее должны решать местные власти. Поэтому фермеру для ее решения никто ресурсов не выделял и не собирается. Но местные власти с ней не справляются, а болит — фермеру. Вот он и вынужден заниматься трудоустройством односельчан за свой счет...

Чтобы не просто выжить, а еще и развиваться в этих условиях нужна многослойная бизнес-модель агробизнеса.

То есть бизнес делится на части: одной частью вы решаете государственные задачи и получаете под это государственные ресурсы, другой частью — зарабатываете деньги, третьей — обеспечиваете занятость жителей своего поселка, ну и так далее.

Те, кто этого не сделают, будут все больше и больше залезать в кабалу круп-

ным игрокам рынка (закупщики, кредитные учреждения ...) и при этом будут жаловаться на отсутствие государственной поддержки.

— Очень интересный подход. А как это реализовать на практике? Тем более, что большинству фермеров уже за 50. Где им взять силы для столь масштабной перестройки бизнеса?

— Есть простое решение: у большинства фермеров есть дети. В традиционном семейном агробизнесе детям отведена роль рядовых сотрудников. Это неперспективно и не всем детям нравится. В нашем подходе, родители занимаются традиционным бизнесом, а дети — новыми проектами. В то время, как рядовые сотрудники — наемные, как и должно быть в бизнесе.

— С чего вы порекомендуете начать изучение новых технологий?

— Начинать нужно с обучения управлению компанией и бизнесом. Руководитель и владелец бизнеса — это профессия со своими секретами и навыками. И этой профессии пока нигде не учат. Очень желательно обучать сразу несколько поколений одной семьи. Это резко улучшит взаимопонимания и слаженность работы. Если ресурсов не хватает, то, в первую очередь, нужно учить молодых.

— Можете ли Вы объяснить свою многослойную бизнес-модель на практических примерах?

— Конечно, но не в рамках журнальной статьи. Если Вы организуете встречу с заинтересовавшимися представителями агробизнеса, тогда мы сможем поговорить на эту тему применительно к практической ситуации и ответить на конкретные вопросы. В зависимости от количества заинтересовавшихся, это можно сделать в живом выступлении или через интернет. Все-таки мы онлайн бизнес-школа.

От редакции. В статье предлагается очень необычный подход для повышения заработка в агробизнесе. Предлагаем обсудить эту тему и бизнес-обучение вообще более подробно. Вы можете задать интересующие вопросы Федору Нестерову по телефону редакции журнала «Волгоградский фермер» (8442) 52-10-12 или в комментариях к этой статье ниже на сайте www.vfermer.ru и мы обязательно опубликуем ответы на Ваши вопросы в следующем номере нашего журнала.

Ольга Уманская. f

Агропромобеспечение подтвердило лидерство

С 26 по 28 мая в г. Саранске прошел ежегодный съезд дилеров компании JCB как из России, так и из стран СНГ. В рамках этого мероприятия прошло практическое обучение сотрудников торговых организаций по всему модельному ряду компании JCB: телескопические и фронтальные погрузчики, мини-погрузчики и дизель-генераторы. По итогам обучения сотрудники компании Агропромобеспечение заняли 2 первых призовых места.

— Компания Агропромобеспечение сравнительно недавно приняла участие в дилерской программе JCB. — Рассказывает директор департамента сельскохозяйственной техники Агропромобеспечение Дмитрий Журавлев. — Поэтому на федеральный съезд дилеров JCB поехали все сотрудники нашей компании, которые работают с клиентами.

— Особенностью такого обучения была его объективность. Так, например, наряду с погрузчиками JCB были представлены одноклассники других известных производителей. А инженеры из Англии, которые принимают непосредственное участие в создании техники JCB, предлагали всем присутствующим самостоятельно оценить техническое исполнение каждого из узлов представленных машин. Причем в адрес конкурентов не звучала критика, но на примере их машин было показано техническое преимущество погрузчиков JCB. В этом особенность техники JCB — ее выбирают прагматичные собственники агробизнеса, основываясь на практичности и надежности, а не на эмоциях или любви к красоте.

— Все наши сотрудники смогли лично управлять образцами представленных погрузчиков на специально оборудованном треке, — продолжает Дмитрий Журавлев, — чтобы составить свое мнение о преимуществах и недостатках кон-



курирующих машин, а также в полной мере оценить их функционал.

— По итогам теоритического и практического обучения прошли соревнования в различных номинациях. Сотрудники компании Агропромобеспечение показали отличные результаты во всех дисциплинах, что принесло нам 2 призовых места, причем одно из них — первое. Таким образом, наш менеджер Калачев Виталий по общим итогам обучения награжден главным призом — планшетным компьютером I-Pad, а Александр Муравьев — фирменными часами с символикой JCB в номинации «Управление телескопическим погрузчиком».

— Это тем более приятно, потому что каждый из победителей впервые сел за руль погрузчика в тот день. Это доказывает и легкость в управлении телескопических погрузчиков JCB. Так, например, в одном из заданий нужно было положить теннисный мячик в стакан с помощью стрелы. Параметром оценки было затраченное на это время, потому что управляемость манипулятора JCB такова, что с заданием справились абсолютно все.

— Основным выводом, который мы сделали, приняв участие в этом грандиозном мероприятии, — подвел итог Дмитрий Журавлев, — заключается в том, что к выбору телескопического погрузчика надо подходить с особым вниманием к деталям, потому что надежность такой машины складывается из надежности каждого отдельного узла. В погрузчиках JCB каждый элемент конструкции выполнен с большим запасом прочности, и, что немаловажно, либо не требует обслуживания совсем,

либо доступ для обслуживания максимально прост.

— Чтобы показать все преимущества техники JCB компания Агропромобеспечение приглашает руководителей аграрных предприятий самостоятельно оценить управляемость и конструктивные решения телескопических погрузчиков JCB на регулярных демопоказах, организуемых нашей компанией. Например, ближайший показ будет проходить в рамках дня поля «ВолгоградАГРО» с 30 июля по 1 августа в Новоаннинском районе на базе ООО «Грипиных».

От редакции. В момент, когда мы вели беседу с представителем Агропромобеспечения шла погрузка телескопического погрузчика JCB для отправки в хозяйство ООО «Дон» Суворовского района. Значит, еще одно передовое хозяйство нашей области обзавелось надежной и высокопроизводительной машиной JCB.



По вопросам приобретения техники обращайтесь к официальному дилера JCB на территориях Волгоградской, Астраханской областей и Республики Калмыкия — ООО «Агропромобеспечение». Телефон горячей линии по технике: **8-960-890-48-88**



Борона АЛМАЗ — ЭТО ВЫГОДНО!

Технологиям обработки почвы уже более десяти тысяч лет. Шли годы, развивалась наука, техника, иногда медленно, как в древности, а иногда невероятно быстро, как в наши дни. Прогресс не мог не затронуть земледелие — такую важную для жизни человека область. Сначала соху сменил отвальный плуг, а на смену ему пришли бороны.

В современном мире фермерам предлагается широчайший выбор почвообрабатывающей техники для рыхления — разных конструкций, принципов работы. Но одной из самых популярных моделей техники сегодня является дисковая борона.

Дисковые бороны «АЛМАЗ» предназначены для рыхления, предпосевной и основной обработки почвы без предварительной вспашки. Бороны рыхлят верхний слой почвы на глубину до 15 см, уничтожают всходы сорняков и выравнивают поверхность поля.

Обработка почвы модернизированными дисковыми бороны «АЛМАЗ» позволяет предохранить почву от высыхания и повысить ее микробиологическую активность. Сокращение количества обработок почвы экономит время и средства, в отличие от традиционной технологии. Также бороны «АЛМАЗ» можно применять для измельчения пожнивных остатков, омоложения лугов и пастбищ.

Дисковые бороны «АЛМАЗ» представлены в нескольких модификациях: серии М, МТ и МР, четырех- и двухрядные.

Основное преимущество двухрядной бороны в ее маневренности — угол разворота орудия небольшой, что экономит затраты хозяйства на ГСМ, и для агрега-

тирования с ней будет достаточно трактора небольшой мощности, оборудованного противосами.

Главное отличие борон серии МР — развернутая стойка с креплением подшипникового узла с выпуклой стороны диска, что снижает нагрузку на подшипниковый узел и повышает его износостойкость.

Важным преимуществом дисковых борон серии МТ является легкость их транспортировки по дорогам общего назначения — в транспортном положении ширина орудия не превышает 4 м. Помимо этого повышена прочность конструкции за счет увеличенного сечения труб рамы (150*100*8).

Все дисковые бороны (а также другую продукцию «ТД «Алмаз») Вы можете при-



обрести в компании «АгроМир». Сегодня «АгроМир» предлагает своим клиентам приобрести технику «Алмаз» по акции «Рассрочка! И точка». Теперь технику можно купить тогда, когда она нужна, а не когда наберется полная сумма. Вам достаточно внести 25% от стоимости товара, а остальную сумму можно разделить равными долями на удобный для Вас период (до 12 месяцев!).

Несколько клиентов уже воспользовались услугой и наслаждались выгодой и экономией денежных средств. Вот какое мнение об акции мы услышали от Башкирова Сергея Федоровича, главы К(Ф)Х из Новоаннинского района: «С «АгроМиром» мы работаем давно. Сотрудничество мне нравится: всегда есть интересные и выгодные предложения. Сейчас вот взяла технику в рассрочку и очень довольна! Платим потихонечку, никаких переплат, процентов и беготни по банкам. К урожаю как раз и расплатимся!»

Хорошего Вам урожая, Сергей Федорович! Хорошего урожая всем труженикам села!

Спешите воспользоваться акцией «Рассрочка! И точка» Ждем Вас!

Тел.: (8443)21-55-77, 8-902-360-50-40

E-mail: info@agromir.net

Сайт: <http://www.agromir.net>

Или в любом филиале компании «АгроМир»



Рассрочка! И точка.

0 / 12 / 25

➤ Переплата и комиссия **0%**

➤ Рассрочка до **12** месяцев

➤ Первый взнос — всего **25%**

Установка, обслуживание и ремонт кондиционеров для сельхозтехники

8-904-777-49-91, 8-917-832-65-32



реклама



Пропашной посевной комплекс Optima TF
16-ти рядный



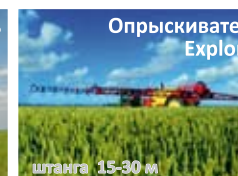
Пропашная сеялка Optima HD
8-ми рядная



9-12 м
Посевной комплекс Airseeder



Разбрасыватель Exakta
объем бункера 700-3450 л



Опрыскиватель Explorer
штанга 15-30 м



ТЕХНИКА ПОЛЯ



ВолгоградАгроСнаб

ООО «ВолгоградАгроСнаб»
400075, г. Волгоград, ул. Моторная, 9
8-800-700-1034, (8442) 53-17-99, 53-17-33
www.volgogradagrosnab.ru



- посевные комплексы, сеялки
- почвообрабатывающая техника
- опрыскиватели
- кормозаготовительная и кормораздаточная техника

Приглашаем Вас на ДЕНЬ ПОЛЯ, который состоится 24 июля в Киквидзенском районе, п. Гришине на базе ООО "Горизонт" В программе демопоказ почвообрабатывающей, посевной и уборочной техники

Пострадавшим от АЧС выплатят компенсации

Специалистами министерства сельского хозяйства оперативно собраны документы и составлен реестр получателей компенсации за уничтоженное поголовье свиней.

лен реестр получателей компенсации за уничтоженное поголовье (31 животное) на общую сумму 384 тыс. рублей, соответствующая заявка передана в министерство финансов Волгоградской области.

Очаг заболевания АЧС, обнаруженный в июне в Иловлинском муниципальном районе, был локализован. Виновники заноса инфекции — дикие кабаны.

По существующим правилам свиноголовье в хозяйствах, входящих в первую угрожаемую зону, должно быть ликвидировано. Всего пострадали 7 хозяйств Иловлинского района.

Владельцы свиноголовья, пострадавшие в результате вспышки АЧС, получат компенсационные выплаты из областного бюджета (за каждый килограмм живого веса начисляется 106 руб.). В министерстве оперативно состав-

Во второй угрожаемой зоне (сюда вошли Калачевский, Городищенский, Клетский, Фроловский, Ольховский, Дубовский муниципальные районы) поголовье отчуждаться не будет, но рыночная торговля свининой и продукцией из свиней временно под запретом.

Стоит отметить, что в результате мероприятий по недопущению распространения вируса АЧС, проведенных в 2013 году, в личных подворьях региона сократилось поголовье. Сейчас свиноголовье составляет 307,5 тыс. голов или 85,7 % к уровню 2013 года.

mcx.volganet.ru

Волгоградское качество

В ВолгГТУ прошла международная научно-практическая конференция «Новые подходы, принципы и механизмы повышения эффективности производства и переработки сельскохозяйственной продукции»

Ученые, аспиранты, студенты из Москвы, Саратова, Оренбурга, Ставрополя, Грозного, Элисты и Волгограда прочитали на научном форуме около 70 докладов. И это был целый спектр направлений, по которым развивается современная наука о правильном и безопасном питании. Причем докладчики охватили всю пищевую цепочку – от минерального состава кормов для скота до технологии изготовления продукта. Конечно же, были сообщения об инновационных продуктах питания для различных категорий населения: к примеру, учитывались особенности детского организма, диабетиков, спортсменов. Новые разработки были сделаны на стыке биологии, ветеринарии, медицины, химии.

По результатам работы конференции, академик РАН И.Ф. Горлов, председатель правления академии продовольственной безопасности РФ В.Н. Сергеев и начальник отдела министерства сельского хозяйства Волгоградской области Н.В. Журавлев наградили золотыми и серебряными медалями лучших производителей и авторов докладов. Кроме того, Волгоградский госу-

дарственный технический университет удостоен награды Федерального агентства научных организаций РФ за инновационные разработки по созданию функциональных продуктов питания. Удостоверения членов академии продовольственной безопасности получили два сотрудника ВолгГТУ – декан ФТПП В.Н. Храмова и профессор М.И. Сложенкина. Также на торжественной

церемонии лучшие пищевые, перерабатывающие и торговые предприятия областного центра и сельских районов были удостоены особого признания. Продукции (услугам) одних присвоен «Волгоградский знак качества», а другие получили народный знак качества «Общественное признание».

В процессе работы форума жюри провело дегустацию продукции, которую поставляют на столы жителей нашего региона многие известные предприятия и индивидуальные предприниматели из Волгограда и сельских районов области. На выставке чего только не было: мясные, молочные, хлебобулочные, кондитерские изделия, напитки, консервы, биодобавки, растительные масла! Каждый желающий мог подойти и попробовать практически любую представленную продукцию.

ООО «Пивовар»

С 1881 года производит свою продукцию, одно из старейших предприятий города. Продукцию можно встретить практически во всех волгоградских магазинах, а также в Краснодарском крае, Москве, Ростове, Саратове, Астрахани и т.д. Помимо 60 сортов пива здесь выпускают различные газированные алкогольные и безалкогольные напитки. На предприятии работают более 700 человек, ежегодный объем отчисляемых налогов более 100 млн. рублей.

Хлебзавод № 5

Предприятие имеет более 2000 торговых точек, в том числе во всех сетевых магазинах. Ассортимент ежегодно обновляется. Здесь работают более 900 человек, не редкость – трудовые династии.



ЗАО «Агро Инвест» (Царьпродукт)

Предприятие имеет несколько направлений. Молочная продукция собственного производства, коровник расположен в х. Красные липки. Для удовлетворения потребности в кормах есть собственные угодья 8 тыс. га. Есть молокозавод. В настоящее время идет строительство еще одного цеха. Очень большой ассортимент товаров: молоко, сливки, сметана, творог и т.д. Продукцию можно встретить в собственных торговых точках (около 150), в сетевых магазинах. Регион распространения в основном Волгоградская область, а также Москва, Самара. Ежедневно производится около 16 тонн молочной продукции.

Проектная мощность предприятия по мясному направлению – 10 тыс. голов в год, в настоящее время на откорме находятся 5 тыс. голов КРС.

Кондитерский и колбасный цехи находятся на территории Волгограда. Ежедневно колбасный цех выпускает до 120 тонн продукции.



ООО Аксай

Содружество производителей. Фирма Аксай имеет дочернее предприятие, производящее продукцию под брендом «Домашний вкус», с соблюдением старинной рецептуры. Огромная география продаж помимо Волгоградских сетевых магазинов. Имеют собственное производство в п. Новая Надежда, большие площади посевов, два овощехранилища. В сезон ежемесячно реализуют более 550 тонн продукции. В летнее время персонал находится в отпусках, но не более двух месяцев. На предприятии работают около 250 человек.



ИП Казеева

Производят разнородные. Ассортимент около 40 наименований. Имеют небольшой цех. В сезон производят около 15 тонн продукции. Реализация идет через 15 магазинов. Продукцию выращивают местные производители из Ленинского района.



Николаевское районное потребительское общество

Предприятие существует по принципу потребительской кооперации. Численность работников более 300 человек. В составе: три предприятия общественного питания, кондитерский цех, хлебзавод. Имеет сеть магазинов. Работают с местными фермерами и с личными подсобными хозяйствами. На собственных перерабатывающих площадях выпускают мясные полуфабрикаты.





ООО Виво

Продукцию реализуют в большинстве сетевых и локальных магазинов. Производят кондитерские изделия. Само производство базируется в Дзержинском районе Волгограда, работают более 300 человек. Большую часть ингредиентов закупают у местных производителей. Ассортимент только по тортам 48 позиций, а также индивидуальные заказы. В 2013 году установлено итальянское оборудование, прошла полная реконструкция завода, заменен автопарк (20 автомобилей-рефрижераторов).

ООО «Волгомясопром»

Имеет свой откормочный комплекс в Самофаловке. Свиные туши реализуются через сетевые магазины, небольшие перерабатывающие предприятия. Предприятие вышло на проектную мощность в 56 тыс. голов в год. Есть свой небольшой цех по переработке мяса, который имеет постоянную торговую точку, объем продукции около 1000 голов в год.



ООО ПК Экопродукт

Производят семечки, фисташки и т.д. В основном продукция от местных производителей: Михайловский, Новонинский районы. Реализуют продукцию в сетевых магазинах порядка 100 тонн ежемесячно. Производственная площадка находится в г. Городище. Предприятие обслуживают 40 человек. По продажам занимают около 20 % от всего рынка соответствующей продукции.

Сарепта ПомидорПром

Предприятия Холдинга производят широкий ассортимент плодоовощной, грибной и фруктовой продукции: закусок, маринадов и овощной икры, зеленого горошка и кукурузы, приправ и салатного масла, лесных грибов и сочных фруктов, салатов и соусов. Основные поставщики – фермерские хозяйства Волгоградской области. Продукция компании широко представлена не только в магазинах области, но и хорошо известна за ее пределами.



ООО Волгоградский горчичный завод «Родос»

Основная продукция горчичное масло «Горлинка» — это натуральный органический продукт, полученный путем холодного прессования семян горчицы. Вырабатывается только из отборных семян беззернового сорта «Ракета», выращиваемых на территории Волгоградской области. Завод производит горчичный порошок, горчицу пищевую.



ИП Малахов

На базе СПК в Палласовке работают несколько индивидуальных предпринимателей, производящих кумыс. Свою продукцию поставляют в торговые сети и в кумысолечебницу.

Горная поляна

Добыча и розлив минеральной и питьевой воды из источников Волгоградской области (п. Горная Поляна). Всего пять скважин. Вода выпускается, в том числе, и в бутылках по 19 литров. Продукция присутствует практически во всех магазинах Волгоградской области.



ООО Севан

Из натурального молока небольшой цех производит несколько видов молочной продукции. На предприятии работают 25 человек. Молоко дают 60 коров Армхолдинга в Городищенском районе. Продукцию реализуют в небольших магазинах города.



ОАО Еланский маслосыркомбинат

На данный момент комбинат принимает и перерабатывает до 400 т молока в сутки, производит 30 т полутвердых сыров, около 8 т масла, частичной деминерализованной сухой сыворотки 10 - 20 т в сутки.

Сырьевая зона охватывает пять областей Волгоградскую, Ростовскую, Саратовскую, Пензенскую, Воронежскую.

Самое крупное предприятие района, на нем работают около 500 человек. Принимают и без опыта работы с возможностью обучения.



ООО «Камышинский комбинат продуктов питания»

С 2004 года компания приобрела бренд «Янтра». Завод производит широкую линейку кетчупов, майонезов, томатной пасты, консервированных продуктов, нектаров. Имеет 18 филиалов в России, собственную логистику. Продукты представлены в большинстве магазинов Волгограда и других городах.



ООО «Русский хлеб»

Находится в Тракторозаводском районе Волгограда. Ежедневно выпускает около 10 тонн продукции, которая представлена во многих магазинах Волгограда. Ассортимент: пшеничная продукция, ржано-пшеничная и хлебобулочные изделия 17 наименований.

ООО Бородинское

Производитель и переработчик растительных масел холодного отжима: пищевая продукция и БАДы. Выращивают лен, тыкву, расторопшу. Строят еще три промышленных линии. В основном реализуют продукцию через интернет-магазины.

ООО Зори Поволжья

Продукция в основном закупается у фермеров и коллективных хозяйств области. Реализация идет в сети МАН, а также в локальных магазинах. Есть собственные поля бахчевых культур. Выпускают консервированную продукцию и цукаты.



ООО Волгомолторг

Производитель мороженого из натуральных продуктов, без использования растительных жиров. Имеют три пункта по приему молока.



Компания Вавилон

Производство находится в п. Песковатка Дубовского района. Рассчитано на 12 млн. литров в год сока и нектаров. В настоящее время выпускают около 300 тыс. литров в месяц. Также производят гранатовый соус. Представлены в волгоградских сетях «Почпочка» и «Радеша».

Ольга Уманская f



Новая технология производства вареной колбасы с экстрактом нута

Все чаще мы слышим от фермеров, что в современном ведении агробизнеса важно иметь замкнутый цикл производства и рынки сбыта по всем направлениям сельского хозяйства. Мы предлагаем Вам познакомиться с разработками наших ученых. В данной статье мы расскажем вам как в небольшом цехе по переработке мясной продукции сделать вкусный, питательный и очень востребованный продукт – вареную колбасу.

Сегодня все большей популярностью пользуются продукты питания нового поколения, экологически безопасные, лечебно-профилактического назначения. Благодаря применению растительных добавок при их изготовлении, достигается идеальная сбалансированность всех питательных веществ, повышается биологическая ценность и функциональные свойства, так как растительное сырье богато макро- и микроэлементами,

витаминами, включает клетчатку и пектиновые вещества. Оно позволяет обогатить продукты функциональными ингредиентами, повысить их усвояемость, приблизить к физиологическим нормам питания.

Поволжский НИИ производства и переработки мясомолочной продукции предлагает в мясной промышленности активно использовать нут. Он содержит более 100 важных питательных веществ и обладает рядом ценных функциональных свойств, в нем уникальный аминокислотный состав и набор микро- и макроэлементов, практически вся таблица Менделеева.

Но самое главное свойство нута – это наличие в нем селена, который предупреждает образование и развитие рака. В южных и восточных странах эта культура считается важнейшим пищевым продуктом и его выращивают в промышленных объемах.

Нут можно заменить сою при производстве колбас, при этом пользы

больше, а затрат меньше. Из него можно делать заменитель цельного молока, кисломолочные продукты, творог, сметану, выпаживать телят, добавлять в рацион сельскохозяйственных животных для получения продукции функционального назначения. Концентраты из нута применяются в мясомолочной, хлебопекарной промышленности, в медицине с целью обогащения продуктов растительными белками, незаменимыми аминокислотами и микроэлементами.

Содержание белка в семенах нута варьируется от 20,1 до 32,4 %. У сои, гороха и бобов белка в семенах содержится больше. Однако питательная ценность культуры определяется не только количеством белка, но и его качеством, которое зависит от сбалансированности его аминокислотного состава, содержания незаменимых аминокислот, переваримости и характера влияния на его утилизацию некоторых неблагоприятных факторов. ►

По этим показателям, а также по количеству основных незаменимых кислот – метионина и триптофана, нут превосходит другие бобовые культуры. Химический состав семян бобовых культур представлен в таблице 1.

Белки нута представляют собой сложный комплекс индивидуальных белков, характеризующихся полноценным аминокислотным составом, сбалансированным содержанием азота, фосфора, серы и др. В семенах нута жир представлен насыщенными (предельными) и ненасыщенными (непредельными) жирными кислотами. Наиболее важные из них – линолевая и олеиновая кислоты, которые необходимы человеку для осуществления ростовых процессов и различных физиологических функций.

Йодное число жира нута (110-129) очень близко к йодному числу подсолнечного масла. Зерно нута богато витаминами и минеральными солями. Оно является источником пиридоксина, пантотеновой кислоты и холина. В 100 г зерна содержится витаминов: А – 0,19 мг; В₁ – 0,29 мг; В₂ – 0,51 мг; В₆ – 0,55 мг; С – 3,87 мг; РР – 2,25 мг. Прорастающие семена содержат больше витамина А, Е и С.

Нут является ценным продуктом питания. Это обусловлено благоприятным сочетанием в зерне белков, жиров и углеводов, макро– и микроэлементов, витаминов и биологически активных веществ. Доказана возможность использования нута при изготовлении молочных, кондитерских, хлебобулочных и колбасных изделий.

В Поволжском НИИ производства и переработки мясомолочной продукции проведены глубокие исследования нута по взаимодействию с основными микронутриентами (липидами, полисахаридами, биологически активными веществами и др.) с целью создания более широкого спектра продуктов функционального назначения. Полезные свойства нута позволяют повысить адаптационный потенциал человека и стимулировать защитные функции его организма.

Комбинирование мясного сырья с зерном нута и продуктами его модификации позволяет, наряду с экономией мясных ресурсов, получить продукты высокой пищевой ценности, пониженной калорийности, обладающие лечебными свойствами и улучшенными качественными характеристиками.

На этапе разработки и оптимизации рецептур новых видов мясoproдуктов, было изучено влияние нутовой муки,

пророщенного нута и композиции, состоящей из подсырной сыворотки и нутовой муки, на физико-химические, структурно-механические характеристики модельных фаршевых систем, химический состав, а также изменение органолептических показателей готового продукта в зависимости от уровня введения белковых препаратов. В результате чего выявлено увеличение рН в опытных образцах, что влияет на рост ВСС и повышение выхода готового продукта. Повышение прочностных свойств модельных фаршей объясняется высокими гелеобразующими свойствами композиции, что приводит к росту доли прочно связанной влаги.

На основании данных исследований можно освоить активное производство пищевых продуктов, обогащенных недостающими компонентами – белками, минеральными веществами, полиненасыщенными жирными кислотами, пищевыми волокнами, витаминами и т.д. Благодаря нуту достигается идеальная сбалансированность всех питательных веществ, повышается биологическая ценность мясных продуктов.

Исследования российских и зарубежных ученых показали перспективность использования в технологии комбинированных мясных изделий продуктов переработки зерновых и бобовых культур, которые обеспечивают высокую пищевую и биологическую ценность изделия, способствуют повышению гибкости рецептур, устойчивому и равномерному распределению ингредиентов, минимизации потерь в

процессе производства, что в конечном итоге приводит к созданию продукта стабильного качества.

Сегодня большую долю рынка продуктов, готовых к употреблению, заняли сухие продукты экструзионной технологии. Экструзионная обработка крахмалосодержащего сырья – это экологически безопасный, ресурсосберегающий и универсальный процесс, позволяющий получать хорошо усвояемые, термостерилизованные, с улучшенными вкусовыми свойствами пищевые продукты.

Практически любой продукт, который можно превратить в достаточно пластичную массу, подлежит экструдированию, которое позволяет создавать продукты с регулируемой пищевой, биологической и энергетической ценностью, с высоким содержанием белка и пищевых растительных волокон.

В основе экструдирования лежат три процесса:

- температурная обработка сырья под давлением
- механохимическое деформирование продукта
- взрыв продукта во фронте ударного разряжения.

После тепловой обработки улучшаются вкусовые качества культуры, так как образуются различные ароматические вещества и т.д., значительно возрастает активность ферментов, а также нейтрализация некоторых токсинов и гибель их продуцентов.

Подготовленную смесь из нута подвергают обработке на экструдере при скорости вращения шнека 38±2 с⁻¹,

продолжительности обработки в экструдере – 8-10 с, диаметре выходного отверстия матрицы – 8 мм, полученный в виде прямых или изогнутых палочек взорванный продукт охлаждают до температуры 30-40°С, подсушивают и герметично упаковывают. Таким образом, получают качественный экструдированный продукт повышенной пищевой и биологической ценности.

Зерно нута обрабатывают в пресс-экструдере при давлении до 40 атмосфер и температуре до +200°С. После этого выходит вспученный, пористый продукт в виде жгута (стренг) диаметром 20–30 мм, с объемной массой 100–120 г/дм³ и влажностью 7–9%. В результате такой комплексной обработки получают экструдант с приятным вкусом и запахом. При такой уникальной обработке практически удваивается питательная ценность культуры (табл. 2).

Нагрев до высоких температур вызывает декстриннизацию крахмала, то есть образование легкорастворимых углеводов, а наличие влаги в сочетании с высокой температурой способствует его клейстеризации.

Важная особенность экструдированного нута – его гидрофильность. При погружении обработанного продукта в воду наблюдается более значительное увеличение объема по сравнению с необработанным. Скорость набухания имеет четко выраженный максимум, и при этом интенсивное набухание происходит в первые 10 мин. Это свойство очень полезно для загустения, что очень важно при производстве колбасных изделий.

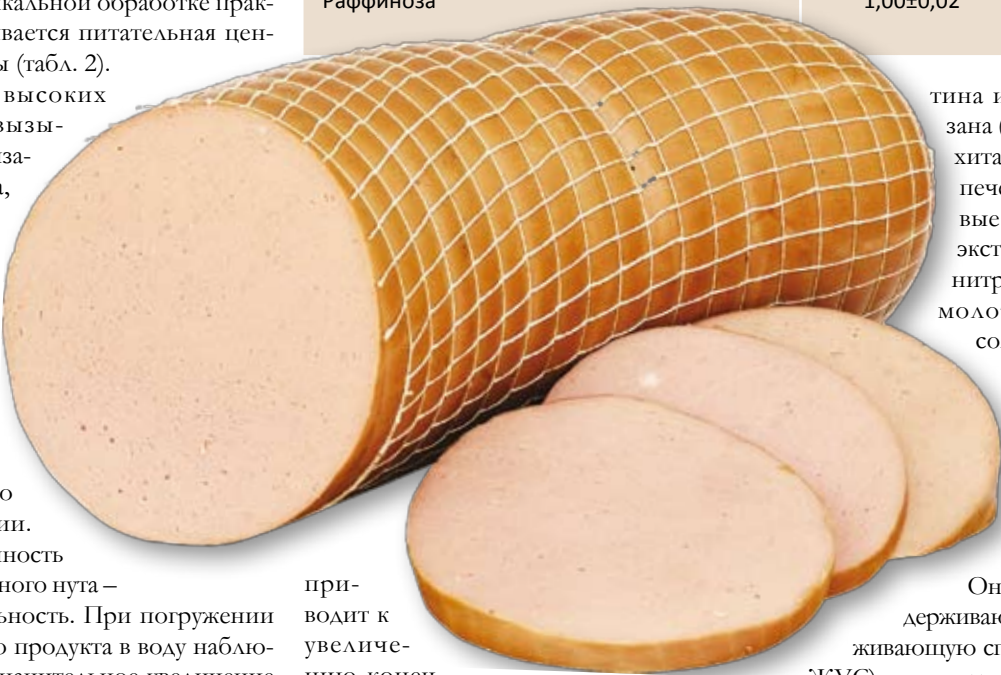
Параметры экструдированного нута (из расчёта на 1 кг):

- обменной энергии – 13,9 МДж;
- сырого протеина – 222 г;
- сырого жира – 18 г;
- лизина – 15,7 г.

Экструзионная обработка повышает перевариваемость белков, делает более доступными аминокислоты вследствие разрушения в молекулах белка вторичных связей. Благодаря относительно низким температурам и кратковременности тепловой обработки сами аминокислоты при этом не разрушаются. При выходе из экструдера температура и давление резко падают, что

Таблица 2. Химический состав нута

Показатели	Содержание, % к сухому веществу	
	Зерно нута	Экструдированный нут
Белок	28,00±1,00	35,02±1,22
Жир	5,50±0,50	3,02±0,22
Углеводы, в т.ч. крахмал	59,50±1,70 48,00±1,40	50,52±1,52 34,02±0,82
Стахиоза	2,50±0,06	1,52±0,05
Вербаскоза	4,10±0,07	2,48±0,07
Раффиноза	1,00±0,02	0,60±0,03



тина и сукцинат хитазана (желатин:сукцинат хитазана:вода – 3:1:12), печень говяжья, пищевые волокна WF-200, экструдат нута, натрия нитрит, перец черный молотый, Глималаск, соль йодированная.

Для увеличения функциональности колбасы в рецептуре используют пищевые волокна и экструдат нута.

Они обеспечат водоудерживающую и жиродерживающую способность (ВУС и ЖУС), улучшат органолептические

показатели и повысят выход готовой продукции. «Глималаск» вводится в мясной фарш на последней стадии куттерования и улучшает его органолептические показатели, позволяет частично заменить нитрит натрия на безопасные ингредиенты, обогащает продукт биологически активными веществами – флавоноидами.

Предлагаемая новая рецептура позволяет расширить ассортимент колбасных изделий с высокой пищевой и биологической ценностью. Введение в фарш экструдата нута позволяет повысить содержание белка в готовом продукте, снизить его себестоимость за счет уменьшения затрат на мясное сырье, повысить срок хранения и качество.

И. Ф. Горлов, академик РАН, профессор, директор ГНУ НИИММП
Л. А. Бреусова, зав. сектором инновационных технологий



Роль орошения в развитии АПК Волгоградской области

Сельское хозяйство России является одним из важнейших и востребованных секторов экономики страны. В нем занято 11% трудоспособного населения, сосредоточено 3,4% основных фондов и производится около 4,5% ВВП. Используя 9% всей имеющейся в мире площади пашни, доля России в производстве продуктов питания остается очень низкой. Так, производство молока составляет не более 5% мирового объема, зерна – 3, мяса – 2%.

Производство зерна, как одного из основных показателей при оценке продовольственной безопасности, характеризуется большой изменчивостью по годам с амплитудой колебания порядка 70 млн тонн (коэффициент вариации (C_v) равен 0,22). Кроме этого, сложная ситуация складывается в обеспечении населения отечественной продукцией животного происхождения. Образующийся дефицит продовольствия обуславливает высокую (до 40-50%) долю импорта продуктов питания, которая оценивается свыше 30 млрд долларов США.

Добиться достаточного и стабильного производства зерна, кормов и другой продукции сельского хозяйства для обеспечения продовольственной безопасности России в условиях, когда 80% пашни находится в зонах недостаточного и неустойчивого увлажнения, возможно только при увеличении орошаемых сельхозугодий и их эффективном использовании. В соответствии с концеп-

цией мелиорации сельскохозяйственных земель в России площадь таких угодий должна составлять порядка 10 млн. га.

Производство продукции сельского хозяйства в сухостепной и полупустынных зонах, где расположена Волгоградская область, характеризуется как крайне неустойчивое (C_v равен 0,41-0,71). В 90-е годы прошлого столетия при использовании 352,8 тыс. га орошаемых земель средний за пятилетний период валовый сбор зерна в области составлял 4 352 тыс. тонн, мяса – 379 тыс. тонн и 1 127 тыс. тонн молока. Фактически объемы производства этих продуктов питания соответствовали рациональным нормам питания. В тот период требовалось дальнейшее расширение площади орошаемых земель и повышение эффективности их использования для достаточного по нормам потребления производства другой

продукции сельского хозяйства.

Однако за последние 20 лет площадь орошаемых земель уменьшилась в два раза и составляет 180,9 тыс. га, парк дождевальной техники сократился в 8,5 раз. Из общей площади орошаемых земель хорошее почвенно-мелиоративное состояние имеют 126,85 тыс. га; удовлетворительное – 26,68 тыс. га; неудовлетворительное – 27,40 тыс. га. Орошаемые земли на площади 19,53 тыс. га имеют различную степень природного и вторичного засоления, а солонцовые почвы занимают 43,38 тыс. га. На площади свыше 80,3 тыс. га орошаемых земель грунтовые воды характеризуются минерализацией от 1,0 до 3,0 и более г/дм³. Износ основных фондов гидромелиоративного комплекса области в настоящее время составляет 80%. Из-за неисправности оросительной сети, насосно-силового оборудования, дожде-

Таблица 1. Использование орошаемых земель Волгоградской области

Годы	Наличие орошаемых земель, га	Из них поливается, га	в том числе:	
			поверхностный полив, га	с использованием техники, в том числе капельное, га
2009	183 748	34 487,0	13 300,0	21 187,0
2010	180 924	33 812,8	13 375,4	20 437,4
2011	180 924	38 193,9	11 494,8	26 699,1
2012	180 924	34 208,1	6 846,5	27 361,6

вальной техники поливы сельскохозяйственных культур осуществляются только на 20-30% существующей мелиорированной площади.

Площадь земель, на которых применяется поверхностное орошение, сократилась в два раза – с 13,38 до 6,85 тыс. га, а орошаемых с использованием техники, увеличилась с 20,44 до 27,36 тыс. га, в том числе с применением систем капельного орошения сельскохозяйственных культур – с 2,89 до 12,11 тыс. га (табл. 1).

Наряду с сокращением мелиорированных земель усилились деградационные процессы: дефляция, водная эрозия, опустынивание. Результаты этих негативных процессов особенно заметны в южных и восточных районах области, которые постепенно превращаются в безжизненные территории, практически непригодные для осуществления эффективного сельскохозяйственного производства. Кроме того, в последние годы значительно возросла периодичность засух. Если ранее засуха в нашей области наблюдалась один раз в 3-5 лет, то с 2009 года она повторялась четыре года подряд. Особенно негативно она сказывается на сельскохозяйственном производстве Быковского, Городищенского, Иловлинского, Калачевского, Котельниковского, Ленинского, Николаевского, Среднеахтубинского, Палласовского, Старополтавского, Светлоярского районов, экономика которых напрямую зависит от наличия и состояния орошаемых земель.

Учеными Всероссийского НИИ орошаемого земледелия для ведения устойчивого производства сельскохозяйственной продукции проведен научно обоснованный расчет минимальных пределов насыщения агроландшафтов Волгоградской области орошаемыми землями. В соответствии с ним площадь таких земель должна составлять 650 тыс. га.

Построить оросительные системы в настоящее время на такой площади в рамках существующих целевых федеральных и региональных программ проблематично. Поэтому в соответствии с разработанной областной «Стратегией по комплексному развитию Волгоградской области и эффективному функционированию агропромышленного комплекса в условиях ВТО на период до 2020 года» площадь орошаемых земель должна быть доведена до 300 тыс. га (табл. 2).

В целом по области доля орошаемых земель в площади сельскохозяйственных угодий должна составить 3,4%, а в площади пашни – 5,1%. В агроландшафтах степной зоны доля орошаемых земель должна составить 1,8 % от пло-



щади сельхозугодий, а в каштановой зоне – не менее 4,1%. Производство растениеводческой продукции при этом увеличится на 2 140,0 тыс. т к. ед., что обеспечит значительное импортозамещение продовольствия и повышение его конкурентоспособности.

Развитие мелиорации земель сельскохозяйственного назначения должно быть подчинено повышению экономической эффективности аграрного производства и способствовать социально-экономическому развитию сельских территорий за счет создания на этих землях логистических центров и кластерных моделей агротехнопарков.

Высокая капиталоемкость объектов гидромелиоративного комплекса, финансовая несостоятельность большинства сельхозтоваропроизводителей и недо-

статочная государственная поддержка сдерживают техническое перевооружение и модернизацию мелиоративной отрасли. В связи с этим решить данную проблему возможно только путем привлечения инвесторов с обеспечением им муниципальными и региональными органами власти на любом этапе реализации проекта доступности необходимой формы поддержки (информационной, организационной, финансовой и т.д.) и гарантий создания оптимальных условий для эффективного, стабильного и безопасного ведения бизнеса.

А.Г. Болотин, зав. отделом оросительных мелиораций, кандидат с.-х. наук, заслуженный мелиоратор РФ, ГНУ ВНИИОЗ ФАНО

Таблица 2. Планируемая площадь орошаемых земель Волгоградской области к 2020 году

Почвенно-климатические зоны и подзоны	Площадь, тыс. га		Площадь орошаемых земель, тыс. га	Доля орошаемых земель, %	
	сельхозугодий	пашни		сельхозугодий	пашни
Черноземная	2 461	1 874	44,55	1,8	2,4
Темно-каштановая	1 602	1 077	16,25	1,0	1,5
Каштановая	3 794	2 484	195,64	5,2	7,9
Светло-каштановая	753	389	43,56	5,8	11,2
Всего по области	8 760	5 848	300,0	3,4	5,1

ТРАКТОРЫ

- Бульдозер ДТ-75 новый, 2014 г.в. **950 000 руб.** 8917-845-05-25
- МТЗ-50, в раб. сост. **80 000 руб.** 8-902-652-30-01
- ДТ-75, двигатель А-41, в раб. сост. **105 000 руб.** 8-903-370-38-63
- МТЗ-82, 1991 г.в., в отл. сост. **8-904-420-08-94**
- МТЗ-82, 1993 г.в. **125 000 руб.**
- МТЗ-82, 1988 г.в., треб. ремонт. **75 000 руб.**
- МТЗ-80, 1992 г.в. **68 000 руб.** 8-927-508-25-42
- Кировец. Рама, навеска и КПП капитально отремонтированы. Гарантия на КПП – год. Двигатель ЯМЗ-238НД3. Электропроводка новая – 24 В. Шины – износ – 30%. По желанию можно поставить новый двигатель – 238НД3. **600 000 руб.** 8-903-375-59-55

- Т-25, 1992 года выпуска. Отличное состояние. Плуг в подарок. **100 000 руб.** 8-902-650-98-46
- ДТ-75, ДС-4, пропашной с двиг. А-41, 2012 г.в. **920 000 руб.** 8-917-845-05-25
- Трактор-бульдозер. В хор. сост. **150 000 руб.** 8-927-514-03-62
- К-700, 1987г.в., замена двигателя ЯМЗ-238 (2006г), ремонт КПП в 2010г., новая резина, цена договорная. **8-902-653-90-28**
- К-701, 400 л.с. **1 000 000 руб.** (84463) 6-91-43, 8-902-3-800-800

КОМБАЙНЫ

- Комбайн СК5 Нива, 1996 г.в., с двумя жатками ЖВН 5. **100 000 руб.** 8-961-062-39-67
- Нива СК-5, хор. Сост. **220 000 руб.** 8-961-075-66-86

- НИВА СК-5М в раб. сост., оборудован для уборки подсолнечника, торг. **100 000 руб.** 8-903-371-82-82
- Енисей 1201М, 2004 г.в., жатка 5 м., подборщик, без измелчителя. **8-927-250-12-32**

ПРИЦЕПНАЯ И НАВЕСНАЯ ТЕХНИКА

- Зерноочистительная машина Петкус Гигант-531. **100 000 руб.** 8-905-335-37-98
- Машина для сортировки семян ОВС-25. 100 000 руб.
- Культиватор КПС-4, 3 шт. **по 2000 руб.**
- КАМАЗ 54105, 1992 г.в.
- Полуприцеп Кёгель, все загрузки. **8-960-890-83-43**
- Дизельная электростанция 220-380 Вольт, на резиновом ходу, мощности 10-12 кВт. **65 000 руб.** 8-961-062-39-67
- Тележка тракторная 2 ПТС-4 с метал. бортами, 1990 г.в. **38 000 руб.** 8-927-508-25-42
- Пресс-подборщик тюковый пр-ва Германии. 2007 г.в. **350 000 руб.** 8-902-362-13-82
- Сеялка СУПН-8, отл. сост, 3 шт. **25 000 руб.** 8-902-655-28-20, 8-902-658-65-12
- Пресс-подборщик рулонный ПР-145С. **280 000 руб.**
- Штригель Hatzenbithler, пр-во Австрия, отл. сост. **320 000 руб.** 8-906-407-01-52, 8-937-748-38-00
- Сцепка СК-8, 2008 г.в., не эксплуатировалась. **60 000 руб.**
- Прицеп 2 ПТС-4, 2006 г.в. **90 000 руб.** 8-904-778-69-36
- Сеялка Миллеровосельмаш, малая наработка **150 000 руб.**
- Приспособление Змиевского для уборки подсолнечника -2 комплекта.
- Боровадисковая Б6030 6х3 с прикатывающим катком. Отл. сост. **8-960-890-83-43**
- Плуг ПАН-4-35, хор. сост. **25 000 руб.**

- Культиватор КПС-4, раб. сост. **20 000 руб.**
- Плоскорез навесной ПН-5, хор. сост. **40 000 руб.** 8-961-062-39-67
- Плуг ПАН 4-35. 1992 г.в. В комплекте с сибирской стойкой. Отл. Сост. **50 000 руб.** 8-905-335-37-98
- Картофелесажалка КСН-4А. Выпуска 80-х годов. **110 000 руб.** 8-961-070-54-06
- Сеялки пропашные СПБ-8М – 2 шт. 2008 г.в. Торг. **175 000 руб. за шт.** 8-961-070-54-06
- Культиватор КПШ-9. Новые лемеха и резина. **90 000 руб.** 8-903-375-59-55
- Культиваторы КПЭ 3.8, 2 шт. в хорошем состоянии. **50 000 руб./шт** 8-903-370-38-63
- Культиватор сплошной. **8-906-405-56-15**
- Посевной комплекс «Агромастер – 5400» (в отличном состоянии). Год выпуска – 2009 г. **8 (84443) 5-22-65**
- Культиватор-мульчировщик AMAZON PEGASYS 4000. Наработка 500 га. Эксплуатировался в паре с Т-150. **450 000 руб.**
- Разбрасыватель удобрений AMAZON. Вместимость 2,5 тонны. Эксплуатировался с Т-150, наработка 600 га. 2008 г.в. **300 000 руб.**
- Сеялка СУПН-8. 2004 г.в. привод от ВОМ. **65 000 руб.** 8-905-331-69-29
- Глубококорыхапель Чизель M&W EartMaster 2200, 11 стоек, 6,35 см. **1 500 000 руб.** (84463) 6-91-43, 8-902-3-800-800

АВТОМОБИЛИ

- BAW Fenix, 2012 г.в., Пробег 60 000 – 64 999 км, 3.1 МТ, дизель, задний привод, фургон, левый руль, цвет синий. **8-906-168-60-50**
- КАМАЗ 53213 бортовой, тентованный, 1989 г.в., в 2014 г. сделан капит. ремонт двигателя. В отл. состоянии **240 000 руб.** 8-927-508-25-42
- УРАЛ 4320, 1993 г.в., без пробега. **1 200 000 руб.** 8-927-514-03-62
- ГАЗ-52. Идеальное сост. **50 000 руб.** 8-905-335-37-98

ПРОЧАЯ ТЕХНИКА

- Новые автомобильные весы 80 тонн и весы для животных до 1,5 тонн. **8-906-410-50-60**
- Ремонтная мастерская. **150 000 руб.**
- Емкости объемом 5 куб.м, 2 шт. по 5000 руб. **8-927-514-03-62**
- Бочки объемом 3 куб.м 1 шт. **3000 руб.,** 5 куб. м 1 шт. **5000 руб.**
- Бороны средние 14 шт. **по 1500 руб. за шт.** 8-904-778-69-36
- Насос водяной «Чемпион» работает на 92-м бензине, цена 13000 руб+ шланг почти новые 100 м, с кап. орошением. **8000 руб.** 8-906-405-56-15.
- Дизель-Электростанция АД-30. Мощность 30кВт **220 000 руб.** 8-902-361-70-01
- Сварка постоянного тока передвижная с приводом от ВОМ. Почти новая. **50 000 руб.** 8-905-335-37-98
- Прицеп КМЗ-92 «Казачок», 2010 г.в. **240 000 руб.** 8-961-685-10-21
- Новая ветстанция «ВетМастер» с функциями взвешивания скота и фиксации для обработки. **8-906-410-50-60**

ФЕРМЫ, ЗЕМЛЯ

- Продается производственная база для животноводства в ст. Етеревской Михайловского района. Животноводческое помещение 90х8,8х30 для разведения свиней, 60х8 овец и КРС, также 3 летних база размером 30х90 и 2 база 15х40. Пастбища рядом, земля пахотная в собственности 200 га, 2 скважины, 380В, сенозаготовительная техника весь комплект, на территории жилой дом с сауной и автомастерской. Также имеется склад 33х45 асфальтированный пол, высокая крыша, стены кирпич. На базе имеется скот: 45 телок камышской породы, 100 овец эдельбаевской породы и 150 голов свиней. **3 800 000 руб.** 8-906-407-01-52, 8-937-748-38-00
- Продается производственная база для животноводства. Расположена в х. Каючи Кумылженского района. Два животноводческих помещения 6 х 30 м. Электричество 380 В,

- скважина, подсобные помещения, жилой дом, площадь 1 га. Рядом отличные выпаса, залынные луга, р. Хопер. **1 000 000 руб.** 8-904-770-97-89
- Продаю земельный участок с/х назначения 34 га пашины с артезианской водой и водонапорной башней на трассе Волгоград-Москва (120км от Волгограда, Фроловский район), дизельная электростанция для перекачки воды. Документы в порядке. **500 000 руб.** 8-961-062-39-67
- Сдаю в аренду землю сельхозназначения в Ольховке до 500 га для сельхозтоваропроизводителей. Возможно с техникой. Посредников не беспокоить. **8-902-653-70-00**
- Сдаю в аренду производственную базу в Ольховке со складами, площадками с твердым покрытием для хранения крупногабаритного оборудования, с подъездной дорогами и коммуникациями. Желательно для строительной или монтажной организации. **8-902-653-70-00**

КОМПЛЕКТУЮЩИЕ

- Шины: 9.00R20 ИИ-142Б на КамАЗ, ЗИЛ **по 5900 руб.**
- 8.25R20 У-2 на ГАЗ-53,52 **по 4830 руб.**
- 11.2-20 ВЛ-40 на МТЗ--52,82 (передняя) **по 4000 руб.**
- 11.2-20 Ф-35 на МТЗ-52,82 (передняя) **по 4880 руб.**
- 15.5R38 Ф-2А на МТЗ-50,52,80 (задняя) **по 10950 руб.**
- 28.1R26 ФД-12М на К-701 **по 32500 руб.**
- 5.00-10 В-19АМ на с/х машины **по 750 руб.** 8-961-071-21-86
- КПП трактора К-701, мост, вал ведущий КПП, редуктор моста. **8-903-375-59-55**

- Шины: 12.00х18 на ГАЗ 66
- 12.00х20 на ЗИЛ, МАЗ-131 **8-905-331-53-06**

ДРУГОЕ

- Распродается техника б/у: Автомобиль ЗИЛ-431412 (Бензовоз), 1991 г.в., 53700 тыс. км. На ходу. **100 000 руб.**
- Автомобиль ГАЗ СА3-3507 (самосвал), 1990 г.в. Частично разукруплен двигатель. **75 000 руб.**

- Трактор МТЗ-80, 1993 г.в., 2397 м/ч. Требуется ремонт двигателя. **100 000 руб.**
- Трактор МТЗ-80, 1993 г.в. Требуется ремонт двигателя (топливной аппаратуры). **100 000 руб.**
- Теплогенератор марки RAU-2-600, 2007 г.в. Топится круглыми токами соломы. **120 000 руб.**
- Жатка валковая прицепная ЖВП-4.9, 2008 г.в. Хор. сост. **100 000 руб.**
- Жатка валковая прицепная ЖВПТ-4.9, 2005 г.в. Раб. сост. **100 000 руб.**
- Жатка валковая навесная ЖВН-6Б-01, 2006 г.в. Хор. сост. **100 000 руб.**
- Борова «Дельта», 2004 г.в. Хор. сост. **400 000 руб.**
- Погрузчик фронтальный П-4/85 на базе К-700, 1989 г.в. Хор. сост. **100 000 руб.**
- Электротельфер грузоподъемностью 1 тонна, 2 шт. хор. сост.
- Цистерны 3 куб.м; 5 куб.м; 6 куб.м; 7 куб.м; 8 куб.м; 10 куб.м 2шт; 50 куб.м. хор. сост. Хранилось масло.
- Станок токарный винторезный 1А1616, 1974 г.в. Хор. сост.
- Станок наждачный модель 3К634. Хор. сост. **80 000 руб.**
- Кран балка 6 тонн. Не работает. **8-960-890-48-88**
- Продается готовый агробизнес: **ТЕХНИКА:** Petkus 531 и Petkus 218, резак, помпа, генератор армейский, К-700 2 шт., УАЗ2000 г.в. цельнометаллический, МТЗ-82, МТЗ-82 с КУН, МТЗ-80, ДТ-75 бульдозер, КРН-5,6 2 шт, КПШ-12, КПС-4,2, БДМ-4х6, борова АБ-18, тракторная тележка, емкость под воду передвижная 3 куб.м. 3 шт, опрыскиватель навесной 800 л, плуг 8-корп., плуг 5-корп., сеялка ТСН-4050 2 шт., заправочная станция 16 куб. м, свертка прицепная генераторная, сцепка сеялок стержневых 5 шт., бензовоз-прицеп 2 т., сцепка катков водолазных 9 шт., зерномет.
- **ТЕРРИТОРИЯ:** 5000 кв.м, бетонная площадка 25х35 м, склад из кирпича 20х50 м.
- **ЗЕМЛЯ:** 400 га. **19 000 000 руб.** 8-902-389-20-04
- Покупаем масло подсолнечное нерафинированное 1 сорт, подсолнечник – масличный, кондитерский, сортовой и

ООО "ВОЛГА"
СТРОИТЕЛЬНАЯ КОМПАНИЯ

г. Волгоград

БЫСТРОВОЗВОДИМЫЕ СООРУЖЕНИЯ ИЗ ОЦИНКОВАННОЙ СТАЛИ

АНГАРЫ

ЗЕРНОХРАНИЛИЩА, ОВОЩЕХРАНИЛИЩА, КРЫТЫЕ ТОКА

ШИРИНА - от 12 до 28 м. ВЫСОТА - до 10 м.

УТЕПЛЕНИЕ ПОВЕРХНОСТЕЙ ПЕНОПОЛИУРЕТАНОМ

Стоимость строительства: **от 2200 руб./м.кв.**

✓ Профессиональное отношение и четкое соблюдение технологии строительства.

✓ ООО СК "Волга" является членом НПО СРО "МОС", имеет аккредитацию в Россельхозбанке по программе "Кредит под залог приобретаемого имущества для сельхозпроизводителей".

✓ Возможность рассрочки платежей и окончательной выплаты за строительство после реализации урожая.

Ангар площадью 1000 м.кв. (20х50) вмещает в себя 2000 тонн зерна.

СРОК СТРОИТЕЛЬСТВА - 1 МЕСЯЦ

www.tps-volga.ru

Реклама

ул. Профсоюзная, 15в т.(8442) 98-00-97, 94-33-88

пшеницу. Оплата – нал/б.нал.
Предоплата.
8-919-885-20-75,
8-961-687-42-39

- Предлагается участие в действующем производстве – разведение курдючных баранов адильбаевской породы (самые крупные в России). Бизнесу 6 лет. Сбыт неограниченный. В перспективе – бойня и цех полуфабрикатов. Есть помещения, земля (1000 га), чистопородное поголовье. Находится на Дону, в природном парке, (Волгоградская обл.). Предлагаемая доля – 50% (равноправное партнерство). Причина продажи – выбытие одного партнера. Участие в производстве – по согласованию.
8-902-312-95-30
- Fendt 716 Varior. Отличное состояние, 2007 г. в. Нарботка около 5500 м. ч. Дополнительно оснащен спаркой и колесами для опрыскивателя. Возможна распродажа.
2 500 000 руб.
- MTЗ-1221, 2004 и 2008 г.в., раб. сост.
от 550 000 руб.

- Культиватор Лидер 4 с катками, новые стойки, лапы.
110 000 руб.
- Сеялка СЗП 3.6 производства Белингсмапш, в хорошем рабочем состоянии, 2005 года выпуска.
165 000 руб.
- Сеялка СЗП 3.6 Червона зирка в хорошем состоянии, 3 шт.
165 000 руб.
- Сеялка С6 ПМ.1 Быстрица. 2008 г.в., малая наработка, привод от ВОМ, агрегируется с МТЗ, ширина захвата 6 метров.
300 000 руб.
- Сеялка СУПН-8. Инжекторная, комплектная, с туками.
155 000 руб.
- Сеялка зерновая СЗП 3.6 производства Белингсмапш, 2 шт, в хор. раб. состоянии.
155 000 руб.
- Чизель ГЧН 4.5, пр-ва Красnodар, 2008 г.в., отл. сост.
159 000 руб.
- ДОН, 2 ед., 2003 и 2007 г. в. Готовы к уборке, раб. сост.
1 200 000 руб.
8-902-314-90-55,
8-960-886-55-40

Компания ВолгоградАгроЛизинг предлагает технику, бывшую в эксплуатации

НАИМЕНОВАНИЕ	Год выпуска	Стоимость, руб.
Трактор К-744Р1	2003	от 1 800 000
Трактор К-744Р2	2004	от 2 300 000
Трактор К-744 Р2 Мерседес	2004-2007	от 1 400 000
Комбайн КСК-100 А	2004	от 300 000
Комбайн «Вектор-410»	2009	от 4 500 000
Комбайн «Енисей-954»	2004	от 800 000
Комбайн «Енисей-950»	2004	от 550 000
Комбайн «Енисей-1200»	2004	от 1 200 000
Комбайн «Палессе-1218»	2008	от 3 500 000
Комбайн «Дон-1500Б»	2003-2005	от 600 000
Комбайн «Дон-1500Б» новый	2005	от 3 500 000
Прицеп САТ-24 ДС	2004	от 100 000
Автомобиль МАЗ-555102-4126+Прицеп	2004	от 600 000
Автомобиль КАМАЗ-65115 (самосвал 15 т.)	2007	от 1 350 000
Сеялка «Обь»-4 ЗТ	2009	от 550 000
Почвообрабатывающий агрегат АКП «Лидер-4»	2009	от 200 000

Вся техника в отличном состоянии.
Тел. (8442) 37-58-52, 8-906-402-33-35, 8-904-409-62-73

ПОДАТЬ ОБЪЯВЛЕНИЕ О ПРОДАЖЕ ТЕХНИКИ ИЛИ ФЕРМЫ ВЫ МОЖЕТЕ НА САЙТЕ
WWW.VFERMER.RU

Реклама

КОМПЛЕКСНЫЙ ПОДХОД К СОХРАНЕНИЮ УРОЖАЯ

Строительство сушильных комплексов



- Основа комплекса - горизонтальная сушилка Alvan Blanch непрерывного действия
- Простота, качество и надежность

Строительство зерноочистительных машин



- Машины нового поколения
- Возможна реконструкция
- Гарантия 2 года
- Широкий выбор оборудования

Строительство бескаркасных ангаров



- Качество и долговечность
- Своя спецтехника
- Честный расчет стоимости
- Дополнительные услуги

Реконструкция • Строительство • Сервис

www.lkdas.ru



реклама

ДИЗЕЛЬАГРОСЕРВИС

ГРУППА КОМПАНИЙ

(8442) 22-58-60, 20-01-38, +7-902-387-08-88
(84447) 3-61-79, 3-61-78

5 Демонстрационный показ сельскохозяйственной техники в полевых условиях

2014

ДЕНЬ ПОЛЯ ВолгоградАГРО

• СЕЛЬХОЗХОЗЯЙСТВЕННАЯ ТЕХНИКА • ОБОРУДОВАНИЕ • СЕМЕНА
• УДОБРЕНИЯ • СРЕДСТВА ЗАЩИТЫ РАСТЕНИЙ • GPS-МОНИТОРИНГ

В ПРОГРАММЕ ДНЯ ПОЛЯ:

- Демонстрационный показ работы с/х техники в полевых условиях
- Демонстрационные посевы семян подсолнечника и кукурузы
- Презентация новейших разработок в области минеральных удобрений и средств защиты растений
- Круглый стол

МЕСТО ПРОВЕДЕНИЯ:
Волгоградская область, Новоаннинский район,
ООО «Гришины»

Организаторы:



Волгоградская областная
общественная организация
«Волгоградский фермер»
им. В.И. Штепо



(8442) 55-13-15
www.volgogradexpo.ru

Генеральный
интернет-партнер

Fermer.Ru
главный фермерский портал

Информационная
поддержка

FruitNews

Генеральные
информационные партнеры:



Организатор оставляет за собой право вносить изменения в программу работы выставки

**31 июля -
1 августа**
**ВОЛГОГРАДСКАЯ
ОБЛАСТЬ**



5-й Сельскохозяйственный Форум

**САРАТОВ
АГРО.
ДЕНЬ ПОЛЯ**

**7 - 8
августа
2014**

Официальная поддержка:

МИНИСТЕРСТВО СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА САРАТОВСКОЙ ОБЛАСТИ
ГНУ НИИСХ ЮГО-ВОСТОКА РОССИЙСКОГО СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОГО
УНИВЕРСИТЕТА
ФЕДЕРАЛЬНОЕ АГЕНТСТВО ПО ТЕХНИЧЕСКОМУ РЕГУЛИРОВАНИЮ И МЕТРОЛОГИИ
РОССИЙСКИЙ СОЮЗ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА

АССОЦИАЦИЯ КРЕСТЬЯНСКИХ ХОЗЯЙСТВ И СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ
КООПЕРАТИВОВ САРАТОВСКОЙ ОБЛАСТИ «ВОСРОЖДЕНИЕ»
РОССИЙСКАЯ АССОЦИАЦИЯ ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЙ ПРОДУКЦИИ
РОССИЙСКОЕ АГРАРНОЕ ДВИЖЕНИЕ

- СЕЛЬХОЗТЕХНИКА
- МЕЛЬНИЧНЫЕ И ЭЛЕВАТОРНЫЕ КОМПЛЕКСЫ
- РАСТЕНИЕВОДСТВО
- СРЕДСТВА ЗАЩИТЫ РАСТЕНИЙ. УДОБРЕНИЯ
- ЖИВОТНОВОДСТВО. ПТИЦЕВОДСТВО
- ВЕТЕРИНАРНЫЕ ПРЕПАРАТЫ И ОБОРУДОВАНИЕ
- КОРМА. КОМБИКОРМА
- СТАНДАРТИЗАЦИЯ И МЕТРОЛОГИЯ
- УСЛУГИ ДЛЯ ПРЕДПРИЯТИЙ АПК
- КОМПЛЕКСНЫЙ СПУТНИКОВЫЙ КОНТРОЛЬ



МЕСТО ПРОВЕДЕНИЯ:
г. Саратов, Экспериментальное поле
ГНУ НИИСХ ЮГО-ВОСТОКА



**ВЫСТАВОЧНЫЙ ЦЕНТР
СОФИТ-ЭКСПО**
ТЕЛ.: (8452) 205-470, 206-926
http://expo.sofit.ru
http://vk.com/sofit.expo

ТОРГОВЫЙ ДОМ

ШИНОЛЭНД

Грузовые, легкогрузовые

СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫЕ ШИНЫ

Импортные грузовые шины

Грузовой шиномонтаж

Аккумуляторы

Спецшина



г. Волжский, ул. Александра 48 Ш шинолэнд.рф

(8443) 55-7000
8-961-071-21-86

www.shinoland.ru mml73@yandex.ru



СТРОИТЕЛЬСТВО
АНГАРОВ



8-800-2000-430

8-906-169-40-40, +7 (8443) 31-07-07

Россия, Волгоградская область, г. Волжский, ул. Горького 45 www.angar34.ru



**МОНТАЖ
ПОЛИЭТИЛЕНОВЫХ
ТРУБ**



ЗАО Лизинговая компания
АГРОСИБЛИЗИНГ

Приспособление марки "НАШ"
ДЛЯ УБОРКИ
ПОДСОЛНЕЧНИКА



МЫ ПОМОЖЕМ ВАМ БЫСТРО,
КАЧЕСТВЕННО И БЕЗ ПОТЕРЬ
УБРАТЬ УРОЖАЙ

Жатка "НАШ-870-К"
ДЛЯ УБОРКИ
КУКУРУЗЫ



- ◆ НАВЕШИВАЕТСЯ НА КОМБАЙНЫ:
"ДОН", "ACROS", "НИВА", "ВЕКТОР", "ЕНИСЕЙ", "ПОЛЕСЬЕ", "CLAAS",
"JOHN DEERE", "NEW HOLLAND", "ЛИДА", "SAMPO" И МНОГИЕ ДРУГИЕ
◆ ПОЗВОЛЯЕТ БЫСТРО И БЕЗ ПОТЕРЬ УБРАТЬ УРОЖАЙ
◆ ЛИДЕР СРЕДИ МАШИН ПОДОБНОГО КЛАССА
◆ ИЗДЕЛИЕ ЗАЩИЩЕНО МЕЖДУНАРОДНЫМ АВТОРСКИМ ПРАВОМ

WWW.ASLIZ.RU
630087, Россия, Новосибирск, ул. Новогодняя, 24/1
т.: (383) 346-43-58, 346-43-88, 346-47-32, ф.: 346-10-80
e-mail: asliz@uambler.ru